БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№11 (354) 17 февраля 1997 года

понедельник

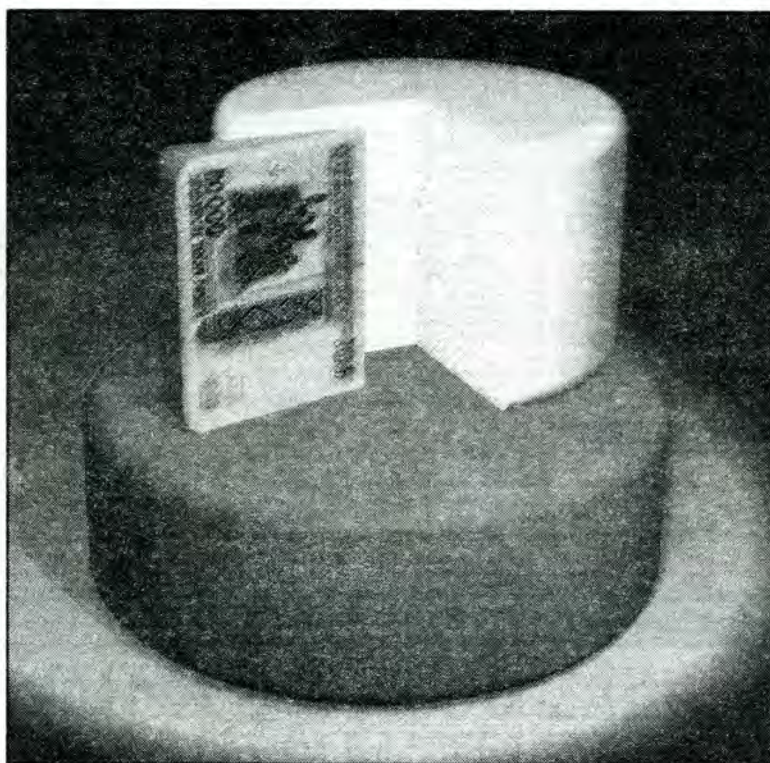
СОБЫТИЕ НОМЕРА

МИР — ХИЖИНАМ, ВОЙНА — ДВОРЦАМ

Светлана КАЛИНКИНА

В историю белорусской юриспруденции отныне войдет новое творение -- президентский декрет под номером два «О декларировании доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь». По-революционному масштабно глава государства решил регламентировать отношения собственности, и если верить классикам, когда «в голове» революция -- не до «интеллигентских штучек».

Точно так же, как вслед за молнией следует гром, а с наступлением осени опадают с деревьев листья, периоды экономической депрессии сопровождаются масштабным перераспределением финансовых потоков. В этом «большом переделе» часть средств неизменно оседает вне поля государственного контроля. Через подобные периоды прошло большинство развитых стран мира, переживают его сейчас и государства постсоциалистического лагеря, в частности, Беларусь. И на каком-то этапе перед всеми встает вопрос: как с «минимальной кровью» вывести финансовые потоки из теневой экономики и направить их в официальную, как вернуть в страну деньги, «похороненные» на счетах в зарубежных банках, как приостановить отток средств?.. Универсального «лекарства» от этих болезней не придумано, но мировой опыт свидетельствует, что наиболее эффективным способом является «амнистия сбережений» -- на каком-то этапе государство определяет, что споры о том, на законных или не вполне законных основаниях приобретено имущество, оставляются в стороне (если следственные органы не располагают убедительными доказательствами преступного характера этих сбережений), и государство начинает взаимоотношения со своими налогоплательщиками с «чистого листа», гарантируя им право собственности.



Государство, где даже в мышеловке платный сыр

Возможность амнистии сбережений в настоящее время предметно обсуждается в России, Украине, даже Туркменистане. Наряду с этим разрабатываются системные меры по пресечению коррупции -- явления, с которым связаны самые латентные (трудно раскрываемые) виды преступлений. Система эта, как известно, базируется на трех китах: независимость судов, верховенства закона (акта, принятого коллегиальным органом) над любыми ведомственными и единоначальными нормативными документами, гласность в деятельности государственных органов и судебная ответственность всех чиновников за выполнение противозаконных распоряжений начальства. В Беларуси ничего этого сделано не было, более того, даже слабые, только наметившиеся ростки правового государства, оказались растоптанными каблуком государственной машины: подзаконный акт оказался сильнее закона, чиновников в обязательном порядке обязали игнорировать решения главного суда страны, суды и органы надзора за единообразным исполнением законов поставлены в прямую зависимость от исполнительной власти. Теперь, как вы понимаете, самое время бороться с коррупцией, во имя чего, если верить преамбуле, и был подписан декрет N2.

В декрете указан перечень объектов собственности, которые подлежат обязательному декларированию. Но ведь общеизвестно, что в Беларуси создание инфраструктуры оценки стоимости недвижимого имущества находится в зачаточном состоянии, поэтому объективно невозможно оценить реальную (речь не идет о рыночной или номинальной) стоимость, к примеру, коттеджа. В нашей стране просто отсутствуют авторитетные эксперты по антиквариату, ювелирным изделиям и драгоценным камням. Много нареканий вызывали и заключения белорусских специалистов на предмет ценности тех или иных произведений искусства. Так что и здесь оценка стоимости не может быть объективной. Наконец, в стране, где предприятия рассчитываются с рабочими произведенной продукцией, -- велосипедами, сахаром, кирпичом -- бессмысленно выяснять реальную стоимость строительных материалов.

Впрочем, некие усредненные методики придумать, наверное, можно. Но что они дадут, какую цель преследует акция? Декларирование доходов в традиционном понимании призвано предотвратить обогащение отдельных лиц, в первую очередь чиновников, за государственный счет. Именно поэтому, когда Верховным Советом 12-го созыва при активном участии депутата Лукашенко принимался закон о борьбе с коррупцией, отмечалось, что государственные служащие высшего ранга должны декларировать свои доходы не только при вступлении в должность, но и в течение всего периода пребывания на этом посту, а также после отставки. Таким образом легко проследить, как и почему росло благосостояние. Но вспомним, что только два человека из президентского окружения -- сам президент и экс-премьер Михаил Чигирь представили общественности декларацию о своих доходах. По некоторым сведениям, не получила широкой огласки, но была готова и декларация доходов тогдашнего главы администрации Леонида Синицина. И все. Мало того, что президент ни у кого из своих подчиненных не потребовал исполнения существовавшего в стране и никем никогда не отменявшегося закона, так теперь он во имя все той же борьбы с коррупцией его облегчил. Согласно декрету предоставление декларации о доходах для государственных чиновников обязательно только при принятии на работу.

Не усложнил президент и жизнь деятелям, специализирующимся на таком виде бизнеса, как «кидалово». Как и раньше, оставлена возможность для тех, кто документально оформляет только часть суммы по сделке купли-продажи, а остальная передается по добровольному соглашению из рук в руки.

Так против кого и во имя борьбы с чем направлен декрет? Безусловно, сам по себе факт появления этого документа должен иметь резонанс в широких массах, и тем самым поддержать имидж Лукашенко-антикоррупционера. Комитет государственного контроля, государственные налоговые органы, органы внутренних дел получили очередное подтверждение тому, что в нашем государстве их деятельности отводится столь важная роль, что президент авторитарно готов им дать те полномочия, которые во всех странах мира возложены исключительно на суды. Но главное все-таки в другом. Сегодня каждому, к кому появятся претензии у государственной власти, может быть предъявлено требование о предоставлении декларации о доходах... Сколько стоит колечко вашей жены? Это вы в мемуарах напишете, что копили на него остатки студенческой стипендии в достопочтимые времена СССР. В протоколе описи имущества вам напишут то, что посчитают нужным.

РЕГИОНЫ

РОСТ ПРОГНОЗИРУЕМ, НО НЕ ОЧЕВИДЕН

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

В Гомеле состоялась очередная сессия Гомельского областного Совета депутатов. На ней присутствовали вице-премьер Валерий Кокорев, заместитель председателя Комитета государственного контроля Константин Сумар, председатель Гомельского облисполкома Николай Войтенков, представители Министерства финансов и Национального собрания Республики Беларусь.

Итогом работы сессии стало принятие программы социально-экономического развития области, программы разгосударствления и приватизации объектов областной коммунальной собственности и бюджета области на 1997 год. Отмечено, что впервые за четыре года на Гомельщине удалось остановить спад производства. Депутаты утвердили два прогнозных показателя -- обеспечить в нынешнем году рост объемов выпуска промышленной продукции до 106,2%, а товаров народного потребления -- до 107,5% по отношению к 1996 году.

Две трети расходной части бюджета области в 1997 году ориентированы на содержание социальной сферы. Существенное новшество в принятом документе то, что финансирование строительства жилья будет осуществляться не по остаточному принципу, а как приоритетное направление. Также депутаты утвердили сбор на содержание общественного транспорта, предварительно оговорив, что 50% собранных средств пойдут на централизованное обновление подвижного состава.

СОДРУЖЕСТВО

ОБЛАГОДЕТЕЛЬСТВОВАЛИ!

Отдел информации «БДГ»

Долгожданный указ президента Беларуси о статусе Исполнительного секретариата СНГ, который должен был уверить мировую общественность в том, что Минск по-прежнему является столицей Содружества, и права работников его координирующего органа никоим образом не ущемлены, оказался не столь либеральным, как это может показаться на первый взгляд.

За всеми словесами о статусе *«дипломатического представительства и дипломатических представителей»* скрывается главное -- таковой получили представители абсолютно всех государств СНГ, кроме Беларуси. В своих опасениях, что граждане Беларуси, представляющие нашу страну в Исполнительном секретариате, получив статус неприкосновенности, сформируют в стенах штаб-квартиры Содружества оппозиционный штаб (вспомним обвинения президента в адрес Виктора Гончара, когда тот занимал пост генерального секретаря Экономического суда СНГ) Александр Лукашенко пошел на нарушение некоторых документов, подписанных главами государств Содружества. В частности, Соглашение о создании Исполнительного секретариата и введении института постоянных представителей предусматривает равный статус для представителей абсолютно всех стран, в том числе и Беларуси.

ПРИЗЕРЫ

ОЦЕНКА БЫЛЫХ ЗАСЛУГ

Отдел информации «БДГ»

Министерство архитектуры и строительства Беларуси в конце минувшей недели пригласило представителей СМИ на выездную пресс-конференцию. Состоялась она на могилевском заводе «Строммашина». Поводом послужило получение предприятием престижного международного приза за качество, врученного по итогам 1996 года в Мадриде.

За последние несколько лет это уже третий приз, которого удостаивается белорусское предприятие. Однако генеральный директор завода Юрий Кривенок склонен рассматривать эти знаки внимания со стороны западных экспертов скорее как дань былым заслугам, а не нынешним достижениям предприятия.

«Строммашина» является крупнейшим в СНГ производителем оборудования для производства кирпича, асбестоцементных изделий, железобетонных шпал и т.д. В связи с неплатежеспособностью большинства традиционных партнеров (в первую очередь российских) предприятие испытывает огромные трудности со сбытом. Поэтому «Строммашина» перешел на работу под конкретные заказы. По-прежнему главным покупателем станков «Строммашины» (а чаще заказчиком на модернизацию уже поставленного ранее оборудования) являются российские заводы (до 80% всего объема производства), а также Украина (15%).

АКЦИИ

ДАМСКИЙ БУНТ

Отдел информации «БДГ»

12 февраля в Минский горисполком подана заявка на проведение 22 февраля акции под названием «Женщины -- против нищеты и голода», направленной против падения жизненного уровня населения республики.

Инициаторами акции выступают Белорусский народный фронт, Белорусский конгресс демократических профсоюзов и недавно созданная Белорусская организация трудящихся женщин. Сбор участников акции запланирован на площади Якуба Коласа, после чего они намерены пройти организованной колонной до сквера Янки Купалы.

Белорусская организация трудящихся женщин намерена обратиться ко всем женским объединениям республики с призывом поддержать эту инициативу. Будем надеяться, что с женщинами белорусские власти воевать не будут.

ВИЗИТЫ

ПРОБНЫЙ ПРИЛЕТ

Отдел информации «БДГ»

Абсолютно неафишируемым, но долгожданным был визит в Минск представительной иранской делегации.

Официальные представители Министерства торговли Исламской Республики Иран прилетели в Минск вечером 13 февраля. Основной (официальной) целью было намерение оговорить с белорусской стороной все детали второго заседания смешанной экономической комиссии, которое должно состояться в нынешнем году в Тегеране.

Впрочем, как стало известно «БДГ», в повестку дня встреч были внесено и обсуждение некоторых деталей проектов с конкретными белорусскими предприятиями. О деталях переговоров мы постараемся сообщить в ближайшем номере.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПОДРОБНОСТИ

СУД УДАЛИЛСЯ НА СОВЕЩАНИЕ

Ольга ФЕДИНА

«Третья власть» поставила точку в анализе криминогенной ситуации в Беларуси за прошлый год. 14 февраля состоялось совместное заседание коллегии Верховного суда и Министерства юстиции, на котором подводились итоги работы системы правосудия за 1996 год.

Примечательно, что в отличие от руководителей правоохранительных органов, которые рапортовали об успехах в борьбе с преступностью, председатель Верховного суда Валентин Сукало был более сдержан в оценках.

Собственно говоря, особых причин для удовлетворения у руководителя судебной системы Беларуси не было. Снижение темпов роста преступности в прошлом году на 3,4% (данные официальной статистики) не привело к сокращению объема работ у судей. Наоборот, за минувший год судами было рассмотрено 54518 уголовных дел, что на 2517 больше, чем в 1995 году.

По сравнению с предыдущим годом судьям приходилось значительно чаще решать гражданские споры (130 тысяч рассмотренных дел против 12 тысяч). На 17% увеличилось и количество рассмотренных административных дел -- в 1996 году их было 207 тысяч.

Среднемесячная нагрузка на одного судью составила почти 60 дел и материалов. Белорусские жрецы Фемиды в прошлом году осудили 61933 человека, 252 -- оправдали, еще 785 -- освободили из-под стражи.

Совершенно очевидно, что наше правосудие по-прежнему имеет карательный уклон. Валентин Сукало посетовал: *«Профессиональный анализ практики наказания в виде лишения свободы показывает, что здесь далеко не все благополучно. Почти 5 тысяч человек в прошлом году было осуждено на срок лишения свободы до 2 лет, столько же -- на срок от 2 до 3 лет. Получается, что почти половина всех осужденных к лишению свободы была приговорена к краткому и неэффективному сроку. Учитывая волокиту в судах, эти лица успевают находиться только в следственных изоляторах, не принося никакой пользы и отдачи государству»*. Правда, непонятно, какую пользу могли принести государству заключенные на длительные сроки, ведь в тюрьмах, как и на воле, -- массовая безработица.

Возможно, есть основания упрекать судей в вынесении краткосрочных приговоров, но вряд ли справедливо обвинять в этом всех служителей Фемиды. В нашей стране не перевелись еще судьи, больше сочувствующие следователю, нежели подозреваемому. Например, в прошлом году на дополнительное доследование было направлено 3703 уголовных дела, что почти в 2 раза больше, чем в 1995 году. Фактически тем самым судьи предоставили следствию дополнительное время для исправления ошибок, вольно или невольно помогая упрятать подозреваемых за решетку. Такой практики, как заметил сам г-н Сукало, нет ни в одном цивилизованном государстве.

Правда, вышестоящие судебные инстанции в прошлом году отменили приговоры своих коллег в отношении 1543 человек, проходивших по уголовным делам, и более 2,5 тысяч решений по гражданским делам.

Валентин Сукало признался, что его волнует *«рабоче-крестьянская наполняемость мест лишения свободы»*. Он отметил, что *«чаще всего в тюрьму попадают те, кого привлечь к уголовной ответствености не составляет большого труда и не требует особого профессионализма»*.

В то же время определенные категории преступников, видимо, вызывают симпатии у судей -- в прошлом году за взяточничество к лишению свободы осуждались только 20% преступников, а за вымогательство -- чуть более половины. Из-за мягкости наказания суды вышестоящих инстанций отменили приговоры в отношении 355 человек, а также 52 оправдательных решения.

А вот с мафией судьи, похоже, стараются жить по возможности мирно. В прошлом году был привлечен к ответственности только каждый десятый участник организованных преступных групп.

Впрочем, избранная снисходительность судей не решила проблемы переполненности следственных изоляторов. В одном только Минском СИЗО, в знаменитой «Володарке», за судами числится 800 человек. Причем 50% их уже осуждены, но из-за нерадивости судей ждут копии приговоров, протоколов, направления дел в кассационные инстанции.

Справедливости ради следует отметить, что мягкость судей при вынесении приговоров иногда бывает вполне оправданна. В особенности это касается дел о хищениях в особо крупных размерах. Сейчас под эту категорию подпадают похитители имущества на сумму от BLR 13 млн. Но суровость предусмотренного в Уголовном кодексе Беларуси (УК РБ) наказания (в отдельных случаях -- до 15 лет лишения свободы) отнюдь не соответствует нанесенному ущербу, поскольку BLR 13 млн. по нынешним временам не такие уж большие деньги. В России, например, подобная ответственность предусмотрена в случае хищения на сумму свыше RUR 25 млн. Поэтому, вероятно, некоторые белорусские судьи поступили в прошлом году по-житейски мудро, когда в 2 тысячах случаев не вынесли предусмотреных статьей 91 прим. УК РБ суровых приговоров в отношении похитителей имущества на сумму, определяемую у нас как «особо крупная».

Ни одна итоговая коллегия правоохранительных органов нынче не обходится без «идейной накачки» стражей правопорядка. Обычно вдохновителем на борьбу с политическими оппонентами президента на таких заседания выступал госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман. На сей раз «великий немой» отсутствовал. Тем не менее без политики не обошлась и судейская коллегия. Валентин Сукало отметил: *«В участившихся в последнее время острых политических противостояниях, в условиях многопартийности и проявлении ее в массовых мероприятиях различной направленности судебная власть должна строго выполнять возложенные на нее функции по обеспечению законности. Несанкционированные митинги должны всегда расцениваться как нарушения закона. Кто бы и под каким флагом их ни проводил.*

Периодически следует анализировать и наши ошибки. Если шествие солигорских шахтеров на протяжении пути по-разному расценивалось судами Слуцкого, Узденского, Минского, а затем Октябрьского района г. Минска, то это вносит сумятицу, не украшает вышестоящие суды, которые своевременно должны отвечать на все возникшие вопросы, формируя понятную и устойчивую практику. Следует определить, что такое «пикет», «шествие».

Есть много других вопросов, на которые вышестоящие суды должны ответить. Я думаю, что нас не следует подталкивать к судилищам, как это некоторые пытаются делать. Таких судилищ не будет. Мы будем дальше профессионально рассматривать дела и наказывать виновных по всем таким делам».

Интересно, как после таких слов Валентин Олегович посмотрит в глаза своей сестре, незаконно и грубо задержанной сотрудниками столичной милиции в прошлом году во время одной из уличных акций протеста?

АКЦИИ

ПРАЗДНИК ВЛЮБЛЕННЫХ С НАЦИОНАЛЬНЫМ КОЛОРИТОМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Политически активная молодежь Минска отпраздновала день святого Валентина довольно своеобразно. В этот день несколько тысяч человек из молодежной группировки Белорусского народного фронта провели марш любви по улицам столицы. Точками на этом маршруте стали посольства западных государств--членов Европейского сообщества, посольство России, Администрация президента и Белтелерадиокомпания. Для нескольких десятков человек праздник влюбленных закончился в отделениях милиции.

Первым демонстранты посетили французское посольство. Делегаты митингующих были приняты французским послом и вручили ему от имени участников акции резолюцию. В ней белорусская молодежь выражала свое несогласие с политикой президента и готовность к интеграции в европейские структуры. Все это сопровождалось свистом, скандированием лозунгов и пением. Та же история повторилась у посольств Англии и Италии. Причем британский посол Джессика Пирс вышла к демонстрантам и приветствовала их.

Прошествовав мимо окруженной нарядами ОМОН и милиции Администрации президента, участники демонстрации двинулись к посольству США. У площади Победы в довольно неприятное положение попала одна из милицейских машин. Чрезмерно приблизившись к коллоне, она вдруг оказалась в плотном кольце демонстрантов. Призывы пропустить «спецмашину» особого успеха не имели. Освободить свою технику стражам порядка удалось лишь тогда, когда колонна прошла. После этого инцидента милицейские автомобили следовали уже на безопасном удалении от участников марша.

Демонстранты попытались вручить свою петицию американскому послу. Однако г-н Яловиц принять делегацию отказался. На этом акция в общем-то была исчерпана. Однако расходиться по одному ее участники не решились, полагая, что в этом случае они станут легкой жертвой для сотрудников милиции.

Расчет оказался верным. Но милиция все же отыгралась на митингующих уже после окончания акции. Усиленные наряды сотрудников правоохранительных органов встретили демонстрантов на площади Победы. Тех, кто пытался пройти в метро, встретил отряд милиции. Людей на улице хватал ОМОН. В результате возникло несколько локальных стычек, в ходе которых по меньшей мере 40 человек было задержано. Не меньше пострадало от милицейских дубинок. Порцией слезоточивого газа доблестные стражи правопорядка «угостили» журналистку российского агентства РИА-Новости Алесю Лучаниному. Корреспондента «Белорусской газеты» Виктара Дятликовича затолкали в машину и увезли в неизвестном направлении.

Характерный инцидент разыгрался в самом метро. Несколько десятков человек попытались прорваться к поездам, но на пути их встретили стражи правопорядка. Участников акции спасло лишь присутствие телеоператора. Перед объективом кинокамеры милиция не решилась применять свои боевые навыки излишне активно. Тем не менее и здесь были задержанные.

В общем, день святого Валентина удался на славу. Участники акции вволю повеселились, а милиция внесла в общий праздник приятный элемент неожиданности -- никто не знал, где доведется провести ночь.

СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

О, МОСЬКА, КАК ОНА СИЛЬНА!...

Отдел информации «БДГ»

В скором времени руководство страны собирается порадовать своих граждан появлением второго белорусского телеканала. Правда, за это придется поплатиться временем вещания на Беларусь телеканала ОРТ.

По словам заместителя главы Администрации президента Ивана Пашкевича, второй белорусский телеканал нужен для того, чтобы составить конкуренцию первому. Конкуренция, по задумке администрации, должна привести к улучшению качества вещания. Однако очевидно, что даже в условиях одного канала эфирное время БТ заполняется с большим трудом. Поэтому сложно представить, какими программами будут насыщаться два белорусских канала. Иван Пашкевич пообещал допускать на телевидение оппозицию, но оппозицию *«конструктивную»*, которая фактически будет также поддерживать «генеральную линию».

Зам. главы администрации заявил, что сокращение вещания ОРТ вызвано не политическими, а экономическими причинами. По словам Пашкевича, средств на создание собственной инфраструктуры для нового телеканала в стране нет, а российские каналы, за исключением НТВ, за трансляцию на территории Беларуси ничего не платят. При этом РТР является государственной компанией, и Беларусь ретранслирует ее программы на основании международных договоров. Более 50% акций ОРТ принадлежат негосударственным структурам, и это является еще одним аргументом для белорусских властей в пользу сокращения вещания ОРТ. Сегодня объем вещания ОРТ на территорию Беларуси является наибольшим по сравнению с другими российскими телекомпаниями. Так, программы НТВ покрывают 25 - 30% территории страны, РТР -- около 80%, ОРТ -- 94%.

Однако невозможно не учитывать политическую подоплеку этого новшества. Ведь для сокращения вещания был выбран именно канал ОРТ, подход к освещению белорусских событий на котором неоднократно вызывал раздражение властей. Памятна история с программой Сергея Доренко, в которой прозвучали рассуждения Александра Лукашенко о его симпатиях к Адольфу Гитлеру. Тогда возмущение властей дошло до того, что белорусский МИД пообещал направить ноту протеста российскому внешнеполитическому ведомству.

СКАНДАЛ

ЗАЛОЖНИЦА СОВЕТА БЕЗОПАСНОСТИ?

Павел ШЕРЕМЕТ

Вокруг ареста бывшего председателя Национального банка Беларуси не прекращают циркулировать самые противоречивые слухи: то Тамара Винникова начала давать показания против высокопоставленных чиновников, то президент решил отпустить невинную жертву оговора. На этой неделе вновь подтвердилось предположение «БДГ», что положение Тамары Винниковой будет оставаться сложным еще довольно долго.

Адвокаты бывшего председателя Национального банка обратились в суд с жалобой на действия Генеральной прокуратуры, следователи которой нарушили закон и процессуальные нормы ведения расследования, применив к Тамаре Винниковой более строгую меру пресечения (арест и содержание под стражей в следственном изоляторе), нежели это вытекает из того преступления, в котором ее обвинили. Однако суд принял по истине издевательское решение: по отношению к Генеральной прокуратуре вынесено специальное определение, в котором указывается на то, что следователи, действительно, нарушили закон, но ходатайство адвокатов Винниковой с просьбой изменить меру пресечения было отклонено.

Тамара Винникова продолжает находиться в следственном изоляторе Комитета государственной безопасности. Не помогли ей и письма, которые Винникова написала Александру Лукашенко и Ивану Титенкову. По нашей информации, управделами президента не решился передать письмо Винниковой Александру Лукашенко, несмотря на то, что Тамару Дмитриевну и Ивана Ивановича связывали хорошие партнерские взаимоотношения. По крайней мере, именно в таких выражениях бывший председатель главного банка Беларуси отзывалась о своих отношениях с управляющим главными делами президента.

На прошлой неделе был проведен специальный медицинский осмотр Тамары Винниковой, который проводили врачи КГБ и лечащий врач арестованной. Своим заключением врачи Комитета подтвердили, что в результате пережитого стресса у г-жи Винниковой обострились хронические заболевания, необходим постоянный медицинский контроль за ее состоянием и, возможно, возникнет необходимость оперативного врачебного вмешательства. Адвокаты просят собрать консилиум из известных белорусских врачей для того, чтобы определить, ухудшит ли дальнейшее содержание под стражей состояние здоровья г-жи Винниковой.

Однако Тамаре Дмитриевне не стоит питать больших надежд на то, что ее отпустят под залог. Видимо понимая это, адвокаты Погоняйло Г.П., Пыльченко А.В., Ульяшина Л.В. направили письмо белорусскому президенту.

Пока ответа от Александра Лукашенко ни адвокаты, ни сама Тамара Винникова не получили. Белорусский президент, как, впрочем, и его помощники, признавать свои ошибки не любит. Но Александр Лукашенко любит и умеет поиграть людьми, используя их слабости. Совершенно очевидно, что виновна Винникова или нет -- это не волнует даже Лукашенко. Бывший председатель Национального банка интересна как источник информации, и ее продолжают держать в «американке», чтобы нервничали и ошибались те, кто еще остается «в обойме». Тамара Винникова -- это и живое оправдание неограниченных полномочий Совета безопасности, а ради высшей цели можно пожертвовать не только буквой закона, но и правами конкретного человека.

«Уважаемый господин Президент!

14 января 1997 года постановлением начальника следственного управления Прокуратуры РБ Михальчука С.И. Винникова Т.Д. арестована по подозрению в совершении злоупотребления служебным положением в период исполнения ею обязанностей председателя правления АКБ «Беларусбанк». Санкция на арест дана заместителем Генерального прокурора Республики Беларусь г-ном Косухо С.В.

В демократическом государстве арест любого гражданина, а тем более занимающего ответственный государственный пост, возможен только при наличии серьезных и обоснованных обвинений в совершении тяжких преступлений. Принимая защиту г-жи Винниковой, мы не могли предполагать иного. Но, ознакомившись с постановлением об аресте, мы неожиданно для себя обнаружили несоответствие выдвинутых против г-жи Винниковой подозрений и избранной в отношении ее меры пресечения. При этом подозрения носили неконкретный характер, выдвинуты безотносительно к действиям подозреваемой. Спустя десять дней по предъявлении обвинения наши выводы о неосновательности подозрений подтвердились. Прокуратура сняла свои подозрения. Винникова, однако, продолжает содержаться под стражей.

Постановление об аресте при его анализе показало, что оно не только необоснованно, но и не соответствует закону. В нем не указаны основания ареста, что обязательно в соответствии со ст.87 и 91 УПК. Кроме того, при аресте подозреваемой в постановлении должны были быть приведены обстоятельства, которые расценены как исключительные (ст.85 УПК). Постановление вынесено неполномочным лицом (ст.122-1 УПК).

Защита высказала свое мнение по поводу незаконности и необоснованности ареста в своем ходатайстве на имя Генерального прокурора в день предъявления обвинения -- 24 января 1997 года. Непосредственное обращение к Генеральному прокурору вызывалось необходимостью немедленного устранения нарушений закона и освобождения Винниковой из-под стражи. Ответа на наше ходатайство от Генерального прокурора не последовало.

Повышенное внимание общественности, в том числе мировой, к настоящему делу требовало от Прокуратуры особенно пристального наблюдения за исполнением законов при проведении расследования. Сложившееся положение нам представляется необычайно тревожным и могущим повлечь серьезные негативные последствия как для нашей подзащитной, так и для уголовной юстиции республики.

В настоящее время содержащаяся под стражей г-жа Винникова Т.Д. обвиняется в превышении власти (ст.167 ч.1 УК) -- преступлении не тяжком и при его доказанности предусматривающем ответственность в виде увольнения от должности. При таком «объеме» обвинения сохранение исключительной меры пресечения -- ареста -- противоречит судебно-следственной практике и требованиям постановления пленума Верховного суда Республики Беларусь (N 7 ч.2. 1995г.).

Само обвинение у защиты вызывает недоумение. Винникову обвиняют в превышении ею служебных полномочий, в то время как эти полномочия прямо закреплены за ней уставом банка.

С 24 января 1997 года после предъявления упомянутого обвинения г-жа Винникова содержится под стражей, и никакие следственные действия с ее участием не проводятся, как не проводились и до ее ареста.

Одновременно, как стало известно, государственный секретарь Совета безопасности г-н Шейман, выступая на коллегии Республиканской прокуратуры, высказался о деле Винниковой и заявил, что «... дело будет доведено до логического конца... Там дело не в одной Винниковой. Там просматривается длинная-длинная цепочка очень высокопоставленных должностных лиц...».

Такую информацию от лица, не входящего в следственную группу, нельзя расценивать иначе как воздействие на следствие с целью создать «дело, которое имело бы общественный резонанс». В таких условиях объективное расследование невозможно.

Кроме того, со ссылкой на Винникову брошена тень на неких «очень высокопоставленных должностных лиц». Такого рода заявление от госсекретаря Совета безопасности защита не может оставить без внимания. Нам известна позиция нашей подзащитной, которая категорически отрицает свою вину и дает подробные пояснения по поводу предъявленного обвинения. Нам также хорошо известно, что предъявленное обвинение, как и ответы нашей подзащитной, не связаны с тем кругом должностных лиц, которые упоминал г-н Шейман. В этой связи выступление госсекретаря нами воспринято как попытка оправдать содержание Винниковой Т.Д. под стражей какими-то «высшими интересами».

Генеральный прокурор, который в силу закона обязан осуществлять надзор за ходом расследования, уклоняется от самостоятельных оценок и действий. С этим мы связываем нерассмотрение им нашего ходатайства и отказ от встреч.

Защита предпринимает все процессуальные возможности для обжалования ареста и обвинения. В то же время мы впервые столкнулись с ситуацией, когда в расследование уголовного дела открыто вмешиваются должностные лица столь высокого ранга. На наш взгляд, воля и возможности Генерального прокурора парализованы. В этих условиях мы вынуждены прибегнуть к прямому обращению к Вам. В соответствии с Конституцией Республики Беларусь Вы выступаете гарантом прав и свобод человека. Генеральный прокурор подотчетен Президенту.

В связи с изложенным просим Вас потребовать отчета у Генерального прокурора о состоянии законности при расследовании уголовного дела, основаниях ареста и продолжения содержания под стражей г-жи Винниковой Т.Д.».

Адвокаты
Погоняйло Г.П.,
Пыльченко А.В.,
Ульяшина Л.В.

ОППОЗИЦИЯ

ВЕРНИТЕ БУФЕТ!

Юрий ДРАКОХРУСТ

Со дня референдума прошло всего два с половиной месяца -- срок небольшой, но достаточный для того, чтобы сделать некоторые выводы. Новые институты власти оказались совершенно покорными президенту; у них нет воли заниматься даже лоббистской деятельностью (не говоря уже о политической).

Наиболее яркое тому подтверждение -- стремительное принятие государственного бюджета. Верховные Советы 12-го и 13-го созывов обсуждали бюджет месяцами. Палата же управилась за четыре дня, приняв к тому же положение, согласно которому президент может изменять бюджет произвольным образом. Журналисты АТН в каждом репортаже о деятельности обеих палат сообщают о жарких спорах, бушующих на заседаниях. Даже их работодателям немного неловко за собрание «глухих согласных» -- вот и приходится выдавать конвульсии трупа за бьющую ключом политическую жизнь.

Обе палаты в их нынешнем состоянии нужны, строго говоря, только для заграницы. Но поскольку заграница эти декорации всерьез не принимает, то деятельность Национального собрания лишается вообще какого-либо смысла и приобретает выраженный потусторонний характер.

Это, впрочем, было легко прогнозируемым. Но не менее призрачными выглядят и структуры, созданные после референдума оппозицией: Верховный Совет, «теневое правительство» и пр. При этом не вызывают никаких сомнений высокие душевные качества оппозиционеров, сохранивших верность разогнанному парламенту: пойди они даже сейчас на поклон к «батьке», их личные проблемы были бы решены без промедления. Однако личная порядочность еще не гарантирует политического успеха. То, что референдум был сфальсифицирован, а палаты составлены в нарушение принципов права -- общеизвестно. Таким образом, юридически ВС 13-го созыва, действительно, является единственным законным представительным органом власти.

Однако, к сожалению или к счастью, политика не сводится к чистой законности. Распад СССР был актом незаконным, однако кому теперь придет в голову всерьез попытаться восстановить действие Конституции СССР? К законности еще необходима и политическая сила. Неявно это признает и приверженный формальному праву Запад: в одном из писем председателя Парламентской ассамблеи Совета Европы Лени Фишер спикеру ВС Семену Шарецкому выражается надежда на то, что белорусский народ поддержит усилия мужественных парламентариев. Ну, а если народ эту поддержку оказать не спешит? Тогда, и так бывает всегда, деятельность юридически законного, но политически бессильного органа становится смешной и жалкой. И не только для государственных журналистов: эти-то будут надрывать животики всякий раз, когда велят. Но вот уже и корреспондент «Известий» иронизирует по поводу парламента, власть которого не распространяется даже на арендованный офис, и белорусские независимые газеты, сдерживая улыбку, повествуют о горячих спорах «теневых» министров, в подчинении у которых нет даже секретарш. Увы -- это в самом деле смешно.



Белорусская драма: акт нынешний — «Страсти»

Говорю это безо всякого злорадства. Сейчас многие выстроились в очередь, чтобы пнуть оппозицию. Почетное место в этой очереди занимают те, кто во время прошлогоднего конституционного кризиса ходил у этой самой оппозиции в советниках и экспертах. Им-то не стоит изображать из себя небожителей, которые все знали наперед и имеют право судить.

Однако то, что за два с половиной месяца оппозиция не нашла никакого адекватного ответа на изменившуюся ситуацию -- это факт. Время придает действиям новый смысл, и призрачное существование ВС 13-го созыва представляется уже не протестом, а попыткой сделать вид, что ничего не изменилось.

После того как президент велел выгнать с «Комаровки» частников, их представители обратились за поддержкой к одной весьма уважаемой политической организации. И услышали в ответ: «Мы -- парламентская партия». Торговцы плюнули и пошли в БНФ. Но каков ответ! Почему в стране, где парламентаризм экзотичен, как плод фейхоа, появляются политики, которые не умеют держать в руках ничего, кроме пятого микрофона? Или они вообще не политики? Так других ведь нет и после референдума не появилось.

Есть, правда, красивая надежда -- «Весна-97». Но и эта надежда -- скорее способ уйти от вызова времени: а вдруг все в одночасье изменится. Но «Весна-96» последовала за «Весной-91»; все массовые акции, проходившие в это пятилетие, носили «фоновый» характер и не оказывали никакого влияния на политические процессы. Ниоткуда не следует, что очередной подъем произойдет нынешней весной.

Далее, а кто делает хоть что-нибудь, чтобы этот подъем стал реальностью? Правильно, все тот же БНФ. Остальные партии ожидают подъема, как благоприятного явления природы. Ну, и вдобавок наши представления об общественной активности полностью соответствуют славянской традиции: народ либо спит, либо взрывается, сметая ненавистный режим. Мысли о том, что у режима есть немалый запас прочности, что подъемы много раз сменятся спадами, прежде чем произойдут какие-либо изменения, у нас в голове как-то не укладываются. Подъем -- это временный шанс, требующий очень точных и своевременных действий, а не праздник с исполнением всех желаний.

Говорится это к тому, что и «Весну-97», если даже она и состоится, можно проиграть так же легко, как осень-96.

Но пока на дворе зима. И возникает вопрос: что же делать оппозиции? Месяцы, прошедшие после референдума, показали, что сделать она способна немногое. Как, впрочем, и общество, ее породившее.

Идея практическая, но еретичная: борьба за новые выборы в нижнюю палату. Еретична эта мысль потому, что, будем говорить прямо, это есть не что иное, как признание поражения. Это -- признание президентской Конституции, признание приниженного, бессильного статуса парламента, это, вдобавок, и обеспечение международного признания режима -- ликвидация изоляции, в которой официальный Минск очутился после референдума.

О желательности такого сценария, кстати, президенту говорили и члены миссии ЕС. У западных людей свои мерки. Российский октябрь 1993 года не вызвал особого шума еще и потому, что уже в декабре в России прошли свободные выборы.

Конечно, выборы в палату представителей можно и проиграть; к тому же есть печальный опыт проведения всенародных голосований, когда результат известен заранее. В этом случае президент получит признание вообще бесплатно. Ну, а если в палату будет избрано достаточное количество оппозиционеров, президент получит утерянного было врага, который снова начнет «мешать» ему осчастливливать белорусский народ.

Вроде бы все дивиденды от такого варианта получает Александр Лукашенко. Может быть, имеет смысл подождать, пока он сам пойдет на такой весьма выгодный для него вариант, и выторговать у него в обмен на согласие участвовать в выборах некие гарантии? Может быть. Но до выборов оппозиции стоило бы подыскать себе какое-нибудь достойное занятие, не вызывающее смеха и жалости. За последние два с половиной месяца она такового не нашла.

А зачем, спросите Вы, выборы оппозиции? А затем, что она у нас парламентская, значит, пусть и борется за реальный, а не потусторонний парламент. Избранный парламент -- всегда хоть какой-то, да противовес президентской власти.

У журналистов есть в этом и свой, сугубо корыстный интерес. Раньше в парламенте работал буфет, придя в который, можно было не только отведать кофейку, но и узнать, чем, так сказать, живет страна. Теперь буфет опустел -- какие могут быть новости на кладбище? А так хоть какое-то развлечение будет.

Статья подготовлена в рамках проекта НИСЭПИ «Формирование общественных лидеров в посткоммунистической Беларуси»

ПАРТИЙНАЯ ЭКОНОМИКА

БЫЛИ БЫ ДЕНЬГИ, А ЛОББИ УЖЕ СФОРМИРОВАНЫ

Андрей МАХОВСКИЙ, Павел ШЕРЕМЕТ

Издалека политика видится шумным разноцветным миром, в котором сталкиваются люди, страсти и идеи. Кажется, что в этом мире всем заправляет идеология или личные симпатии и антипатии. Однако, присмотревшись, понимаешь, что дела обстоят совсем не так. Реально любой из настоящих политиков представляет вполне определенные финансовые, промышленные и прочие кланы. Беларусь в этом не является исключением, но ситуация у нас всегда была и остается запутанной. Сейчас эта проблема особенно актуальна, поскольку, с одной стороны, появляются новые пропрезидентские политические образования, с другой -- в качестве воплощающегося призрака маячит возможность проведения досрочных выборов депутатов нижней палаты парламента. То есть проблема «партийных денег» вновь поставлена на повестку дня.



Деньги -- на кассу, смена растет

Если внимательно проанализировать действия Александра Лукашенко, то становится ясно, что значит политическая диктатура. Смысл ее заключается не столько в репрессиях в отношении оппозиции или отсутствии рыночных преобразований (диктаторскими были и развитые капиталистические государства). Диктатура -- это система управления страной, при которой власть сосредоточена в руках одного или нескольких человек, которые не связаны никакими обязательствами ни с одной политической, финансовой или профессиональной группой и действуют независимо от их интересов. Белорусский президент создает именно такую систему личной власти. Тем самым он вынуждает различные группы влияния искать политиков, которые готовы отстаивать их интересы. Попытаемся ответить на вопрос «Какую политическую силу взял в свои союзники белорусский бизнес?».

За десять лет, прошедших с начала перестройки, по-настоящему большой бизнес в Беларуси так и не сложился. Есть много причин этому, анализировать которые мы сейчас не будем. Общесоюзная промзона, которой всегда была Беларусь, просто не могла в столь короткое время перестроиться. Ее предприятия были рассчитаны на гигантский рынок всего СССР и переориентировать их просто не успели. Обеспечить стабильный доступ к этому рынку могло лишь государство, а поэтому выходить из-под государственной опеки белорусские предприятия не торопились.

Государственно-монополистический капитализм, в создании которого сейчас обвиняют Лукашенко, существовал у нас всегда. Девяностами процентов предприятий распоряжалась власть, и неудивительно, что именно партия власти была самой сильной и самой богатой партией в стране. Свидетельство тому -- беспрецедентная президентская кампания Кебича. Остальным кандидатам в президенты доставались лишь крохи.

В момент старта в самом лучшем положении оказались коммунисты. Значительная часть белорусского частного капитала возникла благодаря близости его создателя к власти либо непосредственной причастности к ней. Когда разрушалась социалистическая система, а номеклатурщики теряли свои начальственные кресла, часть бывшей собственности КПБ удалось приватизировать. Используя богатый опыт и личные связи, бывшие партийные функционеры создали целую сеть частных и получастных фирм, которые до последнего времени кровными экономическими интересами были связаны с государством.

Этот капитал уже не жаждал всеобщей национализации -- в области экономики для него было достаточно умеренного государственного регулирования при условии лояльного отношения со стороны государства. Госчиновники обеспечивали выгодные контракты и льготные кредиты.

В политике интересы такого рода бизнеса представляли и отстаивали белорусские коммунисты. Во-первых, это определялось личными связями носителей капитала и носителей идей. Во-вторых, не нужно забывать, что коммунисты, несмотря на все политические передряги, занимали руководящие среднего уровня посты в госаппарате. Достаточно высокий уровень благосостояния коммунистов определялся даже внешними признаками. Издавать собственную газету в условиях Беларуси способно лишь несколько партий. Коммунисты позволяли себе роскошь иметь две газеты. Главная из них, партийная газета «Товарищ», делалась на достаточно высоком профессиональном уровне.

По уровню благосостояния на равных с коммунистами могли соперничать разве что либералы. Как и компартия, ОГП издавала и издает собственную партийную газету. Правда, источники финансирования здесь были совсем иными.

В свое время Гражданская партия (слившаяся позже с ОДПБ) формировалась как партия крупного капитала. Ее создатели самым непосредственным образом представляли интересы крупных промышленных предприятий, работающих преимущественно с экспортом. Несколько позже промышленный капитал объединился с финансовым. И тем, и другим был нужен «вольный» курс, либерализация налоговой политики и акционирование госпредприятий. Для промышленников инфляция означала возможность увеличения экспорта за счет низкой стоимости белорусских товаров, финансовым кругам либерализация курса давала возможность получать сверхприбыли, играя на меняющемся валютном курсе. (Позже, при слиянии Гражданской партии с ОДПБ, промышленный капитал был заменен частным торговым.)

Поистине золотой эпохой для гражданских демократов было время их непосредственного участия во власти. Несмотря на немногочисленность, гражданская фракция в белорусском парламенте была одной из самых влиятельных и потому, естественно, могла достойно лоббировать интересы тех, кто помогал ей деньгами. По оценкам некоторых специалистов, в 1996 году Объединенная гражданская партия была самой высокофинансируемой партией Беларуси. Но сейчас ОГП может рассчитывать либо на российские деньги, либо на деньги Запада. Основные средства, которые западные фонды будут направлять через всевозможные гранды в Беларусь, пойдут, конечно, через Объединенных демократов.

За Аграрной партией формально стояли колхозы и совхозы. Ее лидерам удалось привлечь к политическому движению «красных помещиков», заинтересовав их возможностью лоббирования конкретных интересов конкретных предприятий в государственных структурах. Давно уже сидящий на дотационной игле аграрный сектор обойтись без такой поддержки не мог. Во время своего пребывания в парламенте аграрии вовсю пользовались возможностями, которые предоставляла им законодательная власть. Во время дележа бюджета сельскохозяйственному сектору удалось добиться немалого увеличения государственного кредитования. Кроме того, Аграрной партии активно помогали фирмы, работающие с нефтепродуктами и сельхозпродукцией.

С точки зрения анализа взаимоотношений денег и политики интересны белорусские социал-демократы. За долгие годы своего существования социал-демократии так и не удалось найти стабильный и постоянный источник финансирования. Известно, что некоторую поддержку им оказывали и оказывают по-прежнему коммунальщики. Однако особенно больших денег это, судя по всему, никогда не приносило.

Поисками регулярного источника финансирования и объясняется некоторая, мягко говоря, политическая непоследовательность социал-демократической партии. Свои проблемы социал-демократы попытались решить и через парламент. Еще летом прошлого года один из руководителей СДПБ Леонид Сечко создал фонд поддержки парламентаризма. Ожидалось, что через фонд социал-демократия будет получать средства напрямую от государства. По крайней мере, некоторое время этот проект активно обсуждался руководством Администрации президента.

Однако Леонид Сечко поторопился. Не успев получить деньги, он круто поменял взгляды и из рядов оппозиции перешел в ряды сторонников президента. В результате социал-демократическая партия раскололась на несколько группировок, а денег Сечко так и не получил. В последний момент президент лично наложил вето на проект поддержки фонда, посчитав, очевидно, что более целесообразно финансировать тех, кто не менял своей позиции никогда. Для того же, чтобы получать помощь от социал-демократов Европы, которые достаточно сильны и богаты, надо еще сильно постараться и доказать свою идеологическую выдержанность.

Особое место среди политических партий занимает Белорусский народный фронт. Помимо коммунистов, только БНФ сумел занять собственную нишу на идеологическом рынке республики. Идеология дисциплинировала и цементировала это движение. Известно, например, что во время избирательной кампании «голоса фронта» были самыми дешевыми. Здесь не было необходимости тратить время и деньги на дополнительную агитацию -- все определялось решением партийного съезда. Так же мало денег БНФ тратит на собственные партийные структуры.

Поэтому регулярного поступления больших финансовых средств фронту никогда не требовалось. В последнее время деньги тратились лишь на организацию единовременных акций -- будь то выборы либо очередная демонстрация. Собственно, только на это и хватало добровольных пожертвований национально-сознательных предпринимателей средней руки. Не принес доходов фронту и союз с рыночными торговцами. Мелкого бизнеса хватило на то, чтобы профинансировать собственную акцию протеста. Денег на постоянное содержание политической партии у него просто нет. Но в критическую минуту деньги у БНФ будут, скорее всего это будут деньги тех государств, которые заинтересованы в смене нынешнего белорусского режима.

Противостояние государственной экономической системы разного рода промышленным, финансовым, торговым кланам и кланчикам особенно обострилось во время правления Александра Лукашенко. Не терпящий вокруг себя конкурентов первый белорусский президент с небывалой активностью и энергией взялся за формирование государственной монополии на все. В первую очередь это коснулось компаний связанных с нефтью. Сократив число компаний, занимающихся поставками нефти, Александр Лукашенко установил над оставшимися жесткий государственный контроль. Постепенно под надежное крыло государства возвращались и другие отрасли экономики.

Решающий бой государственного капитала и свободного бизнеса произошел осенью прошлого года. Первая сторона вступила в этот бой единым фронтом. Второй не удалось объединиться, даже несмотря на угрозу уничтожения. Противоречивость интересов финансовых кругов, промышленного капитала и аграрного сектора привела к тому, что до самого последнего момента представляющие их оппозиционные партии боролись друг с другом, пытаясь замкнуть все финансовые потоки только на себе. Независимый бизнес и стоящие за ним оппозиционные политики потерпели сокрушительное поражение. Партии лишились своих источников финансирования, бизнес потерял свое представительство во властных структурах. С этого времени медленный и постепенный прежде процесс формирования государственно-монополистического капитализма в Беларуси пошел ускоренными темпами.

В этом смысле совершенно особняком стоят и существуют белорусские либеральные демократы. Еще во время расцвета в России Владимира Жириновского популярность ЛДПР в белорусском исполнении была крайне низкой. Такой же она остается и до сих пор.

Странным образом получилось так, что чем сильнее государство давит частный бизнес и чем больше теневой сектор экономики, тем богаче становятся либерал-демократы. При этом белорусские либерал-демократы получают активную помощь от соратников из России. Еще в апреле 1996 года ЛДПР и ЛДПБ подписали договор о сотрудничестве. Пункт 3 предусматривает создание *«единого финансово-промышленного холдинга, включающего финансовые и страховые компании, а также производственный блок»*. Договор содержит и такие положения: *«Создать единую систему фирм и предприятий промышленно-коммерческой направленности, поддерживающих деятельность партий. Создать оперативную систему обмена информацией для координации совместных действий служб безопасности»*. Правда, председатель ЛДПБ Сергей Гайдукевич отрицает какое-либо участие его партии в финансовых и прочих проектах: *«Наша партия существует только на добровольные пожертвования членов ЛДПБ и фирм, которые нас поддерживают. Все деньги партии находятся на депозите в банке и их легко можно проверить»*. Сергей Гайдукевич признался, что ЛДПБ может в течение двух дней собрать несколько десятков тысяч долларов для проведения каких-либо акций. Возможно, лидер белорусских либерал-демократов не блефует, поскольку ежемесячная плата за аренду центрального офиса партии, по его словам, составляет около $54000. ЛДПБ часто обвиняют в рэкете и бандитизме, но конкретных фактов никто пока не приводил: Сергея Гайдукевича можно упрекнуть разве что в наличии шумной «бригады охраны». Иногда делаются ссылки на то, что либерал-демократы занимались охраной ООО «Торговый дом Ждановичи», за что получали от этого рынка *«10% от доходов, связанных с предоставлением услуг населению»*. Справедливости ради надо отметить, что договор с ООО «Торговый дом Ждановичи» подписан заместителем председателя Либерально-демократической партии России С.Н.Абельцем. Появление же сотрудников службы безопасности ЛДП Беларуси Гайдукевич объясняет желанием помочь мелким предпринимателям и необходимостью проведения агитации и пропаганды идей партии в предпринимательских массах. Конечно, удивительный состав ЛДПБ -- люди с сомнительным криминальным прошлым и бывшие сотрудники КГБ -- наверняка помогает либеральным демократам нетрадиционными методами зарабатывать деньги. Но есть другие политические партии в нашей стране, которые в большей степени контролируются криминальными структурами. Хотя эти партии не имеют никакого серьезного политического веса. Так что власти президента пока никто не угрожает.

За прошедшие со времени референдума несколько месяцев государство успешно решило стоявшую перед ней задачу закрепления результатов победы. С роспуском Верховного Совета оппозиция была полностью устранена от участия во власти. Одновременно были перекрыты все или почти все внутренние источники ее финансирования. Но это не значит, что они не появятся. Будем надеяться!..

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ГДЕ КУБИНСКИЙ САХАР, НА КОТОРОМ ВЫРОСЛО НЕ ОДНО ПОКОЛЕНИЕ СОВЕТСКИХ ДЕТЕЙ?

Валентин ЖДАНКО

В предыдущем номере («БДГ», 13 февраля с.г.) в статье «Если бы не Бразилия, нам до осени пришлось бы пить чай без сахара» мы уже рассказывали о критической ситуации, в которой оказались к началу года сахарные заводы концерна «Белпищепром». Из-за отсутствия сырья -- сахара-сырца -- предприятия в Слуцке, Городее, Скиделе и Жабинке оказались на грани остановки.

Соответственно стали стремительно сокращаться запасы сахара в торговой сети, и населению в ряде регионов пришлось столкнуться с уже почти забытыми «сахарными» очередями.

Концерн «Белпищепром» возлагает главные надежды на прибывшее две недели назад бразильское судно с грузом сырца для Беларуси и на дальнейшие поставки сырья из стран Латинской Америки.

Между тем еще с советских времен образ «всесоюзной сахарницы» в сознании граждан СССР неизменно ассоциировался с Кубой, которую у нас с некоторого времени перестали называть островом Свободы.

Каково нынешнее состояние белорусско-кубинских отношений и почему сухогрузы с сахаром идут в ближайшие к Беларуси порты не из Гаваны, а из Рио-де Жанейро и Никарагуа?.. В поисках ответа на эти вопросы редакция «БДГ» обратилась к Гильермо Эррера, торговому советнику, временному поверенному Кубы в Беларуси. Вот как он прокомментировал ситуацию:

-- *До 1991 года Куба являлась основным поставщиком сахара-сырца в Советский Союз, в том числе и в Беларусь. Ежегодные поставки в СССР составляли более 3 млн. тонн. Кубинский сырец поступал на все сахаропроизводящие предприятия вашей республики.*

К сожалению, в последние годы прямые поставки кубинского сахара в Беларусь сведены практически к нулю. Это обусловлено объективными экономическими и финансовыми сложностями как Кубы, так и Беларуси. Но мы чрезвычайно заинтересованы в товарообмене с вашей страной. Во времена Советского Союза на Кубу поставлялись значительные объемы производимой в Беларуси техники -- тракторов, холодильников, автомобилей. Мы охотно покупали также белорусские минеральные удобрения. В закупках всей этой продукции, как и комплектующих и запасных частей к технике, наша страна заинтересована и теперь. Взамен мы могли бы поставить соответствующее количество сахара-сырца, медикаментов, фруктов, другой продукции. Но возникают проблемы с формами взаиморасчетов. Притом имеется в виду не просто бартер, а налаживание между нашими странами цивилизованных торговых отношений.

И Куба, и Беларусь испытывают большие сложности с валютой и далеко не во всех случаях имеют возможность обеспечить предоплату за поставляемые товары.

Мы неоднократно предлагали обсудить эту проблему за столом переговоров. Уверен, что взаимоприемлемое решение будет найдено. Большие надежды в связи с этим мы возлагаем на созданную совместную белорусско-кубинскую комиссию по экономическому сотрудничеству, которую с вашей стороны возглавляет заместитель министра внешних экономических связей Альберт Добромудров. Первая сессия комиссии должна состояться уже в этом полугодии -- предположительно в апреле или в мае. В состав комиссии входят многие руководители заинтересованных ведомств -- в частности, концерна «Белпищепром» и Министерства сельского хозяйства.

По нашей информации, несмотря на отсутствие прямых связей между кубинскими и белорусскими производителями, кубинский сахар все-таки попадает в Беларусь -- как правило, через третьи страны. Так происходило все предыдущие годы. Такая же схема, вероятно, будет применена и в нынешнем году. На данный момент это -- оптимальный путь, поскольку в противном случае связи были бы вообще прерваны.

Хотя в идеале, безусловно, для обеих наших стран предпочтительнее прямые связи, которые сулят больше преимуществ и выгод.

Вообще, в прошлом году товарооборот между Кубой и Беларусью, учитывая эти непрямые поставки сахара и ряд других товаров кубинского происхождения, составил более $29 миллионов. Куба поставляла главным образом сахар-сырец, а закупала в Беларуси двигатели для тракторов МТЗ, ремонтировала свои самолеты «ЯК-40» и «ЯК-42» на Минском заводе гражданской авиации и т.д. Причем сальдо взаимной торговли -- положительное для Кубы.

В поисках оптимального пути выхода из экономического кризиса в минувшем году кубинское правительство впервые прибегло к помощи внешних инвесторов. Речь шла о краткосрочных кредитах с погашением непосредственно поставками сахара нового урожая.

В последние несколько лет власти социалистической Кубы пошли на заметную либерализацию экономической политики: значительно расширены пути для притока в страну иностранного капитала, появились некоторые возможности для проявления частной инициативы -- прежде всего в сфере мелкой торговли и обслуживания.

НОВОСТИ

ГЕРМАНИЯ

РАСШИРИТСЯ СЕТЬ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ

Германия, как известно, является одним из основных торгово-экономических партнеров Беларуси, страной, которая по объему инвестиций в белорусскую экономику занимает лидирующие позиции.

В нынешнем году будет продолжена работа по расширению сети белорусских торговых представительств в Германии. В частности, вслед за открытием кооперационного бюро белорусской экономики в Дюссельдорфе (апрель 1996г.) должно последовать открытие подобных центров в Баварии, Нижней Саксонии, Гамбурге.

Очень скоро группа белорусских предприятий отправится в Германию для участия в известнейшей выставке «CEBIT-97». Для того чтобы облегчить белорусским производителям выход на западный рынок, наше правительство взяло на себя большую часть финансирования данного мероприятия и выделяет каждому белорусскому экспоненту около DEM 50 тыс.

США

ПРОЕКТЫ НЫНЕШНЕГО ГОДА

Многим памятен приезд в Беларусь представительной делегации американских бизнесменов, к которому Александр Лукашенко год назад даже приурочил подписание революционного указа по приватизации. Революция, впрочем, как внезапно началась, так внезапно и закончилась, а деловые отношения с рядом американских компаний продолжаются.

В частности, в настоящее время ведутся переговоры с «Building Design Associates and Architects» по поводу возможности строительства в Беларуси сети гостиниц. Фирма «Growth and Development Corporation» предложила проект сжигания мусора для выработки тепловой энергии, «DeFever Group» -- проект строительства мощной ТЭЦ на лесных отходах и бурых углях. В Министерстве архитектуры и строительства ведутся переговоры с «Interkiln» по поводу возможности участия этой компании в техническом перевооружении белорусских предприятий по производству стройматериалов, а с компанией «Building Corp.» -- возможность создания совместного предприятия по производству деталей и строительства зданий из легких конструкций.

Самыми таинственными белорусско-американскими проектами, сведения о которых практически не появляются в печати, являются банковские. Как стало известно «БДГ», с Республиканским Национальным банком Нью-Йорка обсуждается возможность создания фонда для обслуживания и страхования торговых операций между Беларусью и США, открытие офиса этого банка в Беларуси, а также участие РНБ в создании белорусского «Эксимбанка».

Отдел информации «БДГ».

ПОДРОБНОСТИ

БАНКИРАМ ЕСТЬ О ЧЕМ ПОГОВОРИТЬ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

13 февраля руководство Нацбанка провело встречу с белорусскими банкирами. О важности совещания можно судить по представительности -- на него допускались только руководители рангом не ниже председателя правления.

Значительная часть беседы была посвящена проблемам функционирования пунктов обмена валюты. Главной причиной этого, несомненно, являются многочисленные нарушения, допускаемые представителями органов внутренних дел в отношении операторов пунктов. Беспрецедентный по масштабам прессинг на них начался после выхода декрета президента «О мерах по обеспечению порядка при осуществлении валюто-обменных операций».

По некоторым сведениям, на встрече банкиров с руководством Нацбанка рассматривался и проект, направленный на увеличение фонда золотовалютных резервов и сокращение доли наличных денег в обращении. Он предполагает продажу денежной наличности только банкам, реализующим свободно конвертируемую валюту и российские рубли Нацбанку, и только в объеме проданной валюты. В то же время, возможно, не будет запрещена продажа денежной наличности между банками в установленном порядке.

Как известно, одно из направлений официальной политики укрепления курса национальной валюты предусматривает ограничение конверсионных операций. На встрече с руководством Нацбанка белорусские банкиры были предупреждены, что поиск любых способов конвертации белорусских рублей по курсу, не вписывающемуся в официальные рамки, чреват для них потерей лицензии. В самое незавидное положение будут, вероятно, поставлены небанковские субъекты финансового рынка, занимающиеся такими операциями. В ближайшее время усилия государства будут направлены на прекращение именно их деятельности.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЛОКОМОТИВ МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСЧЕТОВ НА РЕГУЛИРУЕМОМ БЕЛОРУССКОМ ПЕРЕЕЗДЕ

Игорь ВОРОБЬЕВ

14 февраля в банковской системе Беларуси произошло довольно неординарное событие -- по требованию Нацбанка Межбанковская валютная биржа прекратила осуществление расчетов по результатам торгов по российским рублям через его счет в КБ «Кредитимпэксбанк». По просьбе «БДГ» ситуацию комментирует директор минского представительства КБ «Кредитимпэксбанк» Сергей Ласанкин.

-- *Чем, на Ваш взгляд, вызвано столь строгое решение Национального банка?*

-- Держателем корреспондентского счета в КБ «Кредитимпэксбанк» Нацбанк Беларуси стал в августе 1994 года. За прошедшее с тех пор время в главном банке страны произошли значительные кадровые перестановки. Смена руководства в каждом случае сопровождалась ревизией корреспондентской сети Нацбанка. Телеграмма от 13 февраля этого года -- очередная попытка подвергнуть пересмотру корреспондентскую сеть. Решение, касающееся нашего банка, обусловлено особенностями баланса.

Сегодня КБ «Кредитимпэксбанк» является лидером на рынке межгосударственных расчетов стран СНГ. Достаточно сказать, что 80% расчетов между Россией и Украиной проводятся именно через наш банк. Мы обслуживаем корсчета национальных банков Украины, Беларуси, России, являемся участниками валютной секции Украинской межбанковской валютной биржи и акционерами Казахстанской валютно-фондовой биржи, уполномоченным банком Сбербанка России в расчетах с Украиной. То есть можно сказать, что «Кредитимпэксбанк» -- это «банк для банков». Естественно, как держатели активов этих финансовых институтов мы несем совершенно специфическую ответственность. Основные требования, которые предъявляют к нам наши клиенты (банки), -- безопасность средств, находящихся на балансе банка и быстрая мобилизация средств в случае их списания. На выполнение этих требований и направлена деятельность нашего банка по формированию активной части баланса.

Основными инструментами работы КБ «Кредитимпэксбанк» на финансовых рынках стран СНГ являются наиболее ликвидные государственные бумаги и межбанковское кредитование, которое в активах нашего банка имеет значительный объем. Всем памятен кризис 1995 года, когда неразумное межбанковское кредитование сыграло злую шутку со многими уважаемыми банками России. «Кредитимпэксбанку», который был тогда заметным участником рынка МБК, удалось с честью выйти из непростой ситуации благодаря взвешенной кредитной политике и возможности маневрировать своими активами на рынках России, Беларуси и Украины. Кстати, Национальный банк Беларуси в разгар этого кризиса выполнял все свои обязательства благодаря четкой работе КБ «Кредитимпэксбанк». Тем самым мы сумели приобрести авторитет и, как это ни парадоксально, кризис стал лучшей рекламой нашему банку.

Мы не собираемся уходить с рынка МБК, поскольку сегодня он является одним из самых ликвидных. Однако определенные выводы, естественно, были сделаны. Сейчас 90% всех межбанковских кредитов обеспечиваются либо пакетами ценных бумаг либо остатками на корсчетах кредитуемых банков.

Предоставляя свои балансы банкам, мы иногда слышим претензии, касающиеся большой доли межбанковских кредитов в активной части нашего баланса. На мой взгляд, это и послужило причиной настороженного отношения к нам Национального банка Беларуси. Как правило, ситуация меняется, когда мы предоставляем расшифровку счетов, которые показывают покрытие выданных межбанковских кредитов. Я думаю, что по предоставлении необходимой документации все вопросы будут сняты и расчеты по результатам торгов на Межбанковской валютной бирже через счет Национального банка в КБ «Кредитимпэксбанк» будут возобновлены.

-- *Не вызвано ли такое радикальное решение Национального банка «нездоровой» конкуренцией со стороны российских банков?*

-- Сегодня у нас нет повода подозревать своих коллег, которые действуют на белорусском рынке. Мы поддерживаем отношения с представительствами, зарегистрированными на территории Беларуси, и я не думаю, что здесь имеет место «нездоровая» конкуренция.

Вместе с нами на белорусском рынке работает ряд крупных российских банков. Если мы являемся специализированным банком и занимаемся исключительно межгосударственными расчетами и сопровождением торгово-экономических отношений, ориентированных прежде всего на экспорт белорусской и украинской продукции в Россию, то наши коллеги представляют главным образом крупные универсальные банки, специализирующиеся в основном на инвестиционных проектах. Мы делаем разный бизнес, а следовательно, наша деятельность не пересекается. Если наши коллеги стараются открыть филиалы в Беларуси, то мы стремимся развивать свое присутствие на рынке, используя институт представительств.

Прошедший год для нашего банка был удачным. Мы получили прибыль в размере около $8,5 млн. Успешно развиваются отношения с Украиной, где мы принимали активное участие в стабилизации гривны вместе с нашим акционером -- «Проминвестбанком» Украины. Осенью прошлого года совместно с этим банком и «Белпромстройбанком» Беларуси мы провели серию семинаров в Минске, Гомеле и Могилеве при участии крупнейших экономикообразующих предприятий Беларуси с целью увеличения товарооборота между нашими государствами. Можно сказать, что в улучшении торговых отношений между славянскими государствами есть и наша заслуга.

В декабре 1996 года в КБ «Кредитимпэксбанк» работала плановая комплексная комиссия Центрального банка и Государственная налоговая инспекция России, которые подтвердили надежность нашего банка как финансового партнера. Поэтому мы уверены, что нам удастся ответить на все вопросы Нацбанка Беларуси.

Пользуясь случаем, хочу поздравить Национальный банк РБ, Ассоциацию коммерческих банков и всю банковскую систему Беларуси с 75-летием, празднование которой состоится 20 февраля. Хотелось бы пожелать белорусским банкирам успехов, а Беларуси -- процветания.

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТОВ

ТИХО ЗАМЕРЛО ВСЕ ДО РАССВЕТА

Мы попросили поделиться мнениями о ситуации на валютном рынке Беларуси двух наиболее компетентных экспертов по этой проблематике: бывшего премьер-министра Михаила Чигиря и бывшего члена правления Национального банка Валентина Заяша, который на протяжении нескольких лет курировал в главном банке страны валютный рынок.

МИХАИЛ ЧИГИРЬ: *ПРЕЗИДЕНТ ДОЛЖЕН ИЗМЕНИТЬ СВОИ ПОДХОДЫ*



-- Работа биржи и формирование валютного курса -- одна из важнейших проблем управления государством, особенно на переходном этапе, когда нет макроэкономических рычагов, которые срабатывают автоматически. Весь 1995 год глава государства почти не вмешивался в деятельность Межбанковской валютной биржи. Тогда и не возникало никаких проблем: валюту можно было свободно купить в обменных пунктах, на МВБ,-- практически все ограничения были сняты. В конце 1995 года, особенно в 4 квартале, я начал настаивать на том, чтобы мы начали постепенно девальвировать белорусский рубль, потому что денежную массу наращивали довольно активно, что, естественно, рано или поздно должно было проявиться на бирже.

Если бы мы своевременно девальвировали валюту, то это не сказалось бы на ситуации в экономике. Но среди руководства возникли разногласия. Я поддерживал идею девальвации; против девальвации высказывалась Тамара Винникова. Президент, столкнувшись с тем, что у двух банкиров разные точки зрения, прислушался к Тамаре Дмитриевне: иметь крепкую национальную валюту, конечно, более приятно, чем девальвировать ее.

После того как я стал более жестко настаивать на своей позиции, предупреждая о том, что сдерживание курса завершится печальным финалом, президент издал указ N31, которым создал комиссию при президенте по денежно-кредитному и валютному регулированию. В состав комиссии от Кабинета Министров был введен заместитель министра финансов. Из высшего эшелона Кабинета Министров в валютно-кредитной комиссии никто не работал. Но потом Винникова поняла, что эта позиция ошибочна и изменила свою точку зрения, согласилась с тем, что национальную валюту надо девальвировать.

И тут появился еще один крупный специалист в этой области -- Петр Прокопович, который доказывал, что рубль будет таким, как ему скажут. Эта позиция торжествовала до середины прошлого года, пока все не убедились в том, что на валютной бирже может наступить катастрофа. Поэтому сейчас в пределах каких-то рамок осуществляется девальвация национальной валюты. Но если бы она проводилась своевременно, то тогда не надо было бы вмешиваться и вводить какие-то ограничения. Опоздание сказывается негативно. Прежде всего страдает экспортер: раньше он зарабатывал больше денег, а при задержке девальвации национальной валюты создаются крайне выгодные условия для импорта, который нас подавляет.

Постепенно ужесточаются санкции за использование валюты «не в интересах государства»,-- за то, что она уходит от биржи. Но я думаю, что это никаких результатов не приносит. Такие подходы опробованы во множестве государств, но, как показала практика, самый лучший из них -- регулирование курса на основе спроса и предложения. Именно этим принципом руководствуются все ведущие страны. Всевозможные жесткие ограничения встречаются только в странах с низким уровнем развития экономики.

Если попытаться заглянуть в будущее, то, думаю, президент вынужден будет поменять свои подходы к управлению. Во-первых, нет другого варианта, как несмотря ни на что примириться с Западом. Ведь что бы мы ни говорили, совершенными технологиями располагает Запад, как и свободными финансовыми ресурсами. Возможно, уже в ближайшее время при сложностях, которые возникнут перед посевной кампанией, а также в летний период, президент отступит от многих своих позиций. Если он этого не сделает -- не знаю, как страна сможет дальше существовать как независимое государство. Останется только надеяться на объединение с Россией.

Что же касается попыток президента поставить под свой личный контроль все и вся, то не знаю, долго ли это продержится. Но то, что это не принесет эффекта -- абсолютно точно. Ведь любой чиновник высокого ранга, который осознает, что его жестко контролируют без права на ошибку с его стороны, просто не станет принимать решений. А всем управлять президент никогда не сможет. Многие проблемы, с которыми мы сегодня столкнулись, именно с этим и связаны.

ВАЛЕНТИН ЗАЯШ: *ИДЕТ КОНСЕРВАЦИЯ СИТУАЦИИ*



-- Последние документы не вносят принципиальных изменений на валютный рынок, хотя определенное ужесточение по некоторым направлениям продолжается. Введение очередных ограничений ставит своей целью пополнение золотовалютных резервов, но, конечно, это нельзя назвать новой политикой или стратегией. Все, что происходило в последние две недели, можно считать своеобразной консервацией того положения, которое сложилось на валютном рынке на протяжении всего прошлого года.

Тем не менее я не сторонник определений типа «крах» или «катастрофа» применительно к ситуации на валютном рынке Беларуси: экономика будет жить и в нынешних условиях, но начнут постепенно отмирать те ее секторы, которые напрямую связаны с операциями на финансовом рынке. Пока валютный рынок замер, поскольку все субъекты выжидают. В обменных пунктах курс застыл на отметке 22050, спекулянты сознательно держат курс покупки на уровне 23000 -- и простым людям некуда деться. Курс на бирже также фактически зафиксирован, а банкам под страхом смерти запретили на межбанковском рынке отрываться от биржевого курса. Сейчас идет активное наступление на полулегальные финансовые операции через различные финансовые структуры. Банки и субъекты хозяйствования стремятся с валютой не расставаться, поэтому и нет обвального падения курса белорусского рубля. Но долго это затишье продолжаться не может.

Источники, из которых государство может пополнить свои валютные резервы, -- это экспорт и личные сбережения граждан. Но для того чтобы этими источниками воспользоваться, надо проделать большую макроэкономическую работу, вернуть утраченное доверие людей к банковской системе. На это уйдет очень много сил и времени, поэтому я не вижу источников, из которых государство может быстро и, главное, без ущерба для кого - либо пополнить свои запасы валюты. Конфискационные меры, которые активно обсуждаются, помогут только на короткое время. А вред, нанесенный этими действиями, будет затем ощущаться довольно долго.

С осени 1995 года мы последовательно разрушали довольно стройную систему валютного регулирования: она была увязана с общей экономической политикой государства. В своем развитии банковская и финансовая системы опережали тогда другие секторы экономики, поскольку мы решительно и последовательно проводили реформы. За это Станислав Богданкевич в конечном итоге и пострадал.

Сейчас ситуацию быстро улучшить уже невозможно. Валютный рынок нельзя рассматривать в отрыве от положения дел с приватизацией, вопросами экономического роста, купли-продажи земли, внешнеэкономической политики и т.д. Но существует стандартный набор мер по стабилизации положения на валютном рынке: это переход к политике положительных процентных ставок, либерализация торговли на бирже. Необходимы действия, улучшающие общий экономический климат в стране. Конечно, мы вынуждены будем пережить короткий, но болезненный шок от выравнивания официального и реального курсов. Но избежать этого невозможно. В противном случае придется пережить шок от обвала национальной валюты.

НОВОСТИ

ГРОМАДЬЕ ПЛАНОВ «СЛАВНЕФТЕБАНКА»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

14 февраля в совместном акционерном коммерческом нефтяном банке «Славнефтебанк» состоялись совет банка и собрание акционеров.

Утвержден годовой баланс, проспект второй эмиссии в сумме BLR 12 млрд. 120 млн., распределена прибыль за 1996 г. Балансовая прибыль банка за прошлый год составила BLR 10,1 млрд., а за январь 1997 года -- порядка BLR 1,9 млрд. Эти деньги получены за счет предоставления одного кредита и размещения депозита в Национальном банке Беларуси за время регистрации.

Напомним, что банк создан 7 октября 1996 г. для обеспечения развития компании «Славнефть». Уставный капитал составляет BLR 82,2 млрд. Контрольный пакет акций -- 57% -- принадлежит белорусским акционерам, оставшиеся 43% -- российским. 17 января 1997 г. банком получена генеральная лицензия. К сегодняшнему дню открыты корсчета с «Белвнешэкономбанком», «Минсктранзитбанком», а также с российскими банками «Российский кредит», «Интертекбанк» и «Югра».

По словам руководителей банка, в 1997 г. начнут поступать первые инвестиции, направленные на реконструкцию компании «Славнефть». В частности, около $4 млн. планируется потратить на оплату проектных работ, а примерно $8 млн. -- непосредственно на инженерные работы. К реконструкции планируется приступить в 1 квартале 1997 г. Суммарный объем всех инвестиций должен составить не менее $150 млн.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВЕРНОСТЬ И УПОРСТВО СМЕТАЮТ ВСЕ ПРЕПЯТСТВИЯ

Павел ШЕРЕМЕТ

Приход к власти Александра Лукашенко повлек за собой смену лиц в «первом эшелоне». У власти появилось много молодых и не очень молодых, но абсолютно не известных широкой публике лиц. Первый белорусский президент продолжает подбирать себе помощников среди низшего звена чиновников, оберегая себя от сильных политиков и их интриг. Если говорить о чисто административной работе, то подобный подбор кадров хоть и вызывает критику, но к катастрофам приводит не часто. Но когда на пост председателя правления крупнейшего банка -- АСБ «Беларусбанк» -- была назначена Надежда Ермакова, которая до этого возглавляла районный филиал коммерческого банка, это вызвало легкий шок в банковском сообществе, поскольку управленец районного уровня даже мысленно не может себе представить масштаб банка. Прошел год -- банк не разорился, Надежду Ермакову банковское сообщество признало. Сегодня председатель правления АСБ «Беларусбанк» Надежда Ермакова впервые отвечает на вопросы «БДГ».

-- Теперь, спустя год, Вы можете сказать, что уже окончательно контролируете и понимаете ситуацию в своем банке или все-таки до сих пор банк остается для Вас неосвоенным?

-- Я считаю, что в целом знаю всю ситуацию в нашем банке и владею этой ситуацией. Правда, каждый день что-то неожиданное проявляется. Это естественно, потому что «Беларусбанк» -- огромен: 2,5 тысячи филиалов по всей стране. При этом АСБ «Беларусбанк» образовался в результате слияния Сберегательного банка с АКБ «Беларусбанк», поэтому система нашего банка сформирована из двух больших подсистем, развивавшихся по разным принципам. Были некоторые трудности при объединении, возникли трения внутри коллектива, кто-то обиделся, кто-то что-то припрятал, поэтому необходимо время для того, чтобы окончательно во всем разобраться. Но я всегда в курсе почти всех дел банка.

-- Полтора года назад при объединении высказывались различные мнения относительно того, какой из объединявшихся банков в большей степени банкрот. Сейчас Вы наверняка уже можете достаточно определенно сказать, какой из двух банков больше выиграл от слияния и что каждый из них принес в АСБ «Беларусбанк»? И вообще, было ли оправданным это слияние?

-- Однозначного ответа дать нельзя. Если говорить о финансовых приобретениях, то как у одного, так и у другого банка были на тот момент убытки, правда, не отраженные в отчетности. Поэтому фактически объединили убытки. Но выиграл объединенный банк в другом. Сберегательный банк в основном занимался обслуживанием населения, но для дальнейшего развития этого уже было мало. Естественно, сберегательные кассы были плохо подготовлены к работе с юридическими лицами, к обслуживанию предприятий. Присоединение коммерческого «Беларусбанка», в котором с самого начала отрабатывались операции на новых сегментах финансового рынка на достаточно современном уровне, сыграло положительную роль. В этом плане объединение банков -- хорошее дело. Вклады населения -- это привлечение ресурсов, но затем их надо где-то разместить. После слияния банков появилась возможность работать с этими деньгами эффективнее.

Другое дело -- сам процесс слияния, ошибки и огрехи, которые были тогда допущены. Мы до сих пор разбираемся с ними.

-- Получив банк от Тамары Винниковой, Вы вынуждены были заняться ликвидацией убытков или все-таки получили от нее уже нормальный банк, работу которого необходимо было только совершенствовать?

-- Если признаться честно, я пока не подписала акт приемки банка. Когда стала анализировать цифры баланса, который мне предоставили, у меня возникли серьезные сомнения в их достоверности. Идет проверка всех счетов.

-- Вы не боитесь обвинений в том, что поступаете некорректно? Не подписывая акт приемки, Вы имеете возможность собственные ошибки и потери списать на прежнее руководство банка.

-- Я этого не боюсь. Сказать могут много: весь прошлый год я слышала о себе столько неприятных слов, что к этому уже привыкла.

Конечно, у меня могут быть ошибки. Я пришла в банк, не имея такого огромного опыта, какой был у председателей правлений других банков. Но мои ошибки можно всегда отделить от ошибок прошлого руководства, поскольку в банке баланс составляется каждый день.

-- Еще год назад значение АСБ «Беларусбанк» было очень велико, сейчас оно несколько уменьшилось. Означает ли это, что ваш банк становится одним из многих, или Вы продолжаете чувствовать некоторую исключительность в банковском секторе Беларуси?

-- Обычно вокруг любого нового дела, особенно с участием президента, поднимаются сенсация и шум. Постепенно все это утихает, сглаживается. Но исключительное значение нашего банка заключается в том, что сегодня в «Беларусбанке» сконцентрированы основные ресурсы. Главное -- умело их вложить.

-- Не мешает ли Вам двойственность положения банка: с одной стороны, надо привлекать ресурсы как коммерческому банку, с другой -- тратить их как банку государственному, выполнять социальную функцию, финансировать государственные программы? Эта тяжесть давит на Вас?

-- Лично на меня -- давит. Но не на банк. Принципиальной нестыковки здесь нет. Да, мы коммерческий банк: хотя в нашем названии слова «коммерческий» нет, но деньгами мы торгуем. Мы не создавались как банк для обслуживания только государственных программ. Кредитование жилищного строительства, например, идет через нас потому, что после 70 лет работы с населением нам делать это проще. Сегодня государственные программы идут и через «Белпромстройбанк», и через «Белагропромбанк», и через «Белвнешэкономбанк», и через другие. А куда денешься: если мы живем в этом государстве, то должны на него и работать. Когда мы перестанем это делать -- нам некуда ресурсы будет девать.



-- У вашего банка исключительное положение -- льготные нормативы, дешевые ресурсы Национального банка. Считается, что чуть ли не вся банковская система работает на «Беларусбанк» -- повышаются штрафы, а затем деньги перераспределяются в пользу вашего банка.

-- Я такой оценки никогда не слышала. Я знакома практически со всеми банкирами и никогда от них не слышала таких претензий. Да, я не скрывала, что льготные нормативы -- это была моя инициатива. А что я должна была год назад делать? На нас тоже штрафы накладывают, и немалые. Хотя я считаю, что часто это делается предвзято. По одному из штрафов мы уже в суд подали. «Белагропромбанк» суд уже выиграл -- выиграем и мы. Правда, стыдно судиться с Национальным банком: возможно, решим все полюбовно, поскольку новое руководство согласно, что штраф был списан незаконно.

Что же касается льготных нормативов, то у нас не было другого выхода. Объединились два банка, обстановка сложная. Что делать? Сложить руки и закрыть банк? Второй вариант -- работать. Национальный банк ничего конкретного не предлагал -- не было желания, отмахивались. Но раз я приняла этот банк, то не могла допустить, чтобы он разорился окончательно. По тем нормативам, которые устанавливает Национальный банк, мы уже давно не имеем права выдать хоть копейку кредита. Кому от этого легче? Мы вынуждены были обратиться к президенту и добиться принятия указа.

-- Вы считаете конфликт Национального банка и «Беларусбанка» соперничеством двух женщин: Винниковой и Ермаковой?

-- Я никогда не позволила бы себе соперничать с Винниковой. Я не тот человек, который может с ней соперничать. Даже если нас просто внешне сравнить, то я не гожусь ей в соперницы: Тамара Дмитриевна -- эффектная дама.

-- Но в борьбе за президента Вы тем не менее победили.

-- Это не так. Зачем за президента бороться? Ему надо помогать работать. Ведь он сегодня делает хорошее дело.

-- Говорят, что Вы имеете прямой доступ к президенту, а Тамара Винникова его не имела, даже когда была в расцвете своих творческих сил. Каким образом Вам удалось завоевать доверие Александра Лукашенко?

-- Доверие Александра Григорьевича я, наверное, завоевала, когда мы вместе работали 13 лет в Шкловском районе. Видимо, не случайно он меня сюда пригласил. Мне было очень сложно решиться на переезд в Минске и дать согласие работать в «Беларусбанке». Я боялась, что не смогу справиться с этой работой. Но когда он позвонил, я порасстраивалась немного, порассуждала и решила: президент мне звонит не потому, что ему скучно, а потому, что нуждается в помощи. Собралась и поехала помогать президенту. Борьбы за президента нет, борьба идет за выживание этого банка. Всего можно добиться и сделать из «Беларусбанка» универсальный и сильный банк, просто надо работать.

-- Не оборачивается ли для вашего банка желание помочь экономике и президенту ростом доли просроченных и невозвращенных кредитов?

-- Нет. Кредиты, которые мы выдаем государственным предприятиям, -- это возвратные кредиты, потому что предприятия существуют и работают. Например, «висел» безвозвратный кредит на АО «Фандок» -- 30 млрд. Кредит этот выдали еще до меня. Было следствие, суд, директора предприятия Таранова оправдали. Мы могли бы оставить это предприятие, забыть о нем. Но нашли варианты выхода из положения, провели реструктуризацию долгов, простили проценты и пеню, получили долю акций в уставном фонде «Фандока». Завод работает, в цехах полно людей. С сентября прошлого года «Фандок» начал работать с прибылью.

Мы будем помогать тем предприятиям, которые готовы работать, но в то же время должны контролировать производственный процесс там, куда вложены деньги банка.

Если посмотреть наш кредитный портфель, то 99,4% сомнительных и невозвращенных кредитов -- это ссуды, выданные в 1994-1995 годах. Тогда банки работали на рыночных условиях, а предприятия не успели перестроиться. Высокие процентные ставки и большая инфляция разорили многие заводы, теперь с этим надо разбираться.

Мы выдали 200 млрд. «Белпромстройбанку» для кредитования «Гомсельмаша». Предприятие работает, выпускает нужную и качественную продукцию, а у сельского хозяйства пока нет денег, чтобы купить эти комбайны. Но это не значит, что надо закрыть производство.

В конце прошлого года мы отдали «Белагропромбанку» на заготовку зерна около 1 трлн. рублей. Сегодня остались невозвращенными всего 200 млрд., но сроки возврата еще не наступили.

-- «Беларусбанк» должен обслуживать большую программу жилищного строительства. Хватит ли средств для того, чтобы программа была выполнена в больших объемах?

-- Средства уже выделены, объем этих средств определен указом президента по каждому направлению. Из Национального банка деньги поступают. Задержка вызвана только тем, что неясен ответ на вопрос: эмиссионные это будут кредиты или нет.

-- Вас не беспокоит ситуация на валютном рынке?

-- Меня, конечно, ситуация очень беспокоит, потому что страдают клиенты, которые не могут конвертировать деньги. Но я не считаю, что положение безвыходное. Около $1 млрд. находится на руках у населения, эти ресурсы надо привлечь. Надо заниматься и «черным» рынком валюты.

-- Стоит ли заниматься девальвацией белорусского рубля, чтобы ослабить напряжение?

-- Сегодня курс надо продержать любыми силами. Пусть это будет административная мера -- следует идти на это.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

17 февраля 1997 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

«Мы обошли мир в поисках золота»… Оказалось — выгоднее искать кофе

Плоды «кофейной лихорадки»

Рост цен на зеленый **кофе** на торгах *Coffee, Sugar & Cocoa Exchange (CSCE)* и *London International Financial Futures Exchange (LIFFE)* привел к изменению ситуации на рынке готовой продукции. Крупнейшие европейские компании, занимающиеся переработкой кофе, повысили цены на свою продукцию. Этому также способствовало стабильное укрепление курса американского доллара по отношению к ряду европейских валют.

В ближайшее время волна подорожаний захватит и розничную торговлю стран СНГ. По словам представителя одной из минских фирм, торгующих кофе, сегодняшние цены продержатся ровно столько, на сколько хватит старых запасов. В любом случае для любителей этого напитка наступают нелегкие времена. Тем более что кардинальных изменений в ценовой динамике на мировых кофейных рынках не предвидится.



По сравнению с концом прошлого года котировки «робусты» и «арабики» на торгах *CSCE* и *LIFFE* увеличились примерно на 40%. Тон в этой гонке цен задает Нью-Йорк *(CSCE)*.

На торгах *LIFFE* 10 февраля цена «робусты» составляла 1585 $/т по мартовским фьючерсам и 1643 $/т — по майским. На *CSCE* котировки мартовских контрактов достигли 1,64 $/фунт, майских – 1,58 $/фунт.

В отличие от любителей кофе, тем, кто предпочитает **какао**, пока что везет. Но это пока... Рынок в настоящий момент испытывает серьезный дефицит какао-бобов. Кроме того, по оценкам специалистов, производство этого товара в нынешнем году сократится примерно на 10%. Тем не менее по сравнению с концом января цена какао на торгах *CSCE* 11 февраля снизилась на $76 и составила 1244 $/т (мартовские фьючерсы).

Золото продолжает падать в цене на торгах в Лондоне и Нью-Йорке. Февраль традиционно -- период низкого спроса на этот металл. Кроме того, рынок находится под прессингом приближающейся продажи банками Европы части своего золотого резерва. 12 февраля унция золота в Лондоне стоила $337,7. Котировки *New York Mercantile Exchange (NYMEX)* были несколько выше: $341,3 -- для февральских и $339,9 -- для апрельских фьючерсов.

Тем временем попавшая в СМИ информация о том, что Россия намерена в ближайшее время продать крупные партии стратегических материалов (германия, губчатого титана и др.) по демпинговым ценам, способна спровоцировать обвал цен на рынках **редких металлов**.

Вообще, российские новости оказывают значительное влияние на крупнейшие биржи мира. Так, на прошлой неделе в связи со слухами о финансовых проблемах, возникших у производителей в России, до рекордного уровня подскочили котировки **платины** и **палладия**.

Конец пушным аукционам?

Не исключено, что в ближайшее время лидеры мирового рынка **пушнины** -- Россия, США и Канада окажутся не у дел.

Крупнейшими в мире импортерами меха являются государства--члены ЕС. В 1991 году ЕС принял постановление о запрете на ввоз меха из стран, в которых животных убивают «негуманными» методами. Наиболее варварским считается использование т.н. «ногозахватывающих» капканов. Был определен и перечень видов животных, продажа меха которых (как первичной обработки, так и готовой одежды) на территории Европы запрещалась. В перечень попали 13 видов — соболь, горностай, волк и др. Однако дата вступления в силу этого документа откладывалась несколько раз. И вот теперь становится почти реальным, что эмбарго будет введено в действие с 31 марта.

Достаточно жесткую позицию заняли в этом вопросе Великобритания, Нидерланды, Австрия и Швеция, требующие немедленного и полного запрета на торговлю мехами, добытыми с помощью «ногозахватывающих» капканов. Если такое решение будет принято, США, по оценкам специалистов, понесут убытки в $23 млн, Россия -- $20 млн. В то же время санкции не коснутся 12 стран, где такие капканы не применяются.

Представители Международной пушной торговой федерации, в свою очередь, надеются на принятие какого-либо компромиссного решения. Например, не распространять эмбарго на зверей, которых убили «гуманно». Вот только кто будет разбираться с каждой конкретной шкурой?

Ветслужба предупреждает: питание опасно для вашего здоровья…

Очередной «ветеринарный» скандал раскручивается в Западной Европе. На этот раз поводом для него послужили 12 случаев заболевания английских детей. Предполагается, что в детском питании *Milumil* французской фирмы *Colmaris Nutricia Ltd.*, которое они употребляли, содержались бактерии сальмонеллы. Наиболее оперативно на эту информацию отреагировали в Норвегии: службы, осуществляющие контроль за качеством продуктов питания, попросту запретили продажу *Milumil*'а.

Тем временем история с коровьим бешенством в Германии находит свое отражение на полках минских и московских магазинов. Правительство Москвы приняло решение прекратить закупки говядины в Европе: эпидемии крупного рогатого скота не признают границ. Например, в списке пострадавших от губчатого энцефалита уже, как минимум, 6 стран: Великобритания, Германия, Ирландия, Нидерланды, Португалия, Швейцария. Заменить европейский импорт власти Москвы планируют говядиной из Аргентины, где давно не было никаких эпидемий. Кстати, на поголовную вакцинацию своих коров аргентинцы не пожалели в свое время более $100 млн.

…и для вашего кошелька

В отличие от московских властей, Государственная ветеринарная служба Беларуси подошла к проблеме «комплексно»: принято решение запретить ввоз в нашу страну не только мяса, но и молочных продуктов из Германии. Хотя сами ветеринары признают, что случаи передачи инфекции через молочные продукты им не известны. Реализация молочных продуктов германского производства, ввезенных в страну до появления данного документа, не запрещается. Вряд ли при принятии решения о запрете импорта большую роль играли протекционистские соображения, однако оглашение списка продуктов «нон-грата» почти совпало по времени с повышением закупочных цен на продукцию животноводства, что заставляет рассматривать 2 этих события в комплексе. Следует вспомнить, что некоторые импортированные из Германии продукты уже выигрывали ценовую конкуренцию у белорусских товаров (например, масло).

Любопытно, что даже повысившиеся закупочные цены на молоко (1-й сорт – 2600 руб./кг) по-прежнему не покрывают издержки производителей. По мясу ситуация чуть лучше -- некоторым хозяйствам при новых ценах (свинины -- 25.621 руб./кг живого веса, говядины -- 11.603 руб./кг), возможно, удастся выйти «на ноль». Но, как бы там ни было, без импорта продовольствия нам не обойтись, и при отсутствии германских продуктов наши продовольственные проблемы придется решать польским крестьянам.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS. СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9. Время работы: 9.00–18.00, выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $300		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $364		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 16,35 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				1,60...2,95 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				2,70...4,30 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				1,9...2,5 млн руб.		
АСПЕКТ. В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ©. АССОЦИАЦИЯ ПЕРСПЕКТИВНЫХ КОНСТРУКЦИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ	офисная мебель (более 50 систем)	Италия, Германия	меламин, ламинат, шпон, массив	различный	от $170	275-3652 275-3525	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья	Италия, Германия, Польша	ткань, кожа		от $44		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ДЗЕЯЧ. ул. Седых, 40	многофункциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ДОРАТО	офисная мебель Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $135	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $50		
ИТН ДИЗАЙН. Новый адрес: ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	254-6137 254-6296	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ;
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		белый, черный	от $21		клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка;
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$42...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
ТИМОНС ПЛЮС	офисная мебель	Польша, Италия	меламин	пепельный, махагон, антрацит	?	232-9221 264-4388	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	офисные кресла, стулья		-		от $46		поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	столы и стулья для кафе, баров		-	различный	от $22		
	мобильные перегородки для офисов		меламин		?		поставка под заказ; бесплатно: доставка, сборка
ТУССОН. ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE. ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию	от $50	228-5558	дизайн-проект помещения, доставка, сборка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
ДЗЕЯЧ. ул. Седых, 40	торговое оборудование по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат	по желанию	?	265-8723 265-8036	бесплатные доставка, сборка
КОМАНДОР. ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI. САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ. ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	бесплатные доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	напольные, настенные часы		ценные породы древесины	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		более 100 моделей, в т.ч. элитные модели Versace
САЛОН GiO МЕБЕЛИ	мебель для дома (в ассорт.), спальни (более 100 наимен.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	спальни - от 1550	223-3583	пр. Машерова, 1 (вход со стороны ул. Немига); бесплатная доставка
ДЗЕЯЧ. ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	ценные породы древесины	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE. Ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.)	Беларусь	ламинат, постформинг	от 400	228-5558	дизайн-проект, доставка, сборка; принимаем заказы на изготовление корпусной мебели

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон	Примечание
INTER FORM. ул. 3-я Поселковая, 8	ламинированная ДСП	Польша	10...11 $/кв.м	262-0012 232-5705 268-3293	различная толщина
	кашированная ДВП	Беларусь	3,2 $/кв.м		920 x 2440 x 3,2 мм
	постформинговая плита	Польша	35...37 $/кв.м		матовая, полированная
	кромочная лента для ДСП и постформинга		0,01...1 $/п.м		ширина до 40 мм

Фирмой «ИТН Дизайн» открыт новый салон офисной мебели и мультиформ, в котором можно приобрести офисную мебель *Mascagni* и *Uffix* (Италия), *Falco* (Венгрия), офисные аксессуары *Multiform* (Австрия) и светильники *Massive* (Бельгия).

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинет директора. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки.

Дизайн-проект разрабатывается на основе компьютерной программы концерна *Mascagni*.

Полное соответствие европейским стандартам *UNI*.

Гарантия -- от 2 до 5 лет.

«ИТН Дизайн»:
г. Минск,
ул. К.Либкнехта, 68–101;
т/ф: 254-61-37, 254-62-96.

Стильный подарок для настоящих мужчин

В преддверии мужского праздника салон итальянской мебели *Arredo Essetti* предлагает подарок, который будет являться не только украшением квартиры или рабочего места в офисе, но и станет отличительной чертой вашего стиля.

Вписанные в интерьер глобусы-бары и столики «Христофор Колумб» представляют собой произведения искусства ручной работы, выполненные «под антик». Эти предметы являются



также удобным хранилищем для любимых благородных напитков.

Для владельцев преуспевающих компаний и банков предлагается коллекция настольных канцелярских принадлежностей линии «Америго Веспуччи», в т.ч. и астролябии, являющиеся неизменными спутниками отчаянных мореходов и задумчивых философов.

Напоминаем: все предметы коллекции изготовлены вручную по старинной технологии на фабрике *Tre Esse (Santelli)* в Италии.

Салон итальянской мебели
Arredo Essetti:
г. Минск,
ул. Сторожевская, 8
(ТД «Свислочь»);
тел. 234-17-95,
факс 234-34-16.

ГИД

Где заказать окна и двери

«БЕЛСТРОЙИЗДЕЛИЕ»

(ул. В.Хоружей, 31а--505; тел.: 234-77-32, 247-62-40, (0162) 23-74-10)

ПП «Белстройизделие» -- один из крупнейших производителей металлических противовзломных дверей для квартир и офисов на белорусском рынке.

Двери имеют 2-ступчатую коробку, скрытые петли и отделываются декоративными импортными материалами. Фирма предлагает также большой выбор ригельных замков *Lockssk*, *Kale*, *Akarsan*, которые обеспечивают запирание в 3--4 стороны.

ПП «Белстройизделие» оказывает полный комплекс услуг по изготовлению, доставке, установке, гарантийному и послегарантийному обслуживанию своей продукции.

Двери изготавливаются по лицензии Министерства архитектуры и строительства и соответствуют международным стандартам качества. Действует гибкая система скидок.

«БРОК ФУДС»

(ул. Я.Коласа, 21; тел.: 231-62-06, 232-02-93)

Несмотря на то, что основные зимние праздники, в честь которых принято объявлять скидки, завершились, у фирмы «Брок Фудс» на предлагаемый ею ассортимент скидки остаются! Так, всю палитру отделочных материалов -- подвесные потолки, светильники для подвесных систем, стеновые панели, напольные покрытия, межкомнатные двери -- покупатель может приобрести на 2–5% дешевле, чем «по прайсу». На вертикальные жалюзи, которые также предлагает фирма, скидка может достигать 15%.

Высоким спросом у покупателей пользуются межкомнатные двери. «Брок Фудс» предлагает дверные блоки и принадлежности из Таиланда. Грунтованные двери с неглубокой арочной и прямой филенкой продаются в комплекте с коробками и петлями. Внутри дверное полотно имеет сотовую структуру. Снаружи оно грунтовано под разные сорта дерева: белый ясень, бук, дуб.

У «Брок Фудса» в наличии следующие размеры дверей (определяются по коробке): 710 x 2030 x 36 мм, 310 x 2030 x 36 мм, 910 x 2030 x 36 мм. Преобразить дверное полотно позволяет первоклассная фурнитура итальянского производства. Так, дверные замки с ручками, анодированные под белый и желтый металл, стоят $20–40.

«ВЕТРАЗЬ»

(бул. Толбухина, 3–418; тел.: 268-80-09, 264-23-54)

Фирма работает на рынке с 1991 года. За это время она вошла в число лидеров по объему, ассортименту и качеству оказываемых услуг.

«Ветразь» обеспечивает обслуживание на уровне *windowcare* (комплексное оборудование окон), что означает решение всех проблем заказчика, начиная с разработки проекта и заканчивая сборкой готовых конструкций (изготовление и монтаж горизонтальных и вертикальных жалюзи, защитных роллет; проектирование, производство и установка окон из ПВХ).

Удобство клиентов и, как следствие, значительные объемы продаж обеспечиваются развитой дилерской сетью в Беларуси и России.

Вся продукция фирмы имеет белорусские сертификаты качества.

Срок установки жалюзи и роллет -- 1–2 дня. Предоплата -- 50--60%.

«ЗАБУДОВА»

(Минск: 295-75-96, 295-75-26; Чисть: (01773) 90-348, 99-138; Гомель:(0232) 57-02-10; Гродно: (0152) 39-99-22)

Главным отличием окон и дверей АО «Забудова» является исходный материал -- натуральная древесина. Двери и окна производятся из сухого клееного массива. Это защищает их от перекосов и скручиваний в процессе эксплуатации.

В конструкции окон предусмотрены уплотнительные прокладки между рамой и блоком, силиконовые уплотнители стеклопакета в раме. Метод одинарного фальцевания устраняет щели между дверным полотном и коробкой.

Германские лаки и грунтовки надолго сохраняют такие изделия и делают их неповторимыми.

АО «Забудова» выпускает двери и окна любых типоразмеров в классическом исполнении, а также окна нестандартных решений.

Вся продукция соответствует международным экологическим нормам и стандартам качества.

«СЕКРЕТ»

(пер. Бехтерева, 5; тел. 243-41-14)

Фирма существует уже 5 лет и специализируется на производстве металлических дверей европейского качества. «Секрет» применяет сертифицированные материалы и комплектующие ведущих производителей. Это — замки фирм Италии и Испании, фурнитура *Rossetti* (Италия), утеплитель *Isover* (Финляндия), уплотнители *Varnamo* (Швеция), отделочные пленки *Alkor* (Германия). Двери изготавливаются в трех стандартных типоразмерах. Можно также заказать эксклюзивные и бронированные двери. Специалисты фирмы осуществляют замер, доставку, монтаж, гарантийное и послегарантийное обслуживание. Двери от «Секрета» -- гарантия качества и безопасности.

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

«Пиррс-1000»: чистый подъезд без воров, алкоголиков и маньяков

Охранно-переговорное устройство «Пиррс-1000» предназначено для предотвращения доступа посторонних лиц в подъезды жилых домов. Вызывное устройство, вмонтированное во входную дверь подъезда, имеет кнопочную клавиатуру для набора посетителем номера нужной ему квартиры и световое табло. В каждой квартире для переговоров с посетителем устанавливаются телефоны-трубки, которые имеют кнопку дистанционного разблокирования замка подъездной двери.

Жильцам подъезда выдаются специальные ключи. Для открытия двери достаточно вставить ключ в отверстие электронного ключевого устройства. Отверстие — сквозное, что исключает его засорение (спичками, снегом, песком и т.д.).

Специальная металлическая самозакрывающаяся дверь и вызывное устройство рассчитаны на самые жесткие условия эксплуатации и не поддаются традиционным методам взлома.

Устройство «Пиррс-1000» успешно выдержало испытания по программе сертификационного центра при МВД Беларуси. Получен сертификат соответствия № 001594.

Производственное предприятие «Электрум» является разработчиком и изготовителем данного устройства, имеет 2-годичный опыт монтажа и эксплуатации устройства «Пиррс-1000» в Минске и Гомеле, осуществляет гарантийное (12 месяцев) и послегарантийное обслуживание.

Уважаемые горожане! Расстаньтесь с печальными воспоминаниями о кодовых замках и старых домофонах. Установив в своих подъездах нашу металлическую дверь и охранно-переговорное устройство, вы сохраните свое имущество, обеспечите безопасность и чистоту, сбережете лифт и уменьшите потери тепла в зимнее время.

P.S. По данным МВД Беларуси, в домах, оборудованных устройствами «Пиррс-1000» (а их уже более 50 только в Минске), не зарегистрировано ни одного случая воровства имущества граждан и других правонарушений.

«Электрум»: тел.: 220-13-51, 220-21-10, 220-08-31.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от $1	236-7470 236-9813
ЮМАКС	радиаторные батареи из алюминия	Италия	15 $/ребро	266-0401 266-0699
	конвекторы	Англия, Бельгия	?	
	стеновые панели (сайдинг) из винила	США	?	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2$/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	линолеум	Франция	1,2...2,0	300	120.000...130.000 руб./кв.м	268-4296

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
КАРИЦКИЙ & К	11	16...24	10% от цены заказа	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
МЕЧИС	от 10	от 15	$3 за единицу	?	10% от цены заказа	-	-	266-0184
ЮМАКС	12	16...29	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	?	10% от цены заказа	266-0401 266-0699

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

Тема следующей полосы «Интерьер» — **сантехника, плитка.**
Прием рекламы — до 21 февраля.
Т/ф 226-96-78

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/100	12	800	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1781	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2443	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6320	PowerPC 603e/120	12	1200		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1519	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2837	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7600	PowerPC 604/132	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2401	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8200	PowerPC 601/120	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1894	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8500	PowerPC 604e/180	16	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3519	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	6018	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet,ATI	30 дней	12	5136	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 130	ARM610	2,5		3,8"x2,8"		карманный PC/Mac, распозн.русск.текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4-75/100/120/133 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	486dx4/100	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	625	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	486dx4/100	256	8	850		14" 28 LR		PCI	изм. конф., дост., склад	24	680	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, ТПП, серт. РБ, склад, скидки	36	405	FALCON	234-4356, 234-4470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
WIENER A75/V	AMD K5/75	256	8	650	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD,S3Trio64V+,изм.конф.	30	700	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
NTT-572	P/75	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate,серт.РБ	30	707	TAIR	229-2999
PackardBell Office/Multimedia	P/75	256	8	850		?	1	PCI	УКВ-тюнер, ТВ-карта, пульт ДУ, мультимедиа, ПО	24	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
NTT-572	P/75	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	809	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
	AMD K5/100	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	746	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/100	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	776	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	800	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	845	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/100	256	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	760	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-500	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, Samsung,Seagate,серт. РБ	30	624	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar,Samsung,Seagate,серт. РБ	30	794	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Wiener A100/V	K5 PR/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	780	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W100/V	P/100	256	8	850	EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	815	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980		
IBM APTIVA	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia, mon. G50 IBM	36	2100		
IBA	P/100	256	16	1000	PCI/ISA	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	730		
IBM PC 350	P/100	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1980		
INCOMAG	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	884	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
	AMD K5/100	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	814	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/100	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	844	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/100	256	16	1270		15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 15GLe,склад	24	964	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/100	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,Edisson16bit,Sp, 60W,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1008	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
NTT-502	P/100	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	896	TAIR	229-2999
INCOMAG	AMD K5 PR/100	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	869	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	926	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/100	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	840	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	P/100	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	865	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1700		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	885	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	962	ASBIS	249-5792, 238-8661
	P/100	256	16	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	932	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
NTT-504	P/100	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton,Samsung,WD,ET6000,серт.РБ	30	1254	TAIR	229-2999

IBA
AN IBM ALLIANCE 259-1093, 259-1092

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	910	ASBIS	249-5792, 238-8661
Gateway 2000	P/120	256	8	1200		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Works95	30	1406	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	960	ASBIS	249-5792, 238-8661

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	AMD K5/133	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	635	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	AMD K5/133	256	8	1000		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	715	SUNRISE	234-9449
Jet	P/133	256	8	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	840	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	999	ASBIS	249-5792, 238-8661
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	634	FALCON	234-4356, 234-4470
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, DT	36	1315		
Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, DT, склад	36	1600		
Deskpro 4000	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, Ethernet 10/100	36	1900		
Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, Win95, Ethernet 10/100,FDD 120Mb	36	2155		
Wiener A133/V	K5 PR/133	256	16	1000	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	30	950	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Gateway 2000	P/133	256	16	1200		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1623	LIMENS	228-1908, 228-1909
	AMD K5/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	858	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	971	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/133	256	16	1270		15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 15GLe,склад	24	1090	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,Edisson16bit,Sp, 60W,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1134	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	920	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
Wiener W133/V	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1015	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
DTK Quin-56	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1276		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1374		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	8xCD, SB16, speakers 300W,PalmRestKeybWin95	24	1558		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+,PalmRestKeybWin95	24	1378		
IBM PC 340	P/133	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1525	IBA	262-5190, 232-5122
IBA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	895	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 350	P/133	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	2162	IBA	262-5190, 232-5122
SR	P/133	256	16	1700		14" 28 LR	1	PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	960	SUNRISE	234-9449
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1065	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1090	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/133	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1080	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
	P/133	256	32	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1132	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482

BEL ABM
тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205

S.B.I. COMPUTER LTD 227-59-55 227-49-53

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	P/150	256	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, серт. РБ	30	889	TAIR	229-2999
	P/150	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	999	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Jet	P/150	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1010	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-552	P/150	256	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	991		
NTT-553	P/150	256	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung,WD, серт. РБ	30	1151		
NTT-554	P/150	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1349		

TAIR
тел. 229-29-99

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC	Cyrix6x86/166	256	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	Cyrix,IntelTriton II,СД5446,WD,GS1468,EDO	36	970	ИНТИС	278-8490, 278-6405
	P/166	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM, Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	894	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/166	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1096	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/166	256	16	1270		15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 15GLe,склад	24	1215	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/166	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD,Edisson16bit,Sp, 60W,Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1260	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Jet	P/166	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1140	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	895	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/166	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1300	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/166	256	16	2110	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1330	ASBIS	249-5792, 238-8661
	P/166	256	16	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1193	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/166	256	16	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM, Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	982	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Gateway 2000	P/166	512	24	3800		? ? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2260	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/166	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, серт.РБ, изм.конф.	36	1490	ASBIS	249-5792, 238-8661
	P/166	256	32	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM, Intel 430VX, Seagate,Samsung 3Ne,склад	24	1048	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
	P/166	256	32	2500		15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 430VX, Seagate,Samsung 15GLe,склад	24	1377	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Gateway 2000 MMX	P/166	512	32	3800		? ? ?	4	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2799	LIMENS	228-1908, 228-1909

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА A4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps,ESC-P2,11Kb,склад	12	149	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson LX-300	9 pin,216x240dpi,240cps,color upgrt,склад	12	146	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	165	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 136 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА A3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	475	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi,380cps,рус.,24Kb,склад	12	434	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус.,380cps, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,1Kb,склад	12	271	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	Falcon	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	295	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Epson FX-2170	9pin,216x240dpi,440cps,рус.,36Kb,склад	12	599	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
OKI ML 521c	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252

БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2777	TAIR	229-2999

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Digital LJ-90	A4, 360dpi, для NB	12	320	LIMENS	228-1908, 228-1909
Epson Stylus 820+	A4, 720x720dpi Matrix	12	175		
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	520		
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	215		
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus Color II	A4, 360c,720bw,3bw/1,5c.ppm,56Kb,ESC-P2	12	325	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1300	TAIR	229-2999
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit	12	232	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	215	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, Color Kit, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, склад	12	208	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	225	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, color kit, склад	12	232	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 660C	A4, 600dpi, 4ppm, color, склад	12	320	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 660C	A4, 600dpi, 4ppm, color, доставка, установка	36	340	КИМБЕРЛИТ	269-1049
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	350	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	36	365	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Lexmark 1020	600x300dpi	24	235	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OLIVETTI JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229		
OLIVETTI JP 270	A4, 300dpi, монохр., 3ppm, рус.	18	199		
OLIVETTI JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		

TAIR
тел. 229-29-99

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 1Mb, склад	12	500	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	469	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	545	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	480	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5,5N	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 6Mb, склад	12	2308	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark OPTRA E	600x600dpi	24	495	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OKIPAGE OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?		
OKIPAGE OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?		
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?		
SHARP JX9210	A4, 600dpi, 4ppm, Windows	12	430	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
XEROX DocuPrint4508,	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	830		
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300		

BEL ABM
тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
EPSON GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	580		
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360		
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	557	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1037	ELKO	236-9754, 236-8663

TAIR
тел. 229-29-99

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Daewoo 142/S	14",0,28,MPRII (1502B, 1703B)	12	от 200	ELKO	236-9754, 236-8663
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	с ПК 280		
GoldStar Studioworks 44m,14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,Act.Sp.3W		12	с ПК 235		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		12	с ПК 345		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	с ПК 340		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	с ПК 600		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	с ПК 995		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
Samsung	14",0,28,1024x768,MPRII,NI,3NE,75Hz	24	240	СОТА	268-4777, 268-4167
Samsung SM 15Gle	15",0,28,1024x768,62Гц,MPRII,NI	12	360	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
Samsung SM 15Gle	15",0,28,1024x768,62Гц,MPRII,NI	24	350	СОТА	268-4777, 268-4167
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,FlatScreen	36	471		
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x1,5W	36	430		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR	36	860		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR	36	957		

Falcon
Тел.: 234-43-22
234-05-72
234-36-26
факс 234-44-70

ТУССОН 236-42-88 236-97-71

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-520	P/200	256	16	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate, серт. РБ	30	1339	TAIR	229-2999
TT-522	P/200	256	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1686	TAIR	229-2999
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, WinTE, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1490	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
Gateway 2000 MMX	P/200	512	32	5100		? ? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	3219	LIMENS	228-1908, 228-1909
Wiener Pro WP200/MMX	P/200	256	32	2100	EIDE	15" 28 MPRII	1	PCI	S3Trio64V+, изм. конф.	30	1515	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	4450	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, TCO, WinNT, 8xCD, Matrox	36	3800	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-702	PPro/200	256	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000,серт. РБ	30	2356	TAIR	229-2999
Gateway 2000 MMX	PPro/200	256	32	5100		? ? ?	4	PCI	EDO, 12xCD, WinNT, Office95Pro	30	3639	LIMENS	228-1908, 228-1909
NTT-703	PPro/200	256	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000, 8xCD,серт. РБ	30	2936	TAIR	229-2999
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	256	128	4200	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	8	PCI	ISA/PCI,TCO,WinNT,Ethernet 10/100,Gloria-L,UWide	36	12349	BELABM	234-3666, 234-2252

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/100	256	16	1080	2PCI/3ISA				PCI SCSI-2, CD, Fast adapter, Ethernet adaptor	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 320	P/133	256	16	2000	3PCI/5EISA				F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor	36	7780	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ ProSignia 200	P/166	256	16	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2105		
ProSignia 300	P/120	256	32	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	ECC RAM до 208Mb, Ethernet,до 27,3Gb HDD, склад	36	от 2570		
ProLiant 800	PPro/180/200	256	32	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	1	PCI	EDO RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 3854		
ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD Hot Swap, Ethernet	36	от 7400		
ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	u.w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet	36	от 12120		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ

Модель	Cache	R	HDD	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC Server300 System/370P75/P370	256	16	2x1,8G	14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370	12	?
IBM PC Server500 System/390P90/P390	256	32	2x2,2G	14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370 Power2/P370		32	2,2G	? ? ?	?	?	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
TOSHIBA T2155CDS	486dx4/75	4	520	DSTN	10,4"	PCMCIA III,2xCD,SB,Mic,встр.БП,Speaker,TrackPoint,склад	12	1850	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA III,Win95,TrackPoint,встр. БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850		
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1940		
TOSHIBA T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,800x600,встр. БП,склад	12	2350	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3340	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA Satellite 110CT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA,TrackPoint,800x600	12	2680		
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	1970		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2290		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD, IR-port, 800x600	12	2570		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1000	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	2854		
TOSHIBA SatellitePro 430CDT	P/120	16	1200	TFT	11,3"	PCMCIA, EDO,TrackPoint, SB(16), 6xCD,Win95, 800x600	12	3570		
LEO DesigNote 4510T	P/133	16	1080	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),6xCD,IR-port,800x600,VRAM 2Mb	12	3730		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 10xCD,IR-port, 800x600	12	3090		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3064		
JETBOOK 7000	P/150	16	1000	TFT	12,1"	MMX,2Mb EDO,TouchPad,SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR-port	12	3710		
LEO DesigNote 4510T	P/150	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port, 800x600,VRAM 2Mb	12	3990		
AMS 2000 TravelPro	P/150	16	2100	TFT	13,3"	EDO,TouchPad,SB,10xCD,XGA 2Mb,ZV,1024x768	12	6573		
JETBOOK 7000	P/166	16	1300	TFT	12,1"	MMX,2Mb EDO,TouchPad,SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR-port	12	3997		
JETBOOK 7000MMX	P/166	16	2200	TFT	12,1"	MMX,EDO,TouchPad, SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR-port,1024x768	12	4950		
TOSHIBA Tecra740CDT	P/166	16	2200	TFT	13,3"	MMX,EDO,TouchPad, SB,10xCD,PCMCIA 32-bit,FM,ZV Port,IR	12	8990		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	2900		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3090		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3240		
COMPAQ Armada 4110	P/100	8	810	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IR-port,TouchPad,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	3430		
Armada 1130T	P/120	8	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackBall, сумка, всемирная гар.,склад	12	3015		
LTE 5250T	P/120	16	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,EasyPoint,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	4285		
Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	4045		
Armada 4130T	P/133	16	1000	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IR-port,сумка,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	5285		
LTE 5300T	P/133	16	2160	XGA	12,1"	1Mb VRAM,1024x768,PCMCIA,EasyP.,IR,сумка,всем.гар.,мод.дизайн	36	6355		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3290		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3440		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3530		
IBM TinkPad560TW RU	P/120	8	1000	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95, Lotus Organizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA T500CDT	P/120	16	1200	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,6xCD,SB,FM 28,8,Speaker,Mic,800x600,встр.БП,склад	12	5580	BELASH	232-7666

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт		440	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	265	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, LPT-port	12	228		
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	182		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	540		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Act. Speakers	Creative SB SBS-380, 2x5W,woofer	24	90	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Act. Speakers	80/120/160x5W,PMPO Vol. Bass	12	от 36	COMTRIS	221-3876
Case Multimedia	серия LV	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM Samsung, Acer, 8 speed, EIDE		6	110	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM	4 speed, EIDE	6	80	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM	6, 8 speed	12	от 94	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM Samsung	8 speed	12	115	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 85	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM Samsung	8 speed	12	120	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Rec COMPRO	4read/2write,SCSI-2,int.,adaptec-1520	12	780	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD Corel Photo Librraries Vol.1, 2, 3 (60000 фотографий)		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
SB 16 bit Idema "Shubert", Creative, Edison, Sky Pocket		6	от 28	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Creative	AWE 32 PnP (Web), 3D	24	240	ТУССОН	236-4288, 236-9771
SB Creative	16 PnP (Web)	24	99	ТУССОН	236-4288, 236-9771
SB Creative+ FM	VIBRA 16+	6	95	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	59	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro	16 bit, stereo, ESS1868/688	3	30	СОТА	268-4777, 268-4167
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-9771

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	2,0 MB, made in USA	+	0,63	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
BASF 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, тефлон, 20+1	+	14	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Verbatim	DataLife, цветные, пласт. бокс	+	8,5	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU 486 5x86-133, DX5-100, Intel Pentium 120		12	от 45	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CPU P5 100	Intel	12	105	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P5/100-200	Intel Original	12	от 105	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CPU DX5-133	AMD (AM 5x86-133/P75), ADZ	12	43	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/133	AMD, (66МГц x 1,5)	12	125	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/133	AMD	6	от 43	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU P5/133	Intel	12	175	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P5/75-200	Intel,VX,PCI PnP, w I/O	6	95	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P5/75-200	Intel Triton 430VX, 256k PLcache	6	95	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
MB P5/75-200	Intel Triton, Chipset	6	104	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB AIR Dual P5/75-166	Intel 430VX,DIMM	6	от 105	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 11	COMTRIS	221-3876
SIMM	4MB, 8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	1Mb, 4Mb, 8Mb, 30 pin, 72 pin, EDO	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	4 Mb/8Mb, EDO	6	20/40	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
SIMM	4 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	19	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	38	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	16 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	85	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	S3 Trio 64V+,S3 Vrge 2Mb, Trident, CardexTrio64Pro	6	от 37	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SVGA Card	S3 Trio 64V+, PCI 1MB (2MB)	6	34	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	S3 Virge, PCI 2MB (4MB)+MPEG	6	75	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	Cirrus Logic 5446, PCI, 1Mb/2Mb,64 bit, MPEG	24	42/54	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 115	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,M3 РБ		12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
Keyboard	Win95, склад	12	72	ELKO	236-9754, 236-8663

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	M1636 TAU, 1300Mb	12	от 195	COMTRIS	221-3876
Samsung	1600Mb, 9 ms, PIO4	12	220	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	ST9810A, 2,5", 810Mb	12	от 155	COMTRIS	221-3876
Seagate	Marathon, 810Mb,EIDE,PIO4	24	150	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate	Medalist, 1300Mb,EIDE,PIO4	24	199	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate	Medalist, 1700Mb,EIDE,PIO4	24	225	СОТА	268-4777, 268-4167
WesternDigital	2500Mb,EIDE,PIO4	24	260	СОТА	268-4777, 268-4167

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPEX	EN2000N-Combo 16 bit, BNC/TP, 300м	36	27	СЕМАНТИКА	261-5382
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	92	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C509B-TPO	EtherLink XLPCI 10Base only	99	87	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	12	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16720	Office Connect 8 ports Fast Ethernet Hub	12	850	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 95	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	1073	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	1049	ELKO	236-9754, 236-8663
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	12	24	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

СЕТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	СЕМАНТИКА	261-5382
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,рус./англ.	+	от 160	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 650	IBA	234-4746
Коммуник.продукты от IBM (comm/Man.,PC3270,TCP/IP и др.)		+	от 690	IBA	234-4746
Коммуникационное ПО (автом. отправл. и прием факсов, эл. почты и др.)			от 46	СЕМАНТИКА	261-5382
LotusNotes "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OS/3 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. IAN Server 5.0	+	от 850	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-серв."	+	?	IBA	234-4746

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
ORACLE 7	Work Group Server	+	от 1850		
ORACLE 7	Personal	+	от 245		
Электронные ключи NOVEX для защиты ПО от копирования			?	СЕМАНТИКА	261-5382
Windows for Workgroups 3.11, Windows 95, сетевые версии		+	от 97	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
CANON FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин, E16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-230	A4, автопод.,4 к/мин	12	от 510	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
CANON FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
CANON FC-230	A4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	530	ТОРИС	226-2219, 226-2412

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON NP-6012	A4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	1499	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-1550	A3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-4040	**A3, 40ppm, 2цв,50-150%**	15	1250	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
CANON NP-4540	A3,40к/мин,2стор.,2цв.,50-150%	15	1730	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
3031	A3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
4155	A3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
OLIVETTI 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
OLIVETTI 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
OLIVETTI 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
RICOH FT-4215	A3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1899	ТОРИС	226-2219, 226-2412
RICOH FT-4070	A3, 20к/мин, 50-150%	15	950	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
RICOH FT-3055	A3, 15к/мин,100%	15	720	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
RICOH FT-3030	A3, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
MITA CC-35	A4, 4к/мин, а/подача	12	560	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
MITA CC-35	A4, 4к/мин, распродажа	12	585		
MITA CC-50	B4, 10к/мин, распродажа	12	1099		
MITA DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2299		
MITA DR-3010	A0, 18к/мин, распродажа	12	15999		
SHARP Z20	A4, 3к/мин, распродажа	12	399		
SHARP Z25	A4, 3к/мин, распродажа	12	499		
SHARP Z52	A4, 8к/мин, распродажа	12	799		
SHARP SF-2114	B4, 14к/мин, масшт., распродажа	12	1499		
SHARP SF-2116	A4, 16к/мин, масшт., распродажа	12	1899		
SHARP SF-2118	A4, 18к/мин, масшт., распродажа	12	2299		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	395		
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	522		
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин	+	806		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
SHARP SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX 5009/5310	A4, 8-10к/мин, 2000 к/мес.,масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	555		
5009RE	A4/B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
5310	B4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
5328	A3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.	12	?		
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SF2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SF2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин	12	615		
XEROX 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
XEROX 5310	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1150		
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	2140		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON CLC-200	A4/A3,4-16 к/мин, 400%	15	6200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560
CANON CLC-1	A4/A3,2-10 к/мин, 400%	15	4200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RICOH PRIPORT	A3-A4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	226-3469, 226-2560

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,	12	?		
корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого		12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм.	12	?		
плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема		12	?		
OLIVETTI OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	310	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	295	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Samsung SF-30	домашний	12	225		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускоренного набора	12	265		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	375		
Samsung SF-5500	Лазерн., ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	870		
SHARP FO-145/435	память на 50 ном. / цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30/800	домашний,память/деловой,а/отв.,пам.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 90	BELASH	232-7666
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2/4-лин., 12 мод.	+	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 51	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
"Эллис", "Русь"	в ассортименте, АОН, а/дозвон и др.	6	от 32	IGWT	239-9356, 263-3000

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
DEFINTY G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
CORAL	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
MERIDIAN	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NORSTAR	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?		
Samsung SKP308	3x8, установка, склад	12	360		
Samsung SKP816	4x8-8x16, установка, склад	12	560		
Samsung SKP36	6x18-12x24, установка, склад	12	830		
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
ZODIAK	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teacher, говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,4мод.		12	от 65	BELASH	232-7666

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-9771
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis,V32bis,Cl.1,2,ext.,voice	60	89	ИНТЕРКОМСЕРВИС	230-6401, 230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis	12	65	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V42,V42bis	60	75	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser V34rus,V34+,V42,V42bis,220V,кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH	24	350	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные	12	от 6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16р., распродажа	12	22,6		
Citizen SDC-414	14р., распродажа	12	21,4		
Citizen SDC-428	16р., распродажа	12	26,3		
Citizen SDC-435	16р., распродажа	12	24		
Citizen SDC-435	16 разрядов	12	21,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888/854	12р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888	12р.,бух.,банк.,карм.,дв.пит.,распродажа	12	17	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Citizen SDC-888	12 разрядов	12	15,3	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
OLIVETTI ET 510	А4, рус./лат., корр.ош.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
OLIVETTI ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288/236-9771
OPTIMA SP 50	рус., распродажа	12	201		
OPTIMA SP 524	распродажа	12	325		
OPTIMA SP 528	распродажа	12	429		
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 100	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
"Ивица", "Ятрань", "Принцесса", в ассортименте		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
ГАРАНТ	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
ЮСИАС 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
ЮСИАС 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "ЮрИнформ" 3.0 для Win. по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 1р./нед.			?	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия под Windows 95		+	от 125	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
АНЖЕЛИКА - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги, з/п,склад, осн.ср-ва	+	120		
БЭСТ-2.xx (лок./сет.)	Проф. комплекс бух. и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.xx (лок./сет.)	Проф.торговая сист.(поддерж.связь с кассами)	+	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ", (3com, Novel, Windows)		+	?		
"Удаленный" СКЛАД		+	?		
Финансовый анализ	(лок./сет.) Windows, Delphi	+	450		

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Любые канцтовары,бумага,бухбланки,калькул.,батарейки,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3М	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Счетчики банкнот	МСК-3	12	4,15м.р.	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
В ассортименте	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от 400	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
OLIBELL CRF-1000	гос.реестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIBELL CRF-1000, "Прима", ден. ящ., гос.реестр, низкие цены		12	?	САБИ-ПУРТА	230-3648, 230-8261

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные		-	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для CANON		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для RICOH		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для SHARP		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для MITA		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей, ремонт (выезд. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи, тонеры для CANON, SHARP, XEROX и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонеры, картриджи, барабаны для XEROX		+	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricon, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	CANON NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры и запчасти к люб. моделям XEROX, SHARP		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349,231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка	BASF для HP5xx/HP6xx,Lexmark		от 9	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Заправка картриджей, ремонт (выезд б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Картридж	HP DJ, CANON, EPSON; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картридж	EPSON, STAR, OKI, HDP, CPF		от 3,5	COMTRIS	221-3876
Картридж	HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 80	COMTRIS	221-3876
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картридж	к матр. принтерам EPSON LX,FX,LQ,DFX,STAR	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к струйн. принтерам EPSON, CANON, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,OKI,PANASONIC			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP, CANON, EPSON и др. (дост. б/п)		+	?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Картриджи к матр. принт. EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, EPSON, CANON, FUJITSU		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/P/M/V, 5L/P,Epson, Panas. запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Тонер	HP 4L, 4P, II, IIP, III, IIIP, 4		от 10	COMTRIS	221-3876
Чернила	EPSON, HP, CANON BJ, заправка	-	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP,CANON,EPSON,OLIVETTI,FUJITSU,OKI,APPLE,XEROX,SAMSUNG			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP,CANON,EPSON,OLIVETTI,OKI,APPLE,LEXMARK,SAMSUNG			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	HP, CANON BJ, EPSON		от 6	COMTRIS	221-3876

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага для факса 210ммх30м, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
KYM LUX	А3,А4, 80г/м, для КА, Финляндия		?		
KYM NOVA	А3,А4, 75г/м, для КА, Финляндия		?		
Мелованная	80-150г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75г/м, Финляндия		?		
Книжно-журнальная, 65-150г/м, Финляндия			?		
Картон мелованный, 260г/м, Финляндия			?		
Бумага писчая, факс., ксерокс., принтер, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
XEROX Business	А4/А3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
XEROX Performer	А4, 500 листов, 80 г/м		4,2		
XEROX COLOTECH	А4/А3, 500 листов, 100 г/м		10/20		
XEROX COLOTECH	А4, 250 листов, 160 г/м		9		
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy, 80г/м, А4, А3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1738		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1257		
SUPRAET этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64, 73, 84, т			1812/1738		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		
Офисная	А4/А3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
ЛБК-210/240/420ммх12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	А4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от4000		
KYM Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1700		
STROUMPACK	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
RAFLATAK	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т		8,2м.р.		
Лента для принтеров, чековая			?		
Бумага офисная			?		
Бумага ролевая			?		
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Бумага для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Бумага для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
VILAT COPY	А4/А3, 80 г/м, 500л, для к/а		от 68т.р.		
VILAT WRITING	А4/А3, 65 г/м, 500л, писчая		от 56т.р.		
Газетная			?		
Офсетная №1			?		
Книжно-журнальная для офсетной печати			?		
Типографская №1			?		
Типографская №2			?		

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		
TV Panasonic-2130 GAOO		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar V-982TE	пылесос,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.эко-фильтр.	12	130	TAIR	229-2999

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой		?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд		?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п	+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия		?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска		?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Аннотации, визитки, бланочная продукция, самокл. этикетки, брошюры		?	NJ ADVERT	236-7253
Типографские услуги, брошюры, буклеты		?	NJ ADVERT	236-7253
Визитки, фирменные бланки, листовки буклеты		?	ПРОКСИМА	226-6701
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)		?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Рекламные наклейки, листовки, папки, визитки, бланки, этикетки		?		
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции		?		
Нанесение информации на ежедневники		?		
Рекламные каталоги, буклеты, листовки,плакаты, календари, фирм. папки		?	ЮНИМЕДИА	232-2895
Этикетки, ярлыки, наклейки		?	ЮНИМЕДИА	232-2895
Профессиональная фотосъемка, изготовление слайдов		?	ЮНИМЕДИА	232-2895
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полный спектр печатных услуг от макета до гот. продукции		?	ПРОКСИМА	226-6701
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3			МВС	261-2523
Реклама по почте. Рассылка			ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление этикеток любых видов			КРОССВОРД	222-7781
Вырубка этикеток			КРОССВОРД	222-7781
Тиснение фольгой, изготовление визиток			КРОССВОРД	222-7781
Любая полиграфия (визитки, бланки, листовки, буклеты,книги, от 0,001 за А4 газеты и т.д.), печать на ризографе А3, дешево, быстро от 2-х часов			ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929 229-3546, 224-7929
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки		?	ИНФОПРЕСС	231-9405

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка, ремонт, обслуживание к/а MITA	+	?	ДЖЕНТИ-СЕРВИС	268-4233, 263-1126
Заправка, ремонт, обслуживание к/а SHARP	+	?	ДЖЕНТИ-СЕРВИС	268-4233, 263-1126
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349,231-9576
Модернизация и ремонт компьютеров		?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периф., мониторов, БП		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ, скорая компьют. помощь		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники		?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники	+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт копир. аппаратов и принтеров		?	КИМБЕРЛИТ	269-1049
Сборка и модернизация, инсталляция ПО		?	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Установка мультимедиа		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм		37,5т.р.	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы		?	ФЛОС	263-6326

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей				
Офисы, магазины, производственные здания и помещения				
Срочное оформление документов				
Профессиональная оценка объектов недвижимости				
Надежная защита от мошенничества				

РАЗНОЕ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Лечебно-косметическая продукция производства Израиль, Мертвое море			СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Продаем кожу имп. и отеч. оптом		?	ОРГАНИЗАЦИЯ	246-3792,221-4466
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели		?	ФЛОС	263-6326

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И	Б	1491	90	176	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 13.530	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭОП	Б	1491	90	176	Х	5/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 14.620	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 15.580	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ,ЛД,К	Б	1995	145	220	Х	5/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 19.900	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 18.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 23.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 23.840	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	1996	на выбор	не растаможен	$ 30.940	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64WD	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	1996	на выбор	не растаможен	$ 25.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
ДИСКИ													
BORBET	литые, Германия, европейский сертификат качества										$ от 125	ОРГАНИЗАЦИЯ	268-7382

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

- **8Д** - 8 динамиков
- **А2Э** - антенна с э/приводом + 2 динамика
- **ABS** - антиблокировочная система
- **АПС** - антипробуксовочная система
- **АТ** - автоматическая коробка передач
- **БК** - бортовой компьютер
- **ВС** - велюровый салон
- **ГУ** - гидроусилитель руля
- **ДО** - дополнительное отопление
- **И** - иммобилайзер
- **К** - кондиционер
- **КК** - круиз-контроль
- **КС** - кожаный салон
- **Л** - люк
- **ЛД** - литые диски
- **ОБ** - основа для багажника
- **ПБ** - подушки безопасности водителя и пассажира
- **ПБВ** - подушка безопасности водителя
- **ППС** - подогрев передних сидений
- **ПС** - противоугонная сигнализация
- **ПФ** - противотуманные фары
- **РК** - регулировка руля по высоте
- **РП** - радиоподготовка
- **СС** - стереосистема
- **стерео** - стереомагнитола
- **ЦЗ** - центральный замок
- **ЭЗ** - э/привод зеркал
- **ЭЗП** - э/привод зеркал с подогревом
- **ЭОП** - электропривод передних окон

Размещение информации в таблице «Автомагазин» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 75.000 руб., все остальные — 40.000 руб. Предусмотрены скидки

ГАЗ

- «ВОЛГА» ГАЗ 3102 (двигатель Rover, салон "люкс", полный э/пакет)
- «ВОЛГА» ГАЗ 31029-330 (люкс)
- «ВОЛГА» ГАЗ 3102-310 (двигатель 150 л.с.)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2325-10 (изотермический «Купава»)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2705 (цельнометаллический, пассажирский, 7 мест)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2705 (цельнометаллический фургон)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 32213 (цельнометаллический, пассажирский, 13 мест)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 8 мест)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 33021 (бортовой с тентом)
- «ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 33023 (фермер)
- ГАЗ 3309 (бортовой, дизель «турбо»)
- Кузов 1-й комплектации (ГАЗ-31029)
- Кузова металлические (ГАЗ-53, 3307, 3309)
- 5-ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)
- Автокраска МЛ-12 (серая, светло-серая, темно-серая, темно-бежевая, голубая, черная; бочки 100-200 кг)
- Широчайший выбор запчастей к а/м ГАЗ, УАЗ (свыше 1000 наименований)

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Трактора МТЗ	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354

ШИНЫ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Шины для сельхозтехники в ассортименте	?	МАЯРД	268-6060, 234-3538
Шины для грузовых а/м в ассортименте	?	МАЯРД	268-6060, 234-3538
Шины для легковых а/м в ассортименте	?	МАЯРД	268-6060, 234-3538

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Грузоперевозки, (*Renault*, до 2 т, 11 куб.м, СНГ, Европа, *TIR*, лицензия)	?	ЧП	233-4688
Грузоперевозки по городу и РБ, (1-4 т, фургон, лицензия)	?	ЧП	235-5286
Грузоперевозки (лицензия)	?	ЭЛЬМИН	256-0559
Грузоперевозки, СНГ, тент, 0,5-20 тонн, 3-82 куб.м, (лицензия)	?	АВИСА	255-4228,251-6114

В НОМЕР

Новый проект в Беларуси

Американская компания *C&K Systems* в 1997 году намерена начать реализацию в Беларуси проекта по производству специальной охранной техники и систем видеонаблюдения.

Компания *C&K Systems*, основанная в 1982 году и являющаяся частью американского холдинга *C&K Components Inc.*, входит в число трех крупнейших мировых производителей охранного оборудования. Около 25% торгового оборота европейского филиала компании приходится на страны СНГ.

26 сентября 1996 года в Минске состоялся семинар-презентация компании *C&K Systems*. Продемонстрировав ряд новинок, представители компании объявили о намерении начать производство своей аппаратуры в Минске.

Логическим продолжением семинара явилось прибытие директора европейского филиала компании *C&K Systems* Барта **Оттена** для проведения переговоров. Согласно предварительной договоренности, в Беларуси будут выпускаться системы видеонаблюдения и охранная техника. Первое производство намечается организовать на площадях спецпредприятия «Кабельное и спутниковое телевидение» ПО «Горизонт», второе -- на базе СП «ДиаСэ».

«Проблема реализации собранного на ПО «Горизонт» оборудования является, пожалуй, ключевой,– говорит директор СП «Сатурн-Инфо», дистрибутора *C&K Systems*'а, Владислав **Рачкевич**. – Совершенно ясно, что при соответствии качества собранных в Минске изделий заокеанским аналогам важно поддержать отечественных производителей и дать возможность закрепиться на рынке. При этом государственные заказчики, а это в первую очередь главное управление службы «Охрана» (ГУСО) при МВД, должны ориентироваться на приборы, собранные в Беларуси.

Что касается видеотехники, то, учитывая отсутствие на этом сегменте рынка контролирующей структуры типа ГУСО, существенной помощью явилось бы введение обязательной сертификации.

Мы должны понять, что только кооперация с крупными западными компаниями, обладающими большим научно-исследовательским и производственным потенциалом, способна удержать «на плаву» отечественную промышленность».

Корреспондент «Конъюнктуры» попросил заинтересованных лиц прокомментировать данную ситуацию.

Валентин **Липень**, *замначальника объединения «Охрана» при МВД Беларуси:*

– До настоящего времени в Беларуси не налажено производство отечественных извещателей, большую потребность в которых испытывают наши подразделения. Те шаги, которые в течение 1996—97 годов так настойчиво делает СП «Сатурн-Инфо» по производству охранных извещателей, оцениваю положительно. Считаю, что этот вопрос должен быть давно решен Министерством промышленности Беларуси.

Юрий **Галиев**, *замдиректора ООО «Эскорт»:*

– Желательно, чтобы это было полноценное производство с непременным использованием новейших технологий и вовлечением в производственный цикл отечественных субъектов хозяйствования. Такую перспективу можно только приветствовать: это лишь одна из капель дождя инвестиций, который все никак не прольется на землю Беларуси.

Александр **Кульша**, *технический директор ООО «Инфотехцентр»:*

– Хотел бы пожелать успехов в этом нелегком начинании СП «Сатурн-Инфо». Я верю, что в Беларуси все-таки будет производиться качественная и дешевая охранная техника.

Юрий **Рунов**, *директор ООО «Новатех Секьюрити»:*

– Хочется надеяться, что это будет полноценное производство, а не завоз комплектующих с последующей сборкой.

Александр **Римский**, *генеральный директор СП «Сантэк Текнолоджи»:*

– СП «Сантэк Текнолоджи» тоже планирует производство электронных и оптических компонентов охранных систем. На наш взгляд, это верная стратегия — предлагать *brand name*-продукты по высоким ценам и собственные изделия по более низким. Поэтому мы внимательно следим за «эпопеей» СП «Сатурн-Инфо», и его опыт нам будет интересен.

ГИД

Где заказать системы и средства безопасности

«Ксорекс-Сервис»
(пр. Машерова, 23; т/ф: 226-62-97, 226-08-30)

Всем бизнесменам, которые знают, какими большими неприятностями чревата утечка коммерческой информации, компания «Ксорекс-Сервис» предлагает полный комплекс услуг по ее защите. Профессионалы с многолетним опытом и новейшей техникой в руках выявляют и перекрывают все каналы утечки информации. После очистки помещений от «жучков» клиенты получают также рекомендации по организации надежной системы защиты. Конфиденциальность гарантирована.

Новинка индивидуальных средств защиты -- специальный фонарь. Его ослепительная вспышка на 15 мин «выводит из строя» недоброжелателя.

Еще одно новшество -- компактные профессионально-качественные диктофоны *Olympus*, предлагаемые по доступным ценам.

«Сантэк Текнолоджи»
(пр. Партизанский, 12а–12; тел.: 249-44-07, 249-83-42, факс 249-44-05)

Белорусско-германское СП «Сантэк Текнолоджи» входит в группу предприятий «БелКомДата». В составе учредителей СП «Сантэк Текнолоджи» — представительство фирмы *Sanyo* в Германии. (*Sanyo* -- одна из ведущих фирм по производству систем видеонаблюдения, занимающая по объемам продаж 3-е место в мире.) Предлагаемое оборудование включает в себя: видеодомофоны, видеокамеры, спецвидеомагнитофоны, квадраторы, мониторы, *alarm*-видеосистемы. В планах СП «Сантэк Текнолоджи» — налаживание в Беларуси производства электронных компонентов для видеосистем.

«Т.В.Ю.»
(ул. Восточная, 129--209 (БЦ «Юнис»); т/ф 262-18-15)

Фирма «Т.В.Ю.» предлагает надежный современный уничтожитель конфиденциальных документов в офисе *Geha* производства Германии. При этом измельчаются документы любого размера, плотности и даже с металлическими скрепками. Различные модели уничтожителя документов дробят бумагу разными способами и с немецкой тщательностью — до состояния «опилок-муки» (0,6 х 7 мм) или ниточек в 2 мм. В любом случае документ восстановлению не подлежит.

ЛИКБЕЗ

Видеонаблюдение как лучший друг

Слово «видео» ассоциировалось ранее почти у всех только с телевизором и видеомагнитофоном. Но ведь одно из самых главных его предназначений — охранять наше имущество.

Рынок

На белорусском рынке систем видеонаблюдения представлено оборудование из США (*C&K Systems, Burle, Pelco, Napco*), Канады (*DSC*), Японии (*Panasonic, Computar, Sanyo, Sony*), Германии (*Bishke*), Южной Кореи (*Dyne, Hyundai*) и Тайваня (*TRC, Minitron*). Совсем не представлены производители с мировым именем -- *Philips, JVC, Grundig*, что связано с довольно высокими ценами на их продукцию.



Особенно притягательны для импортеров приемлемые по цене системы из Южной Кореи и Тайваня: их можно найти в большинстве фирм. Мнения о качестве этих систем диаметрально противоположны. Из бесед с поставщиками можно сделать один-единственный вывод – их суждения весьма субъективны.

Сфера применения и цены

Видеонаблюдение является универсальным способом охраны. Сфера его применения разнообразна -- от квартиры до крупного промышленного предприятия.

Квартира. Хороший домофон -- дорогое удовольствие, но оно стоит того. Разве не приятно, сидя в своем любимом кресле, видеть на экране телевизора того, «кто стучится в дверь ко мне», и всего лишь одним движением руки, не вставая, впускать долгожданного гостя.

Магазин. В свое время в Германии провели эксперимент: на видном месте в крупном магазине выставили камеру-макет, происходящие же здесь «сценки из жизни» снимались скрытой камерой. Как оказалось, в предотвращении магазинных краж большую роль играет психологический «фактор присутствия» камеры. Порой даже ее муляж отпугивал злоумышленников. Грамотно расположенные видеокамеры обеспечат полный контроль за ситуацией в торговом зале.

Банки. В данном случае можно выделить 2 зоны обзора - клиенты и персоонал. Для наблюдения за операционным залом лучше использовать обычные камеры — действует упомянутый «фактор присутствия», а для персонала – скрытые камеры. Это улучшит дисциплину, сотрудники не будут подолгу «висеть на телефоне», обсуждая свои проблемы.

Промышленные предприятия, автостоянки, бензозаправки. Сигнализация при всех ее достоинствах при передаче сигнала на большие расстояния имеет свойство «затухать»: велика вероятность ложных срабатываний. Видеокамера же вместе с поворотным устройством в состоянии «закрыть» очень большой участок, нуждающийся в охране. В совокупности же с детектором движения камера будет бдительным и неутомимым сторожем вашего имущества (реагирует на движение, на размеры контролируемого объекта). В случае тревоги могут автоматически включаться специальный видеомагнитофон, подаваться сигнал охранникам или напрямую в милицию.

Помимо видеокамеры и монитора, в системы видеонаблюдения должны обязательно включаться видеомагнитофон ($1200–2000), переключатель ($150) и мультиплексор ($600–2000). Системы контроля, совмещенные с этими спецустройствами, позволяют уменьшить количество охранников для наблюдения даже за большими площадями. Если нет документирования, т.е. не применяется видеомагнитофон (от 24 часов до 40 суток непрерывной записи на обычную 3-часовую видеокассету), то потенциал видеосистемы используется не полностью: если произойдет хищение на предприятии, вы не сможете обнаружить виновного. Переключатель помогает последовательно либо по желанию выводить на монитор любую камеру. Используя же мультиплексор, можно наблюдать на мониторе от 2 до 16 подключенных камер одновременно.

Что же касается цены видеокамеры, то она составляет около $250. Все камеры продаются без объектива, что дает свободу и покупателю и продавцу, так как разбежка в ценах на них значительна -- от $50 до $3000.

Нелишним будет напомнить: следует сотрудничать лишь с грамотными специалистами, которые учтут и воплотят в жизнь все ваши пожелания при установке видеосистемы. Кроме того, нужно отметить, что качественное (т.е. дорогое) видео будет служить вам очень-очень долго, оберегая вас и вашу собственность.

Сергей ЛИТОВКО

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СИСТЕМ БЕЗОПАСНОСТИ В МИНСКЕ

Фирма	Товары и услуги	Телефон
АЙРТОН	системы охранной и пожарной сигнализации, видеонаблюдения, контроля доступа в помещения	264-1013
BeTaTron® Inc.	системы охранной и пожарной сигнализации, видеонаблюдения, контроля доступа (Канада, Тайвань, Корея, Польша); монтаж, наладка, проектирование	265-6167 265-1955
ИНФОТЕХЦЕНТР	системы охранной и пожарной сигнализации, телевизионные системы наблюдения (в ассортименте)	228-2612
КСОРЕКС-СЕРВИС	спецсейфы, спецфонари, диктофоны Olympus; проверка помещений и аппаратуры на предмет выявления подслушивающих устройств	226-6297 226-0830
ПРОСВЕТ	системы ограничения доступа (механические), системы видеоконтроля, системы контроля ценных бумаг, металлов, взрывчатки, наркотиков, периметра объекта	232-7052 232-3552
САНТЭК ТЕКНОЛОДЖИ	системы видеонаблюдения Sanyo (Япония), системы защиты от несанкционированного выноса Check Point (США)	249-4407 249-8342
Т.В.Ю.	уничтожители бумаги	262-1815
ТЕХНОЦЕНТР	системы видеонаблюдения Bischke (Германия), TRC, Minitron (Тайвань), Dyne, Hyundai (Корея), системы контроля доступа Pegasus (Италия), системы охранной и пожарной сигнализации DSC (Канада), C&K Systems (США)	271-9703

Инженерно-внедренческое общество «Просвет» было образовано в феврале 1992 года семью предприятиями Беларуси, России, Украины.

Общество осуществляет проектирование, поставку, монтаж и ремонт оборудования многих фирм мира, информационно-методическое обеспечение. За эти годы оснащены оборудованием «Просвета» Исполнительный секретариат СНГ, Государственный таможенный комитет, Государственный комитет пограничных войск, «Оргнефтехим», ПАЗ, универсам «Европейский», ряд банков, магазинов и предприятий.

Кроме вышеуказанных работ фирма поставляет соединители и переключатели заводов СНГ, Тайваня, США (*T&B, AMP*), удлинители-фильтры, специализированные кабели, широкий спектр банковского оборудования.

«Просвет»: 232-70-52, 232-35-52.

ОБЗОР

Таиланд — экзотика круглый год

Королевство Таиланд (площадь 514.000 кв.км) находится в самом центре Юго-Восточной Азии, примерно на одинаковом расстоянии от Индии и Китая, омывается водами Тихого и Индийского океанов. Таиланд — конституционная монархия. Глава государства — король Пумипон Адульядет — девятый монарх династии Чакри, которая правит страной более 200 лет. Высший государственный орган — двухпалатная Национальная ассамблея, состоящая из сената, назначаемого королем, и палаты представителей, избираемой населением.

Официальный **язык** — тайский. Однако при деловом общении все чаще используется английский.

Денежной единицей в Таиланде является бат ($1=25 бат). Иностранную валюту разрешено ввозить в любом количестве, но вывозить можно не больше суммы, заявленной при ввозе. Банки и обменные пункты принимают все основные валюты мира. В большинстве магазинов не отказываются от дорожных чеков и кредитных карточек.



Въезжающие в страну должны иметь при себе загранпаспорт. **Виза** не требуется для граждан практически всех стран, если их пребывание в Таиланде не превышает 15 дней и они могут предъявить оплаченный обратный билет. Однако гражданам Беларуси необходимо получить визу на въезд, которая открывается в аэропорту по прибытии.

Климат влажный, тропический, с ярко выраженными тремя сезонами: жаркий (март--май), дождливый (июнь--сентябрь), прохладный (октябрь--февраль).

Бангкок. Столица Таиланда была основана в 1782 году. Ежегодно Бангкок посещают более 2 млн бизнесменов и туристов. Последних привлекают прекрасные дворцы и храмы с буддистскими святынями, увлекательные экскурсии, парки с экзотическими животными и растениями. К услугам туристов -- более 500 высококлассных отелей, тысячи ресторанов и ночных клубов, огромные торговые центры и оптовые рынки. Город практически никогда не спит. С 9 часов вечера и до 2 утра длится его ночная жизнь, а некоторые клубы работают до 7.00.

Королевский дворец -- одно из самых посещаемых мест. Он представляет собой огромный комплекс, куда входят королевская резиденция, храмы, библиотека, ступы-хранилища прахов бывших королей.

Наиболее известной достопримечательностью Бангкока является **храм золотого Будды**, в котором туристы восхищаются статуей божества, сделанной из чистого золота. Храм лежащего Будды с существующей в нем древней школой тайского массажа -- самый старый в столице Таиланда.

Интересен **Сафари-парк**. Носороги и тигры, медведи и жирафы свободно прогуливаются, давая возможность снимать их на видео- и фотопленку. Шоу веселых дельфинов, ученых слонов, забавных морских львов и встреча с агентом 007 на таинственном острове сделают посещение Сафари-парка незабываемым праздником для вас и ваших детей.

Открытием для туристов является плавучий рынок. Традиции рынков на воде уходят в глубину веков, когда не было дорог и все сообщения между населенными пунктами проходили по рекам и каналам. Недаром Бангкок, построенный на каналах, раньше нередко сравнивали с Венецией. Сегодня на плавучем рынке Бангкока можно купить цветы и сувениры непосредственно с лодок.

На ювелирной фабрике вам предложат широкий ассортимент изделий из золота и драгоценных камней, которые отличаются тонкой работой и высоким качеством. Все изделия изготовляются ювелирами и дизайнерами вручную. Подлинность камней, процентное содержание золота гарантируются государством.

Паттайя. Это -- один из крупнейших курортов мира. Благодаря своему уникальному географическому положению (закрытая бухта, окруженная горами), Паттайя менее подвержена осадкам, чем другие районы Таиланда. Даже в сезон дождей осадки здесь редкость, что делает Паттайю пригодной для туризма круглый год. Гольф и подводное плавание -- визитная карточка города. Этот курорт днем и ночью предлагает калейдоскоп развлечений, которые придутся по вкусу любителям активного отдыха.

Нунг Нуч -- великолепный парк тропических деревьев и растений, сад кактусов, коллекция орхидей и искусственные озера.

Крокодиловая ферма — огромный водоем, в котором крокодилы живут, растят детей, участвуют в шоу и обедают. Уникальный парк с каменными шедеврами в возрасте около миллиона лет, которые создала природа при помощи воды и ветра.

Мини-Сиам — все самые знаменитые архитектурные сооружения мира -- в одном парке. Здесь есть собор Василия Блаженного и Эйфелева башня, статуя Свободы и храмы Таиланда. Масштаб миниатюр — 1/225.

Коралловый остров находится на расстоянии 10 км от Паттайи. Туда вас доставят на катере. Затем на лодке с днищем из зеленого стекла вы проплывете вдоль побережья острова и воочию убедитесь в красоте коралловых рифов, морской фауны и флоры. На самом острове можно позагорать, искупаться и испытать себя в любых видах спорта.

Магазины привлекают любителей шоппинга уникальными изделиями народных промыслов и своеобразными тканями. Торговаться можно практически везде -- и на рынках и даже в магазинах. Так что не стесняйтесь просить скидку, если на товаре не указана цена. Но даже если она есть, все равно попросите скидку -- не помешает.

Автобус. Вас довезут в любую точку города за очень низкую цену. Максимальная плата за проезд составляет 5 бат ($0,2).

Такси. У гостиничных такси имеются свои тарифы. У городских такси нет даже счетчиков. О цене следует договориться перед отправлением.

Тук-Тук -- 3-колесный мотороллер с коляской, вмещающей двух пассажиров. Максимальная плата за проезд -- 30 батов ($1,2) с пассажира.

От Бангкока до Паттайи вы можете добраться автобусом за 2—2,5 часа. Цена проезда — 180 бат ($7,2).

Советы напоследок. В Таиланд запрещено ввозить наркотики, оружие и порнопродукцию. Нельзя вывозить из страны антиквариат, слоновую кость, черепашьи панцири, звериные шкуры, меха, изображения Будды (кроме нашейных амулетов).

Небрежность в одежде, особенно при посещении королевского дворца, вызовет неодобрение. Надо, чтобы одежда прикрывала плечи и колени, а обувь закрывала пятки. При входе в храм следует снимать обувь.

Считается неподобающим терять терпение и демонстрировать свое неудовольствие чем-либо.

Отношения мужчины и женщины не демонстрируются на улице. Демонстрация обнаженного тела в отдельных случаях запрещена.

Не советуем вам пить воду из-под крана. Питьевую воду можно приобрести в любой лавке и солидном универмаге.

Своеобразная тайская кухня может стать причиной недомогания. Поэтому не торопитесь вкусить все сразу. Особенно не увлекайтесь устрицами и другими моллюсками в больших количествах. И, конечно же, не пробуйте блюда у уличных торговцев, как бы аппетитно они ни пахли: рядом с ними вы найдете ресторан с тем же, но гигиены там будет больше.

Все фрукты тщательно мойте перед употреблением. Старайтесь не пить в ресторанах и барах среднего уровня прохладительные напитки со льдом. Просто закажите бутылку ледяной колы и попросите стакан.

Если незнакомые люди на улице или на пляже предлагают вам посетить магазин, где только сегодня распродажа, или купить драгоценные камни -- скажите им «нет».

Информация предоставлена агентством международного туризма «СМОК»

Телефоны и адреса, которые могут пригодиться

Полиция	191, 511- 1753
Пожарная бригада	199, 246-0199
Туристическая полиция	195, 221-6206, 225-7758
Скорая помощь	252-2171
Центр помощи туристам	281-5051
Аэропорт Бангкока	52333-6201, 523-7222, 535-1111
Информация о прилете самолетов	535-1301
Информация о вылете самолетов	535-1254

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Вена-Прага, Вена	Э	7	авто Neopl., Skania	пост.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$365	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	Лондон	Э+Д	5	авто	23/03, каник.	в семьях	панс., обширная экск. прогр.	Минск	$430+ виза	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
БЕЛАРУСЬ	ОРГАНИЗАЦИЯ ОТДЫХА. ОХОТНИЧЬИ ТУРЫ									АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7161
ГЕРМАНИЯ	Ганновер, Гамбург, Бремен	Э	7	авто Neopl.	2, 25/03	2*	звт, экск., музеи	Минск	от $340	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
ГРЕЦИЯ	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ-ЗАКИНТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (остров Закинтос)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	БРОНИРОВАНИЕ И ПРОДАЖА АВИАБИЛЕТОВ. МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («Зеленая карта»)										
ЕГИПЕТ	Хургада	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $500	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	2 раза в нед.	4-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от $550	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 15	авиа Boing	пн	4-5*	экск., гид, трансфер	Минск, Киев	$650	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Хургада	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $419	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИЗРАИЛЬ	ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ, ЛЕЧЕНИЕ, ЭКСКУРСИИ: ИЕРУСАЛИМ, ХАЙФА, МЕРТВОЕ МОРЕ									ТЭБ-ТУР	229-3589
	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О	7, 14	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $492	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $700	ТЭБ-ТУР	229-3589
	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
ИТАЛИЯ	Рим	О+Э	12	авто	пост.	2*	п/панс., экск. во Флоренцию, Ватикан, Пизу и др.	Минск	$340	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
КИПР	Лимасол	О	7, 14	авиа	вс	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $314	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ЛИТВА	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ (мульти, разовые)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	Л+О	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	от 10 $/сут.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ПОМОЩЬ В ПОЕЗДКАХ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)										
	СРОЧНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ЛЕЧЕНИЕ В САНАТОРИЯХ. КУРСОВКИ. ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ									МАКС-ИНТУР	266-0245 253-8356
ПОЛЬША	Закопане	ГЛ	8	ж/д	пост.	3*	п/панс., прокат лыж, инструктор	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
СЛОВАКИЯ	Высокие, Низкие Татры	ГЛ	10	авто Neopl.	пост.	1-3*	п/панс., экск., прокат лыж	Минск	от $170	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
	ГОРНЫЕ ЛЫЖИ. КУРОРТЫ НИЗКИХ ТАТР. ОТЕЛИ 2-3*. ЭКСКУРСИИ. ДЕТСКИЙ ОТДЫХ (каникулы)									МИНСК-ТУРИСТ	227-5822 223-9791
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	14	авиа LOT	21/02-7/03, 7-21/03	3-5*	экск., трансфер	Минск	от $1200	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	Бангкок-Паттайя	О	10	авиа	пост.	3-4*	звт (шв. стол), 4 экск., медстрах	Москва	$990-1160	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128 226-9861
	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	7, 14	авиа	чт	3-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $786	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ТУНИС	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $295		
	все курорты	О+Э	8, 15	авиа Boing	ср, чт	2-5*	экск., джип-сафари, трансфер, медстрах	Минск, Варшава	$414	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., трансфер	Варшава	от $440	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
ФРАНЦИЯ	Париж-Берлин	Э	8	авто	22-29/03, 28/04-5/05	2*	звт, 3 экск.	Минск	$285	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	269-0317 234-9782
	Париж-Берлин	ДО+Э	8	авто	март, апрель, май	2*	п/панс., 5 экск.	Минск	$315		
	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., посещение алмаз. фабрики	Минск	$335	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	10	авто Setra	пост.	2*	звт, экск., аквапарк	Минск	$345	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	п/панс., экск.	Минск	$470	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары, замок	Э	6	авто Setra, Mers.	пост.	2*	3 экск., гид, медстрах	Минск	от $150	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Прага, Карловы Вары, Чешска Липа, Кралупы, Мельник	О+Э	7, 8	авто Setra	пост.	2-3*	звт, п/панс., бас., опера в Праге, посещ. замков	Минск	от $150	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	Прага	О+Э	5	авиа, ж/д	пост.	3-4*	п/панс., по выбору	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	пост.	2-3*	3 экск.	Минск	$150	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ШВЕЦИЯ, ФИНЛЯНДИЯ	любые города	О+Э	2-5	ж/д, паром	пост.	2-5*	по выбору	С.-Пб	от $219	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ШРИ-ЛАНКА	все регионы	О	от 7	авиа	пост.	2-4*	по выбору	Москва	от $1155		
ЭСТОНИЯ	Таллинн	О+Э	3, 4, 7	авиа	пост.	3-5*	экск., виза	Минск-2	$280	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451
РАЗНОЕ	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ СОЧИ, ТУАПСЕ, ЮРМАЛЫ, ДРУСКИНИНКАЯ										
	ЕВРОВИЗЫ									ЭЛЬ	236-5994 2365811
	ОТДЫХ ВАШЕЙ МЕЧТЫ: ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА, СЕЙШЕЛЬСКИЕ И МАЛЬДИВСКИЕ ОСТРОВА, ОСТРОВА МАВРИКИЙ, ЯМАЙКА									САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	КРАСИВЕЙШИЕ СТОЛИЦЫ ЕВРОПЫ: ПРАГА, БУДАПЕШТ, ВЕНА. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ С ИНТЕРЕСНЫМ НАБОРОМ ЭКСКУРСИЙ									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9128 226-9861
	ШКОЛЬНЫЕ КАНИКУЛЫ В АНГЛИИ, ФИНЛЯНДИИ, ШВЕЦИИ, ФРАНЦИИ, ГЕРМАНИИ, НА МАЛЬТЕ (детские группы и семейный отдых)										

Список лицензий фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм»

АЛАКС-КАНХЕПОЛ — «№ 401/6.02.97г. до 6.02.99г. выдана МСТ РБ»
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ — № 049/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
БЕЛИНТУРИСТ — № 175/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ВНЕШИНТУРИСТ — № 312/1/22.11.96г. до 22.11.98г. выдана МСТ РБ
ГАЛАР-ЭКСПО — № 148/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ГОЛУБАЯ ПТИЦА — № 217/7.10.96г. до 7.10.98г. выдана МСТ РБ
МАКСИНТУР — № 362/19.12.96г. до 19.12.98г. выдана МСТ РБ
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ — № 156/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
САННИ ТРЭВЕЛ — № 038/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СВЭЛНА — № 048/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
ТЕХНОСТАР — № 260/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
ТУССОН-ВОЯЖ — № 090/1/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР — № 092/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — № 281/1.11.96г. до 1.11.98г. выдана МСТ РБ
ЭЛЬ — № 154/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО — № 165/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РОССИИ

РУБЛЬ В ДЕФИЦИТЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Решение банка России снизить с 10 февраля до 50% долю компенсирующих операций при совершении конверсионных сделок между уполномоченными банками и нерезидентами при вложении последними рублевых средств в государственные ценные бумаги оказало значительное воздействие на конъюнктуру валютного рынка. Теперь уполномоченные коммерческие банки 50% валютных средств нерезидентов должны реализовать на валютном рынке. Это привело к росту предложения валюты, но на рынке межбанковских кредитов возник дефицит рублей.

Всю неделю курс доллара на межбанковском рынке не достигал верхней границы коридора. Ставки находились на уровне 25-40%, что не только ограничивало спрос банков на валюту, но и, очевидно, побуждало их продавать ее.

Превышение предложения валюты над спросом позволило Центробанку внести коррективы и в политику дневного коридора. Его границы расширились с 9 пунктов в начале недели до 17 в конце. Однако это не повлияло на динамику курсов -- биржевого и межбанковского. За неделю официальный и биржевой курс доллара вырос на 0,2%.

Событием недели стало нулевое сальдо нетто-операций на торгах по доллару США на ММВБ 11 февраля. Причина -- высокие издержки операций, обусловленные существующим городским сбором на биржевые валютные операции. В условиях, когда ежедневные изменения курса составляют сотые доли процента, налог в размере 0,1% становится фактически запретительным для участников биржевых торгов.

За неделю курс немецкой марки снизился на 0,9% до 3375 рублей за 1 марку, курс французского франка повысился на 2 пункта до 1006 рублей за 1 франк, курс фунта стерлингов не изменился и остался на уровне 9250 рублей за 1 фунт стерлингов, швейцарского франка снизился на 1,6% до 3880 рублей за 1 шв. франк.

По заявлению официальных представителей Центробанка, в декабре главным банком РФ было куплено на валютном рынке $1,5 млрд. В январе им было продано на валютном рынке около $1 млрд. Чистые резервы на 12 февраля составляли $10 млрд.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

«ЗАЯЦ» В КОРИДОРЕ: СКАЧЕТ, НО НЕУВЕРЕННО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На торгах Межбанковской валютной биржи на протяжении прошедшей недели доллар прочно закрепился на верхней позиции, установленной правительством и Нацбанком.

В конце недели курс этой валюты был зафиксирован на уровне 22380 BLR/$. Суммарный брутто-оборот пяти торговых сессий увеличился за неделю почти на 50% и составил $9,3 млн. В пересчете по средневзвешенному курсу это эквивалентно BLR 209 млрд.

На московском рынке белорусского рубля прошлая неделя ознаменовалась коррекцией тренда. Очевидно, что сейчас «зайчик» из широкого коридора с границами 26000/31500 BLR/$, оформлявшимися с середины января, переходит в более узкий с нижним пределом около 29400 BLR/$.

Сейчас национальная валюта сравнительно стабильна, то есть медленно, но верно накапливает силы для нового понижательного рывка. В неизбежности дальнейшего обесценения белорусского рубля не может быть сомнений. Кардинальных политических перемен, позволяющих надеяться на скорую (в течение одного - двух месяцев) стабилизацию платежного баланса Беларуси, не было и не предвидится. Единственный спорный момент -- сможет ли рубль перед очередным падением хотя бы на время укрепиться. Очевидно, что каждый день спокойствия рынка при достигнутом уровне фактически подталкивает «зайца» к нежелательному для белорусских политиков старту. Надежды участников рынка на возможное укрепление рубля носят крайне локальный характер и связаны в основном с проведением налоговых платежей в двадцатых числах февраля. Если эти платежи и поддержат рубль, то ненадолго. К тому же известно, чем закончились подобные ожидания в декабре: именно в разгар налоговых перечислений белорусская валюта начала стремительно обесцениваться. Таким образом, нынешний узкий коридор можно назвать коридором риска.

Итогом недельных торгов по украинской гривне стал курс 15850 BLR/UAN, что на 1050 пунктов ниже предыдущих котировок. За пять дней брутто-оборот по этой валюте увеличился почти в полтора раза и составил UAH 1358 тыс.

На ММВБ наблюдается тенденция к укреплению гривны по отношению к доллару. Причиной этому послужило участие нерезидентов на аукционах ОВГЗ. Повышенная активность западных покупателей была обусловлена объявленным накануне нелимитированным объемом размещения 6, 9 и 12-месячных облигаций. В феврале гривневый межбанк пережил ломку ожиданий от «горизонтально-понижательных», коридорных к сильному повышательному тренду. Такие смещения акцентов не проходят без сильного ажиотажа и перегрева рынка. В.Ющенко уже попытался помочь операторам привыкнуть к мысли о неизбежности беспрецедентного роста гривны в 1997 году. На минувшей неделе он заявил, что судьба гривны в 1997 году неизвестна и будет всецело зависеть от бюджетной политики. Если будет избран неэмиссионный путь финансирования бюджетного дефицита, гривну зафиксируют между 1,5 и 1,6; в противном случае -- между 1,8 и 1,92. Однако ясно, что Запад делает на Украину огромную геополитическую ставку, и в 1997 году в стране развернутся и внушительные частные инвестиции, и обширное кредитование на уровне международных организаций. А следовательно, к концу года появится и курс 1,6, который макроэкономически обоснован и доказан экспертами Международного валютного фонда.

К концу недели курс немецкой марки снизился на 300 пунктов и составил 13250 BLR/DEM. Объем биржевых торгов по этой валюте сократился. В торгах в среднем принимали участие 12 банков.

За прошедшую неделю курс российского рубля понизился на 1 пункт. К концу недели он был равен 3,95 BLR/RUR. Недельный объем биржевых торгов по российскому рублю за неделю составил RUR 19,4 млрд., что выше показателя прошлой недели на 27,6%. В торгах в среднем принимали участие 12 банков.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 14.02.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
10.02.97	55893	55893	55893	3.9600	12
11.02.97	14532	20439	20439	3.9500	12
12.02.97	60000	60000	60000	3.9500	11
13.02.97	27173	27173	27173	3.9500	13
14.02.97	30851	30851	30851	3.9500	11
***	188449	194356	194356	3.9520000000	12
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
10.02.97	118	829	158	16400.0000	8
11.02.97	409	936	410	16050.0000	11
12.02.97	258	987	294	16000.0000	9
13.02.97	258	923	276	15700.0000	6
14.02.97	218	51	217	15850.0000	6
***	1261	3726	1355	16000.000000	8
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
10.02.97	1351	499	499	22380.0000	12
11.02.97	2775	2775	2775	22380.0000	14
12.02.97	2356	2356	2356	22380.0000	13
13.02.97	2438	2438	2438	22380.0000	13
14.02.97	1272	1272	1272	22380.0000	15
***	10192	9340	9340	22380.000000	13
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
10.02.97	1040	188	188	13550.0000	13
11.02.97	447	447	447	13550.0000	13
12.02.97	181	181	181	13550.0000	11
13.02.97	164	164	164	13550.0000	12
14.02.97	170	378	378	13250.0000	12
***	2002	1358	1358	13490.0000000	12

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

РЫНОК ГОСУДАРСТВЕННЫХ ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

ЧЕМ ДЕНЕГ БОЛЬШЕ, ТЕМ ОНИ ДЕШЕВЛЕ

ИКФ «ФинКонсалт»

Финансовый рынок переживает далеко не лучшие времена. Это касается как его валютного сектора, так и рублевого. Тесная взаимосвязь этих секторов вызывает «эффект домино» при возникновении кризиса на одном из них. Общепризнанной проблемой для хозяйствующих субъектов является на сегодняшний день валютный рынок. Валюты катастрофически не хватает, что вызывает у предприятий и банков высокие инфляционные ожидания. Следствием стало сильное «разбухание» рублевой массы, что поставило на колени весь кредитный рынок -- и рынок межбанковских капиталов, и кредитование субъектов хозяйствования.

По оценкам дилеров рублевого сектора, общий объем свободной денежной массы превышает 2 трлн. -- эти суммы не находят применения не только в реально работающих секторах экономики, но и не могут эффективно использоваться на финансовом рынке.

Межбанковский кредитный рынок используется только в качестве инструмента регулирования краткосрочной ликвидности. Основная работа на рынке МБК сосредоточена на суточных ресурсах. Продавцами последних выступают не только крупнейшие операторы рынка, но и банки, не имеющие значительной ресурсной базы. Предложение ресурсов сосредоточено только на коротких сроках, в то время как покупатели выражают готовность привлекать ресурсы на длинные сроки в поисках более высокой доходности. Однако в роли заемщиков по длинным ресурсам выступают в основном банки, не имеющие в наличии значительных пакетов госбумаг. Поэтому ставка FIXRATE на срок от семи дней и более на прошедшей неделе отражает лишь пожелания покупателей ресурсов.

Основными событиями анализируемой недели стали очередной аукцион по размещению 52-го выпуска гособлигаций и резервирование банками средств в Нацбанке. Поэтому 10 и 11 февраля на рынке отмечалось определенное оживление, выразившееся в незначительном подорожании коротких ресурсов (суточные ставки FIXRATE составили 18-19%, а ставки на сутки по репортным сделкам -- 15%). Однако рынок настолько перегружен деньгами, что краткосрочный недостаток в ресурсах без значительных затрат покрывался огромными потоками средств, перераспределявшихся внутри самого рынка.

Прошедший 11 февраля аукцион по размещению ГКО-52 подтвердил тенденции рынка, связанные с давлением «горячих» денег. Несмотря на срок размещения, равный 351 дню, спрос на аукционе превысил объем эмиссии практически в четыре раза. К слову, ситуация напомнила известную поговорку: «на безрыбье и рак -- рыба». Такое положение дел обязывает операторов искать любые способы использования рублевых ресурсов, даже если эффективность такого использования будет заведомо незначительной. Результатом стало размещение на 99,6% от объема эмиссии, при максимальной доходности 41,86% годовых. С учетом ожиданий размера инфляции в текущем году можно говорить о том, что Минфин очень выгодно оформил свой долг на 52-м выпуске ГКО.

Вторичный рынок ГКО (сегмент сделок РЕПО) в течение недели адекватно реагировал на сложившуюся ситуацию. Незначительное увеличение котировок по суточным сделкам в понедельник сменилось падением уровня доходности в последующие дни недели. Средний уровень суточных котировок снизился на 2 пункта и составил около 13% годовых. Естественно, что главный объем работы сосредоточился на коротких сделках РЕПО при устойчивом спросе на бумаги любого «качества».

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ОХ, НЕЛЕГКАЯ ЭТА РАБОТА!

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Пожалуй, ни одну отрасль кризис не затронул в такой степени, как легкую промышленность. Несмотря на то, что она является одной из важнейших в потребительском комплексе и производит около 30% непродовольственных товаров народного потребления, ситуация в отрасли оценивается как чрезвычайно сложная. За последние пять лет объем производства сократился на 59%, большая часть оборудования физически изношена и имеет срок службы 10-20 лет.

Именно поэтому в концерне «Беллегпром» в настоящее время большое внимание уделяется привлечению иностранного капитала и зарубежных технологий, тщательно изучаются предложения иностранных компаний по взаимовыгодному сотрудничеству. Так, в настоящее время рассматривается возможность создания акционерного общества по производству дублирующих материалов для швейной промышленности с участием Кобринской прядильно - ткацкой фабрики и частной фирмы «Омега». В трикотажной промышленности рассматриваются проекты создания совместных предприятий по пошиву изделий с компаниями «Химфункрибел» (Ирландия), «Белamerика» (США), «Виннер» (Голландия), «Кайя» (Польша), «Халка» (Польша), «Триумф» (Германия), «Гарда» (Италия) и др. Ведутся переговоры по организации совместного производства швейных ниток и фурнитуры для одежды и обуви на базе Гродненского прядильно-ниточного объединения с участием ведущего мирового производителя данной продукции -- компании «Коутс».

Впрочем, в последнее время отмечается спад деловой активности иностранных партнеров. В концерне «Беллегпром» это объясняют тем, что предложения западных компаний не вполне соответствуют белорусским интересам. Большинство компаний даже не скрывает своего желания работать с Беларусью опосредованно, хотя истинная цель -- проникновение на российский рынок. А руководство концерна видит выход из кризиса в модернизации белорусского текстильного производства и ориентации всей отрасли на прямой экспорт. И не без оснований, ведь на сегодняшний день предприятия швейной промышленности имеют 40% оборудования, соответствующего мировому уровню. Так что потенциал есть.

В текстильной отрасли, впрочем, положение хуже. И в целом легкая промышленность может экспортировать только товары с частичной переработкой поставляемого из-за рубежа текстильного сырья. К примеру, в 1996 г. около 75% продукции швейной отрасли выпускалось из давальческого сырья, и многие предприятия ощутили снижение доходности от такой кооперации.

Впрочем, если говорить о макропоказателях, то с середины 1996 года отрасль смогла увеличить свои количественные показатели почти в 1,5 раза, сократились и объемы запасов продукции на складах. Но согласно оценкам доля импортной продукции легкой промышленности на белорусском рынке сегодня составляет около 60%. Потому все больше находится сторонников идеи изменения создавшегося положения путем введения протекционистских мер по защите белорусского производителя. По некоторым сведениям, белорусское правительство уже рассматривает возможность увеличения таможенных тарифов и предоставления отдельным белорусским предприятиям налоговых льгот.

В то же время, учитывая нерешительность зарубежных партнеров в вопросе серьезных капиталовложений в нашу экономику, белорусские специалисты вынуждены искать возможности для сотрудничества с Россией. В частности, рассматривается возможность создания в единой белорусско-российской таможенной зоне законченного технологического цикла с использованием национального сырья -- создания финансово-промышленной группы.

Кстати, по оценкам экспертов Европейской экономической комиссии, страны Восточной Европы, несмотря на определенные сдвиги, произошедшие в течение последних пяти лет в области реформирования экономики, не смогли изменить традиционную структуру внешней торговли с ЕС. В частности, во внешней торговле этих стран преобладают поставки сырья и энергоемких товаров в обмен на продукцию передовых технологий и капиталоемких изделий. Специалистами ЕЭК отмечается, что одним из важнейших источников экспортных поступлений для стран Восточной Европы остается текстильное и швейное производство, хотя в то же время справедливо утверждение, что данная отрасль пока обладает низкой конкурентоспособностью в Западной Европе.

Небезынтересно, что эксперты прогнозируют увеличение экспорта из Восточной Европы в государства ЕС продукции легкой промышленности, но, по их мнению, эта тенденция будет зависеть от реализации крупномасштабных инвестиционных программ (особенно в текстильном секторе) и переориентации предприятий на прямой экспорт.

Специалисты отмечают, что для государств с переходной экономикой в настоящее время «желательной целью» в среднесрочной и долгосрочной перспективе должно стать усиление специализации производств на выпуск более капиталоемких текстильных изделий и швейных товаров с высокой добавленной стоимостью. Для этого необходимо обеспечить выполнение целого ряда показателей: качество, современность модели, способность выполнять мелкие заказы, соблюдение сроков поставок. Существенную роль в развитии легкой промышленности в нашем регионе западные эксперты отводят именно государственной политике по созданию производств полного цикла и стимулированию прямого экспорта. Кому-то это может показаться странным, но белорусское руководство, судя по всему, намерено прислушаться к этим рекомендациям.

НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«БЕЛНЕФТЕПРОДУКТ»: УТРАЧЕННЫЕ ПОЗИЦИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

На прошедшей неделе концерн «Белнефтепродукт» подвел итоги деятельности за 1996 год. В докладе вице-президента Александра Мазаника сообщалось, что «Белнефтепродукт» выполнил и даже перевыполнил ряд целевых показателей Министерства экономики. В то же время по некоторым основным показателям в сравнении с предыдущим годом произошел спад. К примеру, объемы производства концерна снизились на 5%. Кроме того, в прошлом году «Белнефтепродукт» начал явно утрачивать свое доминирующее положение на рынке нефти и нефтепродуктов в Беларуси.

Из выполненных показателей «Белнефтепродукт» может похвастаться увеличением объемов экспорта в 1,3 раза, в то время как планировался прирост на 2%. Энергоемкость производства была снижена на 18,2% (предполагалось -- на 5 - 7%). Несколько увеличились поставки нефти для госнужд (на 0,4%).

Выручка от реализации продукции «Белнефтепродукта» в 1996 году составила BLR 24 трлн. (то есть около $ 1 млрд. 800 млн.), что приблизительно на треть превышает показатели 1995 года. В бюджет перечислено BLR 3,7 трлн. Суммарные отчисления акцизов составили BLR 832 млрд. (это по сведениям концерна около 85% от общей суммы поступивших в бюджет акцизов). На производство реализованной продукции было затрачено BLR 17,7 трлн., причем, по словам г-на Мазаника, появилась тенденция к снижению удельных затрат. В то же время налоговая нагрузка по сравнению с предыдущим годом возросла приблизительно на 2%.

Наиболее устойчивым было финансовое положение на транспортных предприятиях, ПО «Беларусьнефть» и нефтеперерабатывающих заводах. Особенно нестабильным -- на предприятиях нефтепродуктообеспечения, самым рентабельным видом деятельности которых является оптовая продажа нефтепродуктов по свободным ценам, составляющая в среднем 60--70% в общем объеме реализации. Продажа нефтепродуктов через автозаправки была в прошедшем году либо низкорентабельной, либо убыточной, поскольку при розничной реализации надбавка ограничивалась 2%. Впрочем, с ноября прошлого года это ограничение было снято.

Общая выручка от экспорта составила $183 млн., причем главная часть ее приходится на предприятия транспорта нефти ($119,5 млн.). И несмотря на то, что этот вид деятельности традиционно является высокорентабельным, общая рентабельность деятельности концерна за прошлый год снизилась с 50,7 до 48%.

Одним из основных препятствий эффективной деятельности г-н Мазаник назвал неплатежи. Эта проблема стояла достаточно остро, несмотря на то, что в апелляциях к своим должникам концерн использовал статус органа государственного управления. На начало прошлого года задолженность потребителей концерну составила BLR 460 млрд., к середине года она снизилась до BLR 290 млрд., однако снова возросла до BLR 400 млрд. во время уборочной кампании (BLR 228 млрд. приходилось именно на предприятия системы Минсельхозпрода). В условиях дефицита топлива в конце года многие предприятия «Белнефтепродукта» смогли истребовать свои долги, и к концу года уровень задолженности снизился до BLR 232 млрд. Но поскольку проблема с повестки дня все-таки не снята, в текущем году концерн намерен внедрить неденежные формы расчетов и активно применять систему взаимозачетов, чтобы хоть бы частично избегать задолженностей.

Одна из важнейших функций «Белнефтепродукта» -- ежегодная закупка и поставка в страну не менее 10 млн. тонн нефти, а также приобретение необходимого количества нефтепродуктов. Концерн не раз обращался в правительство с просьбой *«о наделении его оборотными средствами в размере $30 - 40 млн.»* для этих целей. Однако Минфин ее не удовлетворил. Александр Мазаник подчеркнул, что поскольку концерну не выделялись деньги на закупку нефти, ее поставки «Белнефтепродуктом» стали носить хаотичный характер. И основные объемы поставок теперь приходятся на нерезидентов.

Наиболее значительным был спад производства в нефтеперерабатывающей промышленности (в четвертом квартале 1996 г. -- на 31,8% по сравнению с соответствующим периодом 1995 года: на ПО «Нафтан» -- на 36,3%, на Мозырском НПЗ -- на 24,8%).

Обязательства российских нефтяных компаний «ЛУКойл», «ЮКОС», «Славнефть» и «Сургутнефтегаз» поставить в течение прошлого года 17 млн. тонн нефти были выполнены не полностью. В 1996 году в страну поступило лишь 10,4 млн. тонн. При минимальной потребности Беларуси на четвертый квартал в 2,8 млн. тонн нефти правительство России приняло решение о поставке 1,8 млн. тонн. Фактически же за этот период было поставлено 1464 тыс. тонн нефти.

Для нормализации централизованных поставок российской нефти концерн намерен активно прорабатывать вопросы об утверждении единого топливно-энергетического баланса с Россией и об отмене акцизов на ввозимые нефть и газовый конденсат. Но поскольку вопрос этот пока не решен, запланированные на текущий год поставки нефти существенно снизились -- 11 млн. тонн нефти, из которых на Мозырский НПЗ должно поступить 4,5 млн. тонн, на новополоцкий «Нафтан» -- 6,5 млн. тонн. Координатором поставок будет «Белнефтепродукт». Впрочем, по словам г-на Мазаника, «Белнефтепродукт» уже не занимает доминирующего положения на белорусском рынке нефти и нефтепродуктов. В прошлом году доля концерна в объемах продаж нефтепродуктов составила 45%, а в объемах поставок нефти на переработку -- около 12%. Влияние же российских компаний «ЛУКойл», «Славнефть» и других поставщиков, напротив, увеличивается.

ПРИБОРОСТРОЕНИЕ

«CARL ZEISS» DRANG NACH «БЕЛОМО»

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

Немецкая фирма «Carl Zeiss» в особом представлении не нуждается -- это один из старейших в мире производителей оптических приборов. На торжества по случаю 150-летия компании, которые состоялись в ноябре прошлого года, прибыл Гельмут Коль. А вот делегация от БелОМО была единственным представителем оптико-механической промышленности стран СНГ.

В 1997 году сотрудничество вступило в новую фазу. Между «Carl Zeiss» и БелОМО подписано соглашение, которое предусматривает, что СП будет производить механику и собирать узлы для германских заводов фирмы. Предполагается, что в ближайшее время объемы выпущенной СП продукции увеличатся в 10 - 14 раз, а число рабочих мест -- в 4 - 5 раз (со 100 до 400 - 500 человек).

Это решение руководства немецкой фирмы особенно важно для белорусской стороны, так как до недавнего времени некоторые члены правления компании настороженно и даже критически относились к проекту «Carl Zeiss--БелОМО». Поскольку к БелОМО предъявлялись жесткие требования по срокам исполнения заказов и по качеству отправляемых в Германию изделий. Но теперь, по истечении «испытательного» срока, германская сторона не только значительно расширяет производство, но и предлагает БелОМО заняться совместной разработкой образцов для СП «Carl Zeiss--БелОМО».

Совместное предприятие с Carl Zeiss (и с другими западными фирмами), конечно, позволяет решить некоторые проблемы «БелОМО» -- загрузить мощности, сохранить кадры, привлечь инвестиции и современные технологии. Кроме того, как считает генеральный директор БелОМО Вячеслав Бурский, это сотрудничество поможет изменить менталитет рабочих и инженеров, а также -- «импортировать» передовую организацию производства, которую *«невозможно купить ни за какие деньги»*.

Однако здесь понимают, что СП «Carl Zeiss--БелОМО» -- это конкурент. К тому же совместные предприятия, действующие на базе БелОМО, предлагая более высокую заработную плату, вымывают лучшие инженерные и рабочие кадры самого объединения.

Руководство БелОМО обращалось в правительство с предложением создать условия для сохранения своего уникального производства. Правительства большинства стран оказывают своим оптико-механическим фирмам, аналогичным БелОМО, достаточно мощную поддержку. Примером может служить та же «Carl Zeiss» -- в 1996 году германское правительство выделило на ее техническое перевооружение DEM 200 млн. БелОМО же, получившее за прошлый год прибыль в размере BLR 160 млрд., выплатило государству порядка BLR 60 млрд.

АВИАЦИЯ

У КОГО ТРАНЗИТ -- У ТОГО И КОЗЫРИ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В минувшем году четко наметилась тенденция к росту объемов внешней торговли Беларуси со странами Азии. Так как грузы в этот регион можно доставить только по воздуху, важное значение для страны приобретают международные авиагрузоперевозки.

«БЕЛЭЙР» И ДРУГИЕ

Рынок международных авиагрузоперевозок Беларуси начал формироваться относительно недавно. В 1992 году была создана первая белорусская специализированная частная авиакомпания АО «Белэйр», в собственности которой находились два воздушных судна «ИЛ-76» грузоподъемностью 40т. Предприятие занималось грузоперевозками недолго. Один из «ИЛов» потерпел крушение над Сараево. Продолжать работу с одним лайнером было опасно -- отсутствие резерва ставило под угрозу выполнение заказов в срок.

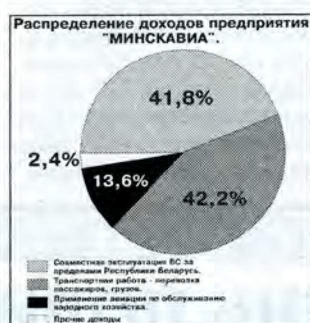
Спустя несколько месяцев после возникновения «Белэйра», в декабре 1992 года, на белорусском рынке появилось ЗАО «Трансавиаэкспорт». Это предприятие и по сей день является крупнейшим в своей области. Сведения о парке воздушных судов «Трансавиаэкспорт» считает своей коммерческой тайной, но не отрицает, что является крупнейшим в Европе.

Интересно происхождение активов этой компании. Как удалось узнать «БДГ», «Трансавиаэкспорт» унаследовал самолеты 3-й военно-транспортной авиационной дивизии, базировавшейся в Витебске и подчинявшейся ранее непосредственно Генеральному штабу Министерства обороны СССР. 3-я ВТАД занималась переброской 103-й воздушно-десантной дивизии и 38-й десантно-штурмовой бригады в «горячие точки» и районы боевых действий -- Баку, Кабул и Карабах. После распада СССР и провозглашения суверенитета потребность в оперативной транспортировке личного состава белорусских войск в отдаленные регионы отпала. О том, что материально-техническая часть 3-й ВТАД может пригодиться молодому государству для экспорта оружия, тогда никто не подумал. Под патронажем Александра Тушинского, тогдашнего заместителя министра обороны, было образовано ЗАО «Трансавиаэкспорт», контрольный пакет акций которого (около 80%) удерживало Минобороны. Согласно информации из компетентных источников управление военной контрразведки КГБ имеет материалы относительно некоторых «интересных нюансов» деятельности «Трансавиаэкспорта». Причем эти данные в свое время были представлены на рассмотрение госсекретарю Совета безопасности Виктору Шейману.

Очередной скандал вокруг «Трансавиаэкспорта» произошел два года назад, с выходом Указа президента N 126 «О повышении эффективности управления авиацией» от 4 апреля 1995 года. Пункт 4 документа гласит: «*Кабинету Министров Республики Беларусь в месячный срок передать в распоряжение Государственного комитета по авиации Белорусское объединение гражданской авиации «Белавиа», Белорусский центр организации воздушного движения, Минский государственный авиационный колледж, авиаремонтный завод N 407 гражданской авиации, государственную авиатранспортную компанию «Трансавиаэкспорт»*». Так «Трансавиаэкспорт» стал государственным предприятием.

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ РЫНКОМ

Национализация «Трансавиаэкспорта» -- далеко не единственное кардинальное изменение, произошедшее на рынке с выходом названного президентского указа. До 1993 года государственное регулирование деятельности гражданской авиации в Беларуси осуществлялось Белорусским управлением гражданской авиации, на базе которого в дальнейшем были образованы Белорусское объединение гражданской авиации «Белавиа» и Комитет по использованию воздушного и космического пространства при Совете Министров. Нормативно-правовое обеспечение деятельности гражданской авиации было возложено на Департамент гражданской авиации Министерства транспорта и коммуникаций. Указом от 4 апреля президент



постановил «*создать Государственный комитет по авиации Республики Беларусь на базе Департамента гражданской авиации и Комитета по использованию воздушного и космического пространства и управлению воздушным движением Министерства транспорта и коммуникаций*». С одной стороны, указ существенно упростил работу национальных грузоперевозчиков. Количество инстанций, контролирующих их работу, сократилось в два раза. С другой -- Госкомитет по авиации, в ведении которого находятся две авиакомпании, сегодня уполномочен осуществлять сертификацию и лицензирование деятельности субъектов хозяйствования авиационного транспорта.

Во всех странах основной функцией органов управления авиацией является обеспечение государственной поддержки (дотирования и льготного кредитования) действующих на рынке предприятий. Поддержка необходима по нескольким причинам. Во-первых, положение авиационной отрасли -- показатель престижа государства. Воздушные лайнеры с логотипами белорусских компаний сегодня можно увидеть во многих аэропортах мира. Их состояние явно не идет на пользу имиджу Беларуси. Во-вторых, деятельность авиакомпаний обеспечивает приток в национальный бюджет валютных поступлений (что особенно актуально для Беларуси). В-третьих, национальные авиакомпании -- это еще и рабочие места, за сохранение которых так активно выступал в свое время белорусский президент.

Отношение к авиационной отрасли у нас и на Западе наглядно демонстрирует следующий пример. Белорусские авиакомпании получили коммерческие предложения о приобретении технических средств, произведенных предприятием «Аэробаз индастри», основные мощности которого находятся во Франции. Правительство Франции гарантировало предоставление льготного кредита (под 3%) белорусскому субъекту хозяйствования, заинтересованному в приобретении техники. Однако эта перспективная сделка так и не была осуществлена.

РЫНОК ГРУЗОПЕРЕВОЗОК СЕГОДНЯ

Все компании, оказывающие услуги по международным авиагрузоперевозкам в Беларуси, можно разделить на две основные группы: специализированные и «грузо-пассажирские». Среди предприятий, для которых перевозка грузов является основной специализацией, -- «Трансавиаэкспорт» (Беларусь), «Техавиасервис» (Беларусь), «Волго-Днепр» (Россия), «Ист-Лайн» (Россия). Эти компании обладают собственным парком грузовых лайнеров, («АН-12», «АН-26», «Ил-76» и т.д.). Ко второй группе относятся авиакомпании, перевозящие и грузы, и пассажиров. Это белорусские («Белавиа», «Минскавиа») и зарубежные («Трансаэро», LOT, SAS, Lufthansa) фирмы.

Среди предприятий, специализирующихся на грузоперевозке, по-прежнему лидирует компания «Трансавиаэкспорт». Ее парк воздушных судов -- несколько десятков «ИЛ-76» грузоподъемностью 40т. В связи с кризисом в национальной промышленности доля экспорта товаров из страны в общем объеме грузоперевозок «Трансавиаэкспорта» составляет меньше 10%. По словам представителей компании, для того чтобы экспортировать в Китай всю продукцию, произведенную отечественными предприятиями для этой страны за год, «Трансавиаэкспорту» необходима всего неделя.

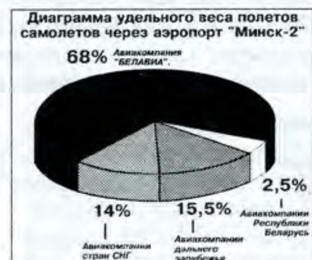
Определенную долю экспортных поставок «Трансавиаэкспорта» формируют заказы организаций «Белспецвнештехника» и других предприятий военно-промышленного комплекса Беларуси.

Из стран дальнего зарубежья, экспортирующих продукцию на наш рынок, наибольшую активность проявляют Китай и Турция (60% грузоперевозок). Основной объем заказов, выполняемых «Трансавиаэкспортом», формирует импорт в Беларусь китайских товаров народного потребления. Впрочем, не следует считать, что мы являемся серьезным рынком сбыта китайского ширпотреба. Покупательная способность населения настолько низка, что даже дешевые китайские товары по прибытию в Беларусь сразу «сворачивают» на российский рынок. Кстати, меры, принимаемые российским правительством по защите своего рынка, выгодны для белорусских грузоперевозчиков. После резкого поднятия Россией импортных пошлин большинство западных производителей, чтобы не потерять российский рынок, переориентировалось на Беларусь. Благодаря этому прибыль «Трансавиаэкспорта» в прошлом году увеличилась в 40 раз, а доходы достигли $20 млн.

Еще одна причина эффективности работы компании -- малое количество серьезных конкурентов на рынке. Пассажирские департаменты LOT, SAS, Lufthansa не способны выполнять крупные заказы. Парк воздушных судов еще одной специализированной белорусской авиакомпании -- «Техавиасервис» -- составляет три «АН-12» грузоподъемностью 12т и несколько вертолетов, что также не позволяет сформировать большой грузооборот. Соперничать с «Трансавиаэкспортом» на белорусском рынке могут лишь российские компании, такие как «Волго-Днепр» и «Ист-Лайн».

Благодаря слабой конкуренции и росту спроса на крупные грузоперевозки «Трансавиаэкспорт» сегодня является, наверное, единственной государственной компанией, обладающей средствами на обновление парка воздушных судов. В прошлом году на переоборудование ею было выделено $2 млн. 130 тыс. (инвестиции в развитие за все время существования «Трансавиаэкспорта» составляют $700 тыс.). В целом же на проведение реконструкции парка самолетов компании необходимо $36 млн. «Конверсия» военного аэропорта в Мачулищах, переданного «Трансавиаэкспорту» в мае 1996 года, обойдется в $8 млн. (не считая $1 млн., необходимого ежегодно для содержания аэропорта).

«Трансавиаэкспорт» сегодня является, пожалуй, единственной белорусской компанией, имею-



щей свое торговое представительство в Европе. Один грузовой самолет «Трансавиаэкспорта» находится в Бельгии, осуществляя рейсы в Африку, Южную Америку, Юго-Восточную Азию. В ближайшем будущем предприятие планирует расширить свое представительство в Западной Европе.

Еще одна специализированная компания белорусского рынка авиагрузоперевозок -- «Техавиасервис». Несмотря на малое количество грузовых самолетов, эта компания относится к наиболее перспективным. Дело в том, что огромная грузоподъемность «ИЛ-76» не позволяет обеспечить его полную загрузку. А при неполной загрузке резко снижается рентабельность полетов. Лайнеры «АН-26», которыми снабжены многие «грузо-пассажирские» авиакомпании СНГ, напротив, имеют слишком малую грузоподъемность -- 4 т. «АН-12», таким образом, -- «золотая середина», которая позволяет обеспечивать самую высокую рентабельность перевозок.

Среди белорусских «грузо-пассажирских» компаний наиболее крупной является, несомненно, «Белавиа». Два с половиной года назад это объединение отказалось от монополии на продажу грузовых перевозок в Беларуси: наряду с генеральным агентом -- грузовым агентством Центра взаиморасчетов -- появились еще три, не считая аэропорта «Минск-2». Кроме того, на территории стран Балтии начали работать три агента по привлечению гру-



зов через Минск в государства СНГ и дальнего зарубежья.

Динамика грузовых перевозок «Белавиа» из года в год меняется в зависимости от состояния экономики в стране, принимаемых международных законов. Так, если в первой половине 1994 года объединением было перевезено 240 тонн грузов, то за аналогичный период 1995 года объем грузоперевозок составил 430 тонн. За 1-ое полугодие 1996 года перевезено 320 тонн грузов, всего с начала года -- более 1200 тонн. Спад объемов грузоперевозок вызван в первую очередь введением новых таможенных правил для транспортировки транзитных грузов в Российскую Федерацию из государств дальнего зарубежья. Система перемещения транзитных грузов в Россию под таможенным контролем усложняет авиаперевозки, приводит к их удорожанию и, самое главное, увеличивает время доставки в пункты назначения. Все это значительно подрывает авторитет авиакомпании за рубежом, ведет к потере клиентов, которые уходят к конкурирующим западным авиакомпаниям, осуществляющим прямые рейсы из стран дальнего зарубежья в Россию. Учитывая, что до недавнего времени транзитные грузоперевозки составляли 60% всех рейсов «Белавиа», становится ясно, какие финансовые потери несет авиакомпания. Решение проблемы, по мнению сотрудников «Белавиа», -- в оперативном принятии закона о таможенном перевозчике, проект которого находится сейчас на согласовании в Совете Министров Беларуси. Его принятие и получение авиакомпанией соответствующей лицензии позволит восстановить воздушный мост через Беларусь между западными странами и Россией.

В числе других «грузо-пассажирских» авиакомпаний -- предприятие «Минскавиа». Парк воздушных судов «Минскавиа» состоит из самолетов «АН-24», «АН-26», «АН-2», «ЯК-40», а также вертолетов «КА-2», «МИ-2». Предприятие располагается на территории аэропорта «Минск-1». Руководством «Минскавиа» рассматриваются варианты обновления парка самолетов и приобретения в лизинг лайнеров «АТР-72», «АТР-42», «F-50», фолкон, «АН-140».

МОНОПОЛИЗАЦИЯ КАК ОСОЗНАННАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ

Большинство западных пассажирских авиакомпаний (Lufthansa и др.) является лишь структурными подразделениями крупных корпораций, в состав которых входят департаменты грузоперевозок со своим парком специализированных воздушных лайнеров, авиаремонтные заводы и т.д. Такая многопрофильность облегчает внедрение на новые рынки и упрощает конкурентную борьбу на уже освоенных территориях. Попытка создать подобную структуру в Беларуси была предпринята еще в 1995 году, когда встал вопрос о необходимости национализации ЗАО «Трансавиаэкспорт». Органам управления авиацией было предложено, в частности, объединить активы «Трансавиаэкспорта» и «Белавиа» и создать таким образом универсальную организацию, способную предоставлять услуги как по пассажироперевозкам, так и по транспортировке грузов. Однако исполнительная власть Беларуси выбрала иную схему работы.

Экспортный потенциал Беларуси крайне невелик, объемным рынком сбыта страна также не является. Поэтому единственный козырь белорусского рынка авиагрузоперевозок -- широкие возможности для транзита. И руководство западных авиационных корпораций скоро поймет это. Если на рынке не произойдет существенных изменений, белорусских авиагрузоперевозчиков потеснят зарубежные «монстры», такие как Lufthansa, LOT и др. О последствиях такого развития событий можно судить по динамике изменения объемов пассажироперевозок (этот сегмент авиарынка уже с успехом освоен компаниями Lufthansa, SAS, LOT, «Австрийские авиалинии», «Эль-Аль»). В прошлом году в связи с обострением конкурентной борьбы компания «Белавиа» перевезла 394,3 тыс. человек, что составляет лишь 90,5% аналогичного показателя 1995 года. Так что единственный выход для белорусских авиаперевозчиков -- объединение усилий и капиталов.

НОВОСТИ

«ГАЗПРОМ» СТРАХУЕТСЯ

В ближайшее время Беларусь, как, впрочем, Россию, Украину и некоторые другие страны Восточной Европы, посетят представители известнейшей и авторитетнейшей страховой компании мира -- корпорации Ллойда. Объектом их изучения станет состояние трубопроводной системы «Белтрансгаза» и, что особенно обеспокоило белорусскую сторону, -- независимая экспертиза объемов несанкционированной утечки российского газа на нашей территории.

Эксперты лондонской фирмы Lloyd's посетят страны Восточной Европы не по собственной инициативе, а по предложению РАО «Газпром». Дело в том, что «Газпром» намерен застраховать свою весьма протяженную, но уже изрядно обветшавшую газопроводную сеть. Ведь трубопроводы, общая протяженность которых составляет несколько тысяч километров, регулярно дают течи. В связи с тем, что «Газпром» не может позволить себе провести капитальный ремонт своей трубопроводной инфраструктуры, его руководство, обеспокоенное финансовыми последствиями частых утечек газа, видит в данном страховом контракте защиту своей компании от коммерческих потерь.

Пресс-служба «Газпрома» пока отказывается комментировать перспективы данного контракта. Однако, как сообщили зарубежные СМИ, г-н Рональд Сандлер, глава фирмы Lloyd's, назвал страховые запросы «Газпрома» необычными, но сообщил, что стоимость этого контракта, вероятно, превысит $10 млн.

ТИШЕ ЕДЕШЬ, ДАЛЬШЕ БУДЕШЬ

Ожидается, что уже в самое ближайшее время Чехия займет в рейтинге стран, с которыми Беларусь имеет прочные торгово-экономические отношения, одно из почетных первых мест.

Наиболее объемными являются контракты белорусских транспортников и чешских производителей. Так, минские власти решили снять остроту транспортной проблемы в столице, осуществив крупные поставки именно из Чехии: автобусов «Кароса», трамваев «ЧКД», возможно даже --вагонов метро для Минского метрополитена.

Не обойдены вниманием и те, кто общественному транспорту предпочитает собственное авто. Компания «Унипетрол» уже получила в чешских банках кредит в размере $3 млн. для постройки в Беларуси трех автозаправочных станций, а компания «Хемапол» согласовала в Мингорисполкоме выделение земельных участков под их строительство.

...ВСЕ ШЛО, КАК ПО МАСЛУ

Вторая эмиссия акций Минского маргаринового завода, похоже, может обернуться крупным скандалом. Государственная служба контроля уже заинтересовалась тем, почему теперь доля государства в уставном фонде предприятия уменьшилась с 46 до 11%.

Несмотря на то, что все заинтересованные государственные органы знали о том, что собрание акционеров одного из самых рентабельных пищеперерабатывающих предприятий страны приняло решение о выпуске акций второй эмиссии и тем самым намерилось увеличить уставный фонд предприятия на 1,8 млрд. руб., последствия этого шага для многих оказались неожиданными. Именно поэтому в настоящее время ведется тщательная проверка того, кому и по какой стоимости эти акции были проданы. Судя по всему, резонанс будет немалым, ведь контрольные органы уже столкнулись с тем, что единого подхода к составлению реестра акционеров в стране не существует.

«БДГ» постарается внимательно отследить сложившуюся ситуацию и информировать читателей о ходе разбирательства.

ЗА ЗНАНИЯМИ — В МИНСК

Спрос на книги всегда стабилен, поэтому торговля ими -- это бизнес, приносящий относительно небольшие, но устойчивые доходы.

На 4-й Минской международной книжной ярмарке, которая пройдет в Республиканском выставочном центре (РВЦ) с 20 по 22 февраля, свою продукцию представят 300 издательских фирм из 11 стран мира. От Беларуси подали заявки все 10 государственных издательств, Минская фабрика цветной печати и большинство коммерческих книготорговых фирм. Россию на ярмарке будут представлять и хорошо известные еще по советским временам госиздательства «Юридическая литература», «Советский спорт», «Высшая школа», и новые издательские фирмы.

В первый день после торжественного открытия ярмарка будет работать только для оптовых книготорговых фирм, прошедших аккредитацию. А вот государственные книжные магазины и библиотеки смогут участвовать в ней бесплатно.

Два дня, 21 и 22 февраля, отведены книголюбам Беларуси. По словам организаторов ярмарки (в числе которых -- Государственный комитет по печати и Министерство культуры Беларуси), посетители РВЦ в эти дни смогут приобрести книги по розничным ценам без наценок торговой сети.

Особенность нынешней ярмарки -- статус «международная». В конце 1996 года она была включена во франкфуртский календарь книжных выставок. Такой чести из всех книжных выставок стран СНГ удостоились лишь Московская международная ярмарка и Санкт-Петербургский книжный салон.

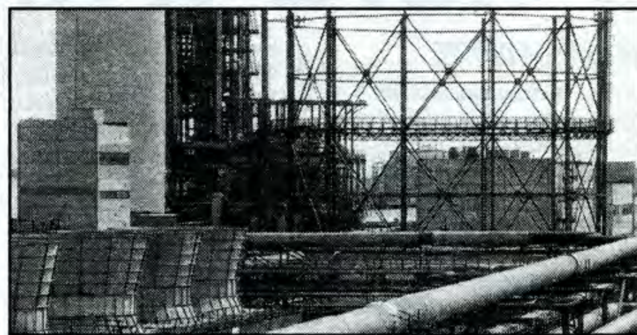
Отдел информации «БДГ».

НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«АЗОТ» — ЛАКОМЫЙ КУСОК ДЛЯ ЛЮБИТЕЛЕЙ МОНОПОЛИЙ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

К концу 1998 года планируется завершить процесс акционирования предприятий, входящих в систему госконцерна «Белхимнефтепром».



Из 29 промышленных объектов концерна 22 -- государственные и подлежат преобразованию в открытые акционерные общества, контрольный пакет акций в которых будет принадлежать государству. Впрочем, в смене собственности может быть отказано в случае несогласия трудового коллектива.

В прошлом году была практически завершена подготовка к разгосударствлению двух небольших предприятий -- Могилевского регенератного завода и минского института «Белгорхимпром». Вскоре в Мингосимуществе будет рассмотрен проект преобразования «Белхимэнерго». В нынешнем году также должны акционироваться крупные предприятия -- могилевское и светлогорское «Химволокно», «Полимир», Борисовский завод пластмассовых изделий и гродненское объединение «Азот».

ПО «Азот», которое специализируется на производстве минеральных удобрений и использует в качестве сырья природный газ, представляет немалый интерес для России. Российское руководство вновь напомнило о своих претензиях на это предприятие в известном письме Ельцина об углублении интеграции. Переговоры об акционировании «Азота» с участием РАО «Газпром» проводились еще в 1994 году. Однако до сих пор непонятно, кто станет собственником предприятия, кроме государства и трудового коллектива.

Еще в феврале 1995 года был подготовлен приказ Мингосимущества о преобразовании «Азота» в открытое акционерное общество. Однако трудовой коллектив, не получивший никаких льгот, воспротивился такой схеме разгосударствления и обратился к Александру Лукашенко с просьбой временно приостановить этот процесс. Просьба, как вы понимаете, была удовлетворена. Однако в прошлом году, посетив предприятие, Александр Лукашенко решил вернуться к вопросу об акционировании. И теперь прорабатываются различные возможности того, как «задобрить» недовольный коллектив. В частности, один из вариантов предусматривает предоставление работникам завода льготного права на приобретение акций в течение достаточно длительного времени.

Состав будущих акционеров «Азота» и распределение акций пока неизвестны. Контрольный пакет останется у государства, часть акций (по выполненным в прошлом году подсчетам, 23%) выкупит трудовой коллектив. Остальные акции руководство концерна рассчитывает использовать для того, чтобы привлечь инвестиции. Ведь на реконструкцию ныне действующих установок по производству капролактама, аммиака и карбомида предприятию требуется $212 млн.

ВЫСТАВОЧНЫЙ БИЗНЕС

КАК ВЧЕРАШНИЙ ДЕНЬ ПОЛИГРАФИИ ПРЕВРАЩАЕТСЯ В ЗАВТРАШНИЙ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Центральным событием на издательском и рекламном рынках Беларуси на минувшей неделе стало проведение 3-й международной выставки «Комбит'97» и 4-й международной выставки «Реклама и пресса Беларуси». Их устроителями являются издательство «Хелмон», выставочное общество «Экспофорум», Технико-коммерческий центр и журнал «Полиграфис».

Своеобразие этого мероприятия в том, что ВО «Экспофорум» и издательское предприятие «Хелмон», пожалуй, впервые объединили свои усилия и создали совместную экспозицию. До этого в Беларуси существовали две выставки: «Комбит» (организатор -- издательство «Хелмон») и «Реклама. Издательские системы. Оперативная полиграфия» (организатор -- ВО «Экспофорум»). Несмотря на значительный временной интервал между экспозициями, наличие двух специализированных выставок было вряд ли целесообразно. Белорусский рынок рекламы молод и недостаточно развит для того, чтобы два раза в год проводить полный «парад» участников, у которых к тому же не всегда есть на это соответствующие средства. Поэтому одна выставка значительно уступала другой и по количеству участников, и по посещаемости. Страдали от этого и организаторы, у которых возникали проблемы с окупаемостью мероприятий, и экспоненты, так как затраты на участие не приносили должной отдачи. В нынешнем году устроители сумели, наконец, договориться.

Несмотря на то, что в названии мероприятия содержится слово «реклама», рекламных агентств как таковых на выставке было немного. Среди участников доминировали компании, поставляющие на рынок полиграфическое оборудование и расходные материалы, а также представители СМИ и издательств.

Производители и поставщики оборудования для полиграфии (Heidelberg, VIP, Autopan, «Вариант», Roland, Sigloch Machinenbau) сегодня заинтересованы в белорусском рынке потому, что большинство их местных конкурентов пока не сформировало свою материально-техническую базу. Крупнейшими потенциальными заказчиками являются государственные полиграфические предприятия, моральное и материальное старение оборудования на которых достигло рекордного уровня. Не слишком отличаются от них и некоторые частные фирмы, на которых полноцветная печать по-прежнему осуществляется с помощью двухцветной техники. В дальнейшем часть их прибыли будет направляться на приобретение более совершенного оборудования. Так что, несмотря на кризисные тенденции в экономике, Беларусь пока -- достаточно привлекательный рынок сбыта полиграфической техники.

По этой же причине выставка собрала довольно много экспонентов, специализирующихся на производстве и сбыте расходных материалов. Среди них -- АОЗТ Poligrafija (Литва), АБИ (Беларусь), Belpaper (Беларусь), СП «Клеменсгрупп». В этом году к ним присоединился Сыктывкарский лесопромышленный комплекс, занимающийся производством бумаги и бумажной продукции. Как известно, деревоперерабатывающая промышленность остается сегодня одной из наиболее благополучных отраслей белорусской экономики. Тем не менее, по словам Алексея Цисельского, менеджера по маркетингу АО «Сыктывкарский лесопромышленный комплекс», бумага российского производства находит в Беларуси устойчивый спрос благодаря деятельности торгового представителя АО «Сыктывкарский лесопромышленный комплекс» -- предприятия «Белпросбуминвест». Дело в том, что национальные промышленники крайне медленно осваивают выпуск новой продукции. Россияне же выбрали иную стратегию: значительную долю прибыли «Сыктывкарский лесопромышленный комплекс» ежегодно вкладывает в развитие. В прошлом году это акционерное общество завершило реконструкцию производственных площадей, в которую было вложено $14 млн.

В последнее время в белорусской выставочной сфере установилась хорошая традиция -- в рамках специализированных выставочных мероприятий проводить семинары для обмена опытом и новостями. Не являются исключением выставки «Комбит'97» и «Реклама и пресса Беларуси». Агентство деловых связей провело в их рамках 1-й Белорусский конгресс рекламы. Темы, обсуждаемые в ходе его, сегодня особенно актуальны.

До сих пор не принят закон «О рекламе», а отдельные статьи Указа президента N 210 «О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности» и Временного положения о порядке осуществления рекламной деятельности на территории РБ настолько противоречивы, что без помощи юриста понять, что можно рекламировать, а что нельзя, достаточно сложно. Именно поэтому в программу конгресса наряду с сугубо техническими вопросами (такими, как «Новые лазерные технологии в световой и наружной рекламе» и др.) был включен доклад Татьяны Тихоненко, главного специалиста Министерства предпринимательства и инвестиций на тему «Государственная политика в области рекламной деятельности».

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«НЕМНОЖКО» ОБМАНУТЫЙ МИЛЛИОН ГРАЖДАН

Светлана КАРПЕКОВА

Реалии чековой приватизации, мучительно и противоречиво протекающей в Беларуси уже на протяжении трех лет, так и не сумели убедить многих белорусских граждан в преимуществах статуса акционера. Это во многом обусловлено позицией государства, которое до сих пор не определилось окончательно, какую часть собственности готово выпустить из своих рук.

ПРОЦЕНТ ПРИВАТИЗИРОВАННЫХ ОБЪЕКТОВ ГОРОДСКОЙ КОММУНАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

ГОРОД	КОЛИЧЕСТВО
Кобрин	53%
Орша	41%
Брест	37%
Гродно	37%
Лида	33%
Витебск	31%
Барановичи	30%
Минск	29%
Гомель	18%
Новогрудок	16%
Пинск	15%
Витебская обл.	4%

И хотя за начислением чеков обратились 5,8 млн. человек, или 73,5% от имеющих право на получение сертификатов, далеко не каждый из 4,7 миллионов граждан, уже владеющих 413 млн. чеков, спешит обменять их на акции тех или иных приватизируемых предприятий. Информация о текущей хозяйственной деятельности этих объектов и их инвестиционной привлекательности отсутствует, а уровень экономической грамотности населения весьма низок. Что же касается аккумуляции чеков в специализированных инвестиционных фондах, то в отличие от других стран СНГ и Центральной Европы, где проводилась массовая приватизация, в Беларуси достаточная сеть таких фондов сформирована не была. За весь период чековой приватизации Мингосимуществом выдано всего 47 лицензий на право осуществления деятельности СИФ, аккумулирующих чеки «Имущество». К тому же некоторые из них в связи с нестабильной экономической ситуацией и несовершенством законодательства допустили различные нарушения в своей деятельности и стали притчей во языцех наряду с обманутыми вкладчиками. Сегодня лицензии 13 фондов уже недействительны; приостановлено действие лицензий еще 4 фондов. В стране работают лишь 29 специнвестфондов, и роль их в массовой приватизации незначительна. Ими аккумулировано 25,3 млн. чеков (или 5,2% от начисленных), в том числе в обмен на собственные акции -- 16 млн. чеков. Остальные чеки приобретены за денежные средства. За последний квартал специнвестфондам удалось привлечь только 2,7 млн. чеков, а вернуть разочаровавшимся вкладчикам пришлось около одного миллиона.

В связи с этим Мингосимущество предпринимает меры, чтобы обеспечить владельцам чеков возможность участия в массовой приватизации напрямую, без посредников. Начиная с 1 июля 1994 года чеки обмениваются на акции приватизируемых предприятий. За прошедший период в обмен на них предложено имущество 917 предприятий, в том числе 511, преобразованных в открытые акционерные общества, где 50% акций подлежат обмену на чеки.

По просьбе «БДГ» ситуацию в сфере чековой приватизации комментирует начальник управления чековой приватизации Мингосимущества Зинаида Шевченко.

-- Насколько активно граждане Беларуси участвуют сегодня в процессе приватизационного реформирования, т.е. становятся собственниками государственного имущества?

-- К сожалению, из 1,3 млн. человек, успевших распорядиться своими чеками, использовали их по целевому назначению, то есть обменяли на акции приватизируемых предприятий, только 448 тысяч человек. 57 тысяч предпочли участвовать в чековой приватизации через специализированные инвестиционные фонды. Остальные же подарили или продали свои чеки, а следовательно, переуступили свою долю государственного имущества другим физическим или юридическим лицам. Причин, по которым наши граждане самоустраняются от чековой приватизации, немало. Главные -- низкие темпы реформирования государственной собственности, непоследовательность приватизационной политики, крайне недостаточная пропаганда чековой приватизации, непривлекательность значительной части приватизируемых предприятий, недоверие к экономическим реформам. Кроме того, негативно влияют на процесс чековой приватизации слабое развитие рынка ценных бумаг, недостатки в организации обмена чеков «Имущество» на акции через систему АСБ «Беларусбанк», нарушение многими акционерными обществами прав сторонних акционеров и многое другое. Период обращения чеков продлится до 1 июля 1999 года. На первый взгляд может показаться, что времени предостаточно. Однако сегодня еще не использовали свои чеки более 72% граждан, а это 4,5 млн. человек. За оставшиеся два года предстоит обеспечить обмен 417 млн. чеков на доли (паи, акции) приватизируемых предприятий. То есть в год нужно обменивать по 208,5 млн.чеков. Между тем за истекшие 3 года обменено всего 67 млн. чеков, то есть среднегодовой итог -- 22 млн.чеков. Таким образом, нетрудно подсчитать, что темпы работ должны быть ускорены почти в десять раз.

-- Возможно, ускорению этих темпов будет способствовать то, что 31 декабря 1996 года правительство утвердило перечень 125 предприятий, которые полностью или частично будут предложены для приватизации за чеки «Имущество».

-- Я не думаю, что ими заинтересуются широкие слои населения: в списке нет ни одного пищевого, перерабатывающего предприятия, далеко не у каждого из предложенных объектов есть реальные перспективы. По другим же приватизируемым предприятиям, не включенным в этот перечень, чеки вкладываются только трудовыми коллективами -- остальным, что называется, вход запрещен. Для них предназначены только акции предприятий из вышеуказанного перечня, большая часть которых -- арендные. А доля госсобственности в арендных предприятиях сегодня пока вообще неизвестна. К тому же не исключено, что половина из них -- на грани банкротства: есть имущество, но долгов гораздо больше. Что ляжет в основу уставного фонда -- будет видно уже после подготовки проекта преобразований.

Это постановление я считаю недостаточной мерой для обеспечения чековой приватизации. Мало того, после его появления положение в сфере чековой приватизации может даже ухудшиться. Когда речь шла о покупке 50% акций за чеки, а 50% -- за деньги, было понятно, что акции любого предприятия (престижного или не очень) могли быть приобретены населением за чеки. Когда этот принцип сняли, нужно было предоставить сбалансированный перечень предприятий, приватизация которых будет проходить только за чеки. Так и было записано в законе, но постановление его «усовершенствовало». Где балансировка, где записано, на сколько чеков рассчитан этот перечень?.. По моим расчетам, максимум -- на 100 млн.чеков. А у нас выпущено в обращение 480 миллионов чеков.

Правильнее было бы вначале провести преобразование госпредприятий в акционерные общества и уже по сформированному уставному фонду, по удельному весу чековой части определять, сколько чеков можно в каждом предприятии разместить.

Кроме того, в постановлении нет даже пункта, обязывающего предприятия и отраслевые министерства приступать к работе по реформированию. Было бы правильнее дать конкретные поручения министерствам, даже установить сроки -- допустим, с 1 апреля по 1 июля. Тогда можно было бы подготовить достаточное количество акций для проведения предварительной подписки на них и массовым порядком провести обмен чеков на акции. Ведь от начала работ по акционированию до появления готовых к реализации акций проходит не меньше полугода. Поэтому акции предприятий данного списка в лучшем случае появятся в АСБ «Беларусбанк» только к концу года.

Я не знаю, какой окажется окончательная редакция программы приватизации на 1997 год. Если на первое место опять будет поставлено желание трудового коллектива, то программа может благополучно провалиться. Если директор, например, согласился акционировать свое предприятие за чеки, то никто на даст гарантии, что на собрании трудовой коллектив не выскажет иное мнение. Кстати, за пять лет все программы приватизации у нас провалены. То есть предприятия включали в перечень как подлежащие разгосударствлению и приватизации, а потом 80% из них исключалось.

В постановлении Мингосимуществу предписывается во втором полугодии, после завершения выдачи чеков, дополнить список предприятий, подлежащих приватизации за чеки. А что изменится за это время, за полугодие? Мы знаем, что у нас начислено 480 милллионов чеков. И знаем, что большинство их будет получено. Где тогда Мингосимущество найдет предприятий еще на 300 млн.чеков? Любое предприятие и министерство возразит: правительство сформировало перечень -- вот и приватизируйте. А как? Если мы за прошедшие годы приватизировали 917 предприятий, которые обеспечили обмен только 130 миллионов чеков, то вряд ли 125 предприятий сумеют обеспечить обмен оставшихся 300 миллионов.

У меня большие опасения, что программа приватизации 1997 года будет выполнена, как, впрочем, не будет проведена и чековая приватизация предприятий, вошедших в перечень. А ведь 1997 год -- решающий. В 1998 году мы должны заниматься уже только обменом чеков на акции, потому что в наших условиях на это потребуется не один месяц, а как минимум год. Поэтому необходимо уже в нынешнем году основную работу по реформированию госпредприятий, подлежащих чековой приватизации, завершить, а затем уже разбираться с обменом чеков на акции.

-- Существует и еще одна проблема сугубо прикладного характера. Даже получив чеки, люди зачастую не знают, что с ними делать и что означает покупка акций того или иного предприятия. Я не говорю уже о информации о деятельности предприятий, предлагаемых к акционированию.

-- Я могу только догадываться, почему у нас такая скудная информация в этой сфере. Почему молчат телевидение и массовые газеты, почему население может черпать информацию о чеках только в специализированных экономических изданиях? И даже люди, более или менее экономически грамотные, зачастую не знают, что делать с чеками. Ведь акции даже достаточно престижных предприятий вслепую никто не хочет покупать. Да, в АСБ «Беларусбанк» есть проспекты эмиссий, которые выпускаются в момент регистрации акций. Однако до сегодняшнего дня продаются акции только 1994 года, и эти проспекты эмиссий уже устарели. К тому же в них содержатся в основном общие данные, а сведения, например, о прибылях и убытках тоже, естественно, устарели. Акции 1994 года есть только потому, что люди ждут информации о лучших предприятиях. Но после появления перечня, о котором мы говорили, им придется сделать окончательный выбор.

Хочется верить, что правительство не допустит, чтобы в очередной раз кто-то почувствовал себя «немножко» обманутым государством. Ведь на этот раз речь идет уже о миллионах граждан, поверивших в идею чековой приватизации.

МАЛАЯ ПРИВАТИЗАЦИЯ

ЗА АУКЦИОНОМ — АУКЦИОН

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Гомельский городской исполком и Международная финансовая корпорация на днях отметили две годовщины: год сотрудничества в осуществлении проекта МФК «Малая приватизация в Беларуси» и год со дня преобразования отдела коммунальной собственности и приватизации горисполкома в управление.

Несмотря на расширившийся круг полномочий и штат сотрудников, руководство управления назвало консультативную помощь МФК главной объективной предпосылкой увеличения почти в 2 раза темпов проведения малой приватизации в Гомеле. Так, за 5 лет приватизационного процесса в Гомеле состоялось 27 аукционов, на которых было продано 78 объектов, что пополнило городскую казну на BLR 9 млрд. 13 торгов были подготовлены при помощи МФК. На них удалось реализовать 36 лотов.

Замечено, что физические и юридические лица приобретают объекты почти с одинаковой степенью активности, тогда как активность трудовых коллективов в 4 раза меньше. Недавно специалисты МФК провели осмотр приватизированных с их участием объектов коммунальной собственности. Оказалось, что работники всех приватизированных предприятий положительно относятся к приватизации, несмотря на то, что собственно успехами может похвастаться лишь каждое третье из них. Наиболее удачливыми оказались продовольственные магазины: с момента приватизации их товарооборот увеличился в 2,5-4 раза. Также выяснилось, что неудачи парикмахерских и ателье являются следствием слабой подготовки их руководства к управлению предприятием.

Эффективной работе приватизированных магазинов мешают следующие трудности. Во-первых, отсутствие в законодательстве механизма переоформления имеющихся у магазина лицензий на правопреемника, коим является покупатель магазина на аукционе. Пока же приобретшего такой лот можно назвать лишь покупателем имущества, настоящим владельцем магазина он становится только после получения соответствующих лицензий, для чего требуется не меньше месяца. Во-вторых, для магазинов, ставших приватизированными, государственные предприятия часто негласно меняют условия сотрудничества: требуют предоплаты за товар, уведомляют об отсутствии той или иной продукции и т.д.

Тем не менее консультанты МФК считают, что и эти проблемы со временем решатся так же, как ранее удалось решить другие. Так, по инициативе МФК горисполкомом было принято «Положение о продаже встроенных помещений», что раньше не разрешалось. Это не только позволило увеличить количество приватизированных объектов, но и помогло хозяину встроенной части стать владельцем всего здания. Также не без помощи МФК горисполком разрешил выставлять на торги непроданные ранее объекты, давая объявление об этом со ссылкой на опубликованные прежде материалы не за 30, а за 7 дней до аукциона.

Состоявшийся 11 февраля 28-й аукцион по продаже городской коммунальной собственности положил достойное начало второму году сотрудничества горисполкома и МФК. На этом аукционе из 15 выставленных объектов было продано 5. Еще 3 предприятия на прошедших торгах сменили форму собственности. Всего же 28-й аукцион принес в городской бюджет BLR 3 млрд. 268 млн.

Учитывая, что своей очереди на торги ожидает более 300 объектов коммунальной собственности Гомеля, специалисты горисполкома и МФК говорят о серьезности стоящей перед ними задачи.

ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА: БАНКОВСКОЕ СТРАХОВАНИЕ

...И ДОЛЬШЕ ВЕКА ДЛИТСЯ БИЗНЕС

Геннадий СИДОРЧЕНКО

Даже в лучшие времена для финансовой сферы Беларуси, когда казалось, что банковская система страны укрупняется и процветает, существовал сектор, замороженное состояние которого свидетельствовало о том, что в системе не все нормально и при определенных обстоятельствах она может дать сбой. Ведь, с одной стороны, с развитием банковского бизнеса у его участников появляется необходимость в защите капитала от крупных потерь. С другой -- без этой защиты капитал не может укрупняться... А банковское страхование в нашей стране как было, так и остается в зачаточном состоянии.

Первую страницу истории банковского страхования открывает корпорация Ллойда. В 1887 году г-н Катберт Хис, известный член синдиката Ллойда, выдал первый страховой полис, покрывающий риск грабежа. В последующие годы г-н Хис и его коллеги разработали защиту от убытков, связанных с различными уголовными действиями. К 1900 году были подготовлены полисы, представляющие комплексную страховую защиту, самым известным из которых стал полис по страхованию ювелиров.

Полис, обеспечивающий комплексную страховую защиту банков, в то время был менее известен и в основном использовался для крупных американских банков и трастов. Поэтому возникновение банковского страхования можно отнести к началу нынешнего столетия. В 1903 году, чтобы изучить возможность создания проекта всеобъемлющего банковского страхования, Ассоциация американских банкиров и ряд ведущих страховщиков создали специальную группу. Дело в том, что различные страховщики предлагали различные услуги страхования: одни -- от кражи со взломом, ограбления внутри помещения банка; другие -- на время перевозки ценностей и т.д. Так как условия страхования в каждом случае менялись, возникали споры, разногласия и бесконечные тяжбы в судах. Чтобы покончить с этим, группа банкиров и ведущих страховщиков США разработала единые условия полиса, который стал известен под названием «в и за», что означало покрытие как внутри банка, так и за его пределами. Андерайтеры синдиката Ллойда предложили еще более конкурентоспособную форму полиса, которая стала успешно внедряться в сферу крупных и средних банков Америки.

Становлению и развитию всеобъемлющего банковского страхования способствовало так называемое «Падение Уолл Стрита» в 1933 году, когда экономические трудности вызвали волну банкротств среди мелких банков. В ответ на это правительство США сформировало «Федеральную резервную страховую корпорацию» для защиты интересов вкладчиков. Сегодня эта организация по-прежнему существует и гарантирует вкладчикам возмещение до $100 тыс. по одному счету, но при условии, что счета размещены в банках, имеющих защиту в виде «Всеобщего банковского страхования». Таким образом, этот вид страхования стал практически обязательным и привел к развитию отдельной отрасли страхования. Поскольку в США насчитывается 1500 банков, поле деятельности для Ллойда и национальных страховщиков было огромным. «Всеобъемлющее банковское страхование» совершенствовалось, и позднее к нему присоединились другие финансовые институты.

В 1973 г. уже существовал целый ряд форм и условий полиса банковского страхования. Имея некоторые различия в формировании, они представляли банкам страховую защиту в четырех основных сферах:

1. Нечестность. Убытки в результате нечестных или мошеннических действий служащих.

2. Помещение. Убытки от порчи/повреждения денежных купюр, монет, ценных бумаг в пределах помещения банка.

3. Транспортировка. Убытки от порчи/повреждения денежных купюр, монет, ценных бумаг во время перемещения с помощью специального служащего или спецмашины.

4. Подделка. Убытки, возникающие в связи с работой банка с чеками, ценными бумагами, облигациями, при условии их подделки, потери или кражи. Конечно, существуют и дополнительные условия, покрывающие поддельные купюры и т.д., но обычно они не входят в общий пакет страхового покрытия.

В 1974 году страховой рынок Ллойда понес серьезные убытки, связанные с банковским страхованием. В результате последовало некоторое сужение условий страхования. Однако к 1980 году благодаря усилиям отдельных брокеров были введены дополнительные оговорки, которые, по сути, восстановили ранее существовавшие условия полиса в полном объеме.

Сегодня существуют различные условия банковского страхования, что само по себе доказывает любому финансовому учреждению необходимость иметь страхового брокера с высококвалифицированным штатом для работы в специализированной области страхования.

Всеобъемлющее банковское страхование сейчас широко применяется в большей части финансовых центров мира. Страховая премия лондонского страхового рынка составляет $500 млн. в год. 60% всех поступлений приходится на США. Условия этого вида страхования могут различаться и зависят от потребностей конкретного финансового учреждения, которые чаще всего обусловлены уровнем развития финансового рынка страхователя. Чем выше уровень, тем больше риск финансовых потерь из-за мошенничества, подделки или компьютерных преступлений по сравнению с физическими убытками, вызванными ограблением.

В развивающихся странах финансовые учреждения уделяют внимание в основном физическим аспектам страховой защиты, в то время как в развитых государствах преобладает всеобъемлющая страховая защита.

СТРАХОВАНИЕ, СВЯЗАННОЕ С УГОЛОВНЫМИ ПРЕСТУПЛЕНИЯМИ

Преступления можно классифицировать по видам: мошеннические действия, грабеж, вооруженный налет и подделка. Зачастую прямое отношение к перечисленным разновидностям имеет управленческое звено, обладающее полной информацией о банковской структуре, ее уязвимых местах, о клиентах. Поэтому большая часть банковских претензий по страхованию связана с преступлениями, совершенными лицами, занимающими ответственные посты. По их вине банк несет убытки, связанные с расхищением собственности, подделкой документов, манипуляцией с учетом поступлений и расходов... Основная защита от такого рода преступных посягательств -- высококвалифицированный управленческий аппарат высшего звена и всеобеспечивающие уровни физической безопасности. Но не менее важно страхование, способное защитить банк от катастрофических убытков.

Физические убытки возникают в результате ограбления, кражи, налетов, необъяснимого исчезновения или повреждения имущества, вызванных, например, огнем, водой, стихийными бедствиями. Но они менее опасны, так как в большей степени прогнозируемы.

ЭЛЕКТРОННЫЕ И КОМПЬЮТЕРНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Самым опасным в наше время становится электронное и компьютерное мошенничество. Выделяют следующие основные риски, связанные с этим видом преступлений:

1. Мошеннический ввод данных непосредственно в компьютерные системы страхователя, а также изменение (уничтожение) данных в компьютерной системе страхователя.

2. Ответственность страхователя при подаче данных на обработку.

3. Мошенническая подготовка или мошенническое изменение команд для компьютера.

4. Предумышленное уничтожение или угроза повреждения данных, хранящихся в компьютерной системе страхователя. Кража или утрата обрабатываемых входных данных непосредственно в здании или при транспортировке.

5. Выплата фондов, передача каких-либо проектов или дарение ценностей как прямой результат неправильного распределения из-за введенного кем-либо вируса в компьютер. Утрата данных опять же в результате вируса.

6. Мошеннические команды, полученные от расчетной палаты страхователя или через Международную межбанковскую организацию по валютным и финансовым расчетам по телексу или через аналогичную автоматическую систему межбанковской связи, а также по телексу или аналогичным средствам электронной связи.

7. Выплата фондов, передача какого-либо имущества или дарение ценности по поручению, полученному клиентом страхователя или финансовым учреждением, которое на деле не было сделано страхователем или было мошеннически изменено.

8.Убытки, возникшие в результате перевода, выплаты, передачи фондов, кредитов, дебетования счетов по проверенному поручению, направленному страхователю и якобы сделанному клиентом, служащим страхователя или другим финансовым учреждением.

ПРИМЕРЫ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Программист, ранее работавший над совершенствованием компьютерной программы банка, сохранил возможность доступа в компьютерную сеть с помощью отдельного терминала. Он изменил программу таким образом, что первые десять проводок направлялись на открытый им счет в швейцарском банке. К моменту обнаружения шесть миллионнов фунтов стерлингов уже были переведены за границу. Хотя в данном случае «жучок» в компьютерной программе был быстро обнаружен, метод «троянского коня» может действовать весьма эффективно.

«Троянского коня» можно укрыть среди шести миллионов инструкций, команд в операционной системе, где он ожидает условий для осуществления конкретно поставленной задачи. Когда такие условия наступают, он внедряет дополнительные инструкции, что происходит в считанные доли секунды, а затем убирает их, не оставляя никаких следов.

Говоря о компьютерных преступлениях, следует упомянуть и так называемый метод «салями», принцип которого состоит в округлении счетов клиентов и переводе результатов округления на отдельный счет. Обычно ввиду незначительности суммы клиенты не жалуются, даже если замечают расхождения.

Можно выделить и определенные виды дополнительного страхования, которые предоставляются банкам.

КРЕДИТНЫЕ КАРТОЧКИ

Перечень рисков, покрываемых страхованием кредитных карточек, включает их потерю, кражу, подделку или подлог. Многие финансовые учреждения выпускают собственные карточки, признаваемые международными кредитными компаниями, но предполагается, что покрытие убытков в случае необходимости они обеспечат сами.

СЕЙФЫ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

Большинство финансовых учреждений предоставляет своим клиентам возможность хранить ценности в индивидуальных сейфах. В этом случае учреждение определяет степень своей ответственности за потерю имущества. Оно может застраховать свою ответственность или обеспечить страховое покрытие имущества клиентов.

ФИЗИЧЕСКАЯ ГИБЕЛЬ ИЛИ ПОВРЕЖДЕНИЕ

Перечень рисков банковского страхования включает убытки, которые могут возникнуть непосредственно в банковском здании или при транспортировке. К первому виду относятся вооруженное ограбление, кража, грабеж, необъяснимое исчезновение и сфабрикованные претензии. Страхование, связанное с транспортировкой, включает все риски, но его главное назначение -- покрыть убытки, превышающие ответственность компании, перевозящей ценности.

ПОДДЕЛКА

Этот термин чаще всего применяется при обозначении незаконного использования чьей-либо подписи, что является главным риском данного страхового покрытия. Кроме того, страховым событием, подлежащим возмещению по этому виду страхования, являются мошеннические искажения действительных записей в документах.

Это покрытие обычно разделяется на две части. К первой относятся подделка чеков, аккредитивов, простых векселей, переводных векселей и других оборотных документов. Ко второй -- другие формы акцептирования, документы о передаче правового титула, акции, облигации, письменные инструкции, иностранные монеты и банкноты.

НЕЧЕСТНОСТЬ СЛУЖАЩЕГО

Это самая важная часть банковского страхования, к которой относятся мошеннические или нечестные действия служащих. В разных странах мира слова «нечестный» или «мошеннический» могут иметь разные значения, но все они подразумевают уголовное действие, совершенное служащим с целью получения личной прибыли. Главной особенностью таких действий является то, что они совершаются с целью нанесения страхователю прямых финансовых убытков, то есть служащий одновременно наносит ущерб предприятию и получает личную прибыль. Для некоторых видов страхования не требуется наличия обеих особенностей, но главное условие -- факт уголовного действия, совершенного с целью получения прибыли.

...Для привлечения инвестиций в сферу производства необходима стабильная банковская система. Одним из гарантов этой стабильности является банковское страхование. Но страхование требует затрат, а наши банки озабочены тем, чтобы выжить, поэтому не накапливают средства для обеспечения своей устойчивости. Банк вынужден выбирать -- или рисковать, или приобретать устойчивость. Но, как известно, риск оправдан только тогда, когда хорошо просчитан, то есть «подстрахован».

ПОДРОБНОСТИ

ИСПРАВИТЕЛЬНО-ТРУДОВЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ: ТРУДНО ИСПРАВИТЬ

Марина ЗУБАРЕВА

Тема исправительно-трудовых учреждений в феврале неожиданно оказалась в центре внимания чиновников самого высокого ранга. Своим мнением на счет этой проблемы «поделились» и Александр Лукашенко, и Виктор Шейман, и Олег Божелко, и Валентин Сукало... Лейтмотивом этих выступлений является стремление навести порядок в системе тюрем, колоний, следственных изоляторов.

Наибольшее количество исправительно-трудовых учреждений сконцентрировано в Могилевской области. Здесь расположены 9 ИТУ и 2 следственных изолятора. Для сравнения: в занимающей второе место по количеству подобных заведений Витебской области их всего 6. До того, как накануне референдума президент объявил об амнистии, в Могилевской области отбывали наказание 15 тысяч заключенных из 60 тысяч находящихся в местах лишения свободы в целом по республике.

В государстве, в котором условия жизни законопослушных граждан далеки от нормальных, жизнь заключенных вообще таковой назвать трудно. Эта наиболее «государствозависимая» группа населения поставлена на грань физического выживания. Но самая страшная проблема колоний -- это переполнение, порой в 2-3 раза. Как следствие -- антисанитария и большая смертность. Уже в 1997 году только в ИТУ Могилевской области умерло 10 человек. Самые распространенные болезни -- туберкулез и пневмония. Пять человек, находящихся в колониях области, ВИЧ-инфицированы.

Так, в Шкловской колонии усиленного режима, рассчитанной на 1200 человек, «население» почти в три раза больше -- отбывают наказание 3200 человек. Чтобы разместить всех заключенных, к положенным двум ярусам нар пришлось достроить третий. Переполняемость в камерах достигла таких размеров, что встать одновременно заключенные просто не могут.

Работой обеспечены, по отчетным данным, лишь 30% отбывающих наказание, однако, по признанию специалистов, реально заняты лишь 10%, остальные задействованы только 2-3 часа в сутки. Следует учитывать и тот факт, что если в закрытых колониях питание и содержание заключенных от их занятий общественно полезным трудом практически не зависит, то в колониях поселения эта зависимость прямая.

Колонии поселения предназначены в основном для лиц, совершивших умышленные, но не тяжкие (а также случайные) преступления. Здесь пребывание заключенных поставлено на условия хозрасчета: питание и одежду осужденные оплачивают из заработанных средств. Таким образом, не заработаешь -- не проживешь. И если в городе вопрос с трудоустройством хоть как-то решается, то в сельской местности положение просто катастрофичное.

Колония N 18, расположенная в 25 км от города Горки в деревне Староселье, -- это колония поселения для лиц, совершивших умышленные, но не тяжкие преступления. Содержатся в ней около 400 человек, 70% которых -- злостные неплательщики алиментов. Целью создания в 1986 году колонии была помощь колхозам и совхозам этого региона в обеспечении кадрами. Режим пребывания достаточно свободный. Заключенные беспрепятственно перемещаются в пределах определенной территории. Продукты и одежду покупают в специальном магазине, готовят сами. Работой отбывающих там наказание обеспечивает администрация, выполняя заявки близлежащих колхозов и совхозов. Зарплаты в сельском хозяйстве небольшие, но и их получить осужденные возможности не имеют. Заработная плата не выплачивается здесь по году и более, то есть осужденные не только не в состоянии выплачивать алименты, но и нормально питаться. Люди вынуждены выживать всеми известными способами. Особенно ситуация обостряется в зимний период, когда работа в сельском хозяйстве практически отсутствует. Из-за недостатка средств осужденные вынуждены питаться даже комбикормом. Особенно частыми эти случаи были в прошлом году.

Вопрос выплаты зарплаты осложнен прежде всего проблемами формальными. Дело в том, что работодателем для осужденных является администрация колонии, заключившая договоры об оказании услуг и предоставлении рабочей силы сельскохозяйственным предприятиям Горецкого, Шкловского и Дрибинского районов. Около 20% «стоимости рабочей силы» осужденных идет на содержание самой колонии. Остальные деньги выплачиваются в виде заработной платы. Но по действующему законодательству, задолженности по договорам услуг предприятиями-должниками перед бюджетом погашаются в последнюю очередь. Потому все средства, которые появляются, хронически неплатежеспособные агропромышленные предприятия отдают в бюджет. На «второстепенные нужды», в разряд которых попали осужденные, денег просто не остается.

О сложившейся ситуации известно и в УВД, и в Прокуратуре республики. Однако никаких мер по изменению действующего порядка выплаты заработной платы осужденным вот уже несколько лет не принимается.

К трудностям колонии -- отсутствию пищи -- в прошлом году добавилась и еще одна -- отсутствие тепла. Вышла из строя котельная, стоящая на балансе у колхоза «Старосельский». Колхоз крайне беден, потому средств на ее ремонт не нашел. В результате колония весь зимний период не отапливалась.

Кстати, вопрос об упразднении либо переводе колонии N18 из сельской местности в город, где проблема трудоустройства стоит не столь остро, ставился неоднократно. Но, увы...

Кто-то может сказать, что проблема исправительно-трудовых учреждений -- эта не та тема, которая сегодня актуальна. Тем более, что в настоящее время полным ходом идет амнистия. Но надежды на амнистию не вполне оправданны.

Законом об амнистии предусмотрено освобождение несовершеннолетних со сроком осуждения до 3 лет, отбывших треть срока при осуждении до 5 лет. Если человек осужден на срок свыше 5 лет -- срок уменьшается на год. Лица, достигшие совершеннолетия со сроком заключения до 3 лет, освобождаются при отбытии трети «причитающегося». Те, кому суд «выделил» до 5 лет, освобождаются при условии «отбытия» половины срока. Подчистую освобождаются инвалиды первой и второй групп, женщины, имеющие детей, афганцы, чернобыльцы, лица, достигшие пенсионного возраста. Впервые закон предусмотрел освобождение тех мужчин, которые являются единственными кормильцами несовершеннолетних детей. Но «по всем параметрам» подходит не столь уж большая категория осужденных, потому амнистия существенного сокращения числа заключенных не даст. К примеру, в Бобруйской колонии общего режима из 3 тыс. человек останется не менее 2,5 тыс. В то же время, как и прогнозировали эксперты, «президентская щедрость» уже обернулась ростом преступности. Так, спустя месяц после выхода на свободу первые амнистированные вновь попали в поле зрения следственных органов.

Тем не менее тема исправительно-трудовых учреждений, судя по всему, не закрыта и будет иметь продолжение. Вспомним хотя бы о том, что Александр Лукашенко, выступая недавно на расширенном заседании правительства, заявил, что *«настоящие преступники ходят на свободе, и чтобы освободить для них место, возможно, понадобится провести еще одну амнистию»*.



Люди те же, мир -- другой

СУДЫ

СТРАНА НАША БОГАТА, ДА ПОРЯДКА В НЕЙ НЕТ

Валентин БОРИСЕВИЧ, пресс — секретарь ВХС

12 февраля состоялся пленум Высшего хозяйственного суда, на котором подводились итоги работы в 1996 году, обсуждались проблемы судопроизводства, анализировался ряд сложных дел, определялись задачи на перспективу. В совещании приняли участие председатель Палаты представителей Анатолий Малофеев, председатель Верховного суда Валентин Сукало, глава Конституционного суда Григорий Василевич и министр юстиции Геннадий Воронцов.

В своем выступлении председатель ВХС Владимир Бойко акцентировал внимание присутствующих на некоторых тревожных тенденциях в экономике страны, влияющих на деятельность хозяйственного правосудия. В частности, было указано на прогрессирующе высокую затратность и затоваривание в сфере производства; ухудшение работы предприятий в связи с низкими темпами взимания долгов у своих контрагентов, в том числе из стран СНГ; низкую правовую обеспеченность договорной работы, особенно на госпредприятиях.

Анализ судебных споров приводит к выводу, что система неустоек не стимулирует производства товаров и услуг и во многом направлена на расшатывание экономического потенциала. Это подтверждается и высоким уровнем взаимных неплатежей, недостатком денежных средств, экономической несостоятельностью многих предприятий.

При обсуждении проблемы расчетов нельзя было не упомянуть Указ президента N285 от 24.07.95 года «О временном порядке взимания пени». Как известно, п.3 документа предусматривает, что учреждения, содержащиеся за счет средств госбюджета, освобождены от внесения пени за несвоевременную оплату тепловой и электрической энергии. Это подкосило предприятия жилищно-коммунального хозяйства, многие из них просто оказались убыточными.

С другой стороны, при нынешнем порядке расчетов экологический налог уплачивается дважды. Предприятия платят налог за стоки при расчете с ЖКХ, а ЖКХ -- тот же налог при расчетах с владельцами очистных сооружений. Это сказывается на себестоимости и конкурентоспособности продукции.

В связи с этим руководство ВХС направило в Администрацию президента и Совет Министров документы с предложениями по выходу из правового тупика.

В докладе Владимира Бойко неоднократно указывалось на необходимость нормализации хозяйственных отношений, предотвращения экономических конфликтов и злоупотреблений. Для этого предложено оперативнее устранять из сферы хозяйственных отношений предприятия, которые по разным причинам не функционируют, занимаются неуставной, безлицензионной деятельностью либо под прикрытием легальной регистрации осуществляют противоправную деятельность.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

НЕКОТОРЫЕ НЮАНСЫ «ВЕЛИКОГО СОКРАЩЕНИЯ»

Отдел информации «БДГ»

Как уже сообщалось, на недавнем совещании Совета Министров госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман заявил о некотором снижении уровня преступности в Беларуси и о предстоящем сокращении численности правоохранительных органов.

Было обещано, что уже в ближайшее время структурные подразделения МВД уменьшатся на 10-15%. Высвободившиеся финансовые средства будут направлены на совершенствование технического оснащения милиции -- в первую очередь, вероятно, отделов по борьбе с организованной преступностью, специализирующихся на предотвращении и раскрытии правонарушений в экономической сфере.

Выступление Виктора Шеймана должно было положить конец выпадам оппозиции, которая неоднократно заявляла о создании в Беларуси полицейского государства. По ее мнению, усилия «силовиков» направлены на борьбу не с мафиозными структурами, а с политическими оппонентами президента. Однако, как стало известно из информированных кругов, объявление о сокращении является всего лишь совбезовской «уткой».

Под сокращение попадают в основном неукомплектованные штатные должности МВД. Часть милиционеров будет переведена в три специально сформированные бригады внутренних войск МВД, часть разместится на территории одного из полков 120-й дивизии, расквартированной в столичном микрорайоне Уручье. Представители МВД на днях посетили военный городок, где ознакомились с условиями для своего «нелегкого труда».

Так что теперь становится ясным, что заявление Виктора Шеймана о предстоящем весеннем наступлении оппозиции не было случайным. По всей видимости, вновь создаваемая бригада спецназа призвана обеспечить паритет сил на улицах Минска.

УТОЧНЕНИЕ

В статье «Трансконтинентальные аферисты выходят на белорусский рынок», опубликованной в прошлом номере «БДГ», допущена досадная неточность. Упомянутая швейцарская фирма «Аттингер Интернациональ» стабильно работает на рынке туристических услуг и уже заключила в нынешнем году три контракта на сумму в $1,5 млн. Изложенная в статье версия имеет отношение к одной из частных французских компаний.

Приносим извинения за ошибку.



С "ТРАНСАЭРО" - через океан в 12 городов США !

Невысокие тарифы и высокий класс обслуживания

Стоимость билета от Минска (туда-обратно) в долларах США

Лос-Анджелес	805	Сан-Франциско	891
Лас-Вегас	913	Портленд	895
Феникс	895	Сан-Диего	977
Хьюстон	1125	Сакраменто	875
Даллас	1161	Гонолулу	1163
Денвер	925	Сиэтл	1050

Агентство по продаже и бронированию в Минске: пр.Машерова,11, тел. 2-269-102

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на 1-е полугодие 1997 года.

Вариант 1. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 2. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 3. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета" 37000 руб.
"Имя" 15000 руб.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Отдел рекламы ЗАО "Белорусская Деловая Газета" совместно с крупнейшей в Беларуси пейджинг-компанией "Мобилком" предлагает новый способ размещения рекламы в газетах "Имя" и "Белорусская Деловая Газета".

Теперь, если Вы хотите разместить в наших изданиях небольшое рекламное объявление (16-36 кв.см), Вам не нужно долго дозваниваться по телефону нашего отдела рекламы, так как он бывает часто занят по причине постоянно увеличивающегося количества желающих разместить в наших газетах рекламу.

Вы набираете номер телефона оператора пейджинг-компании "Мобилком" (017) 278-11-01 и передаете на пейджер N 4000 содержание Вашего рекламного объявления с уточнением объема (в кв.см), страницы размещения (1-я, внутренняя, последняя), номера гарантийного письма, которое Вы должны отправить по одному из ниже указанных факсов. Например: "Фирма ___ продает здание в центре города. Тел. ___ (30 кв.см, 1-я полоса, г/п N ___ от ___).

После получения гарантийного письма мы вышлем по указанному Вами факсу счет-фактуру и оригинал-макет объявления для утверждения. Вы оплачиваете счет-фактуру, и Ваше объявление выйдет в ближайшем номере одной из выбранных Вами газет.

При размещении рекламы по пейджеру предоставляется скидка в размере 5-ти%, а при размещении одновременно в двух газетах - 10%.

Тел./факс отдела рекламы: (017) 223-85-88

Пейджер отдела рекламы: (017) 278-11-01 абонент N 4000(круглосуточно)

Факсы для гарантийных писем: (017) 223-85-88
229-22-10
223-61-05
226-87-99



Herberts

ЛАКИ МЕБЕЛЬНЫЕ
НИТРОГРУНТЫ
НИТРОБЕЙЦЫ
ЭМАЛИ
ШПАТЛЕВКИ
ПИНОТЕКС

ПЛЁНКИ ("Letron")
ПВА D3/D4 ("Klebit")

РАСТВОРИТЕЛЬ Р-646
СМОЛА КФЖ(М)

ПАРКЕТ ДУБОВЫЙ
ПАРКЕТНЫЙ КЛЕЙ (Klebit)
ПАРКЕТНЫЙ ЛАК (Herberts)

(0172) 69-09-06, 69-09-01.

Софтпарад

ВПЕРВЫЕ

экспресс - доставка писем, пакетов.

ЗА 1 ЧАС

Тел. 265 65 46.

Организация сдает в долгосрочную аренду производственные площади в Фаниполе:

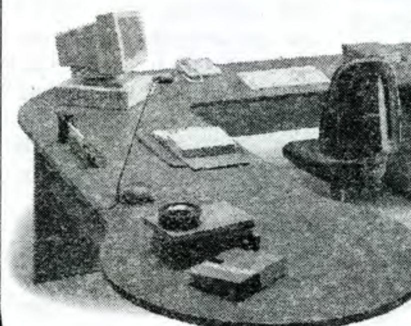
Складское помещение	– 1100 м^2
Открытую асфальтированную площадку	– 11300 м^2
Помещение под офис	

Имеются автомобильные и железнодорожные пути.

Тел. (017) 254-69-25, 256-77-43

МЕБЕЛЬ И КРЕСЛА ДЛЯ ОФИСА И ДОМА





Магазин
«ДЕКОР»
пр. Пушкина 50
Т/ф: 2980-550
Тел: 2980-556

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 11 (354) 17.2.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел подписки тел./факс (017) 229-22-10
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ
Подписано в печать 15.2.97 в 19.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю